

Toyota

Compañía Financiera de Argentina S.A.

Estados Financieros

Correspondientes al ejercicio iniciado el
1° de enero de 2025 y finalizado el 31 de diciembre de 2025,
presentados en forma comparativa en moneda homogénea

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Estados Financieros

Correspondientes al ejercicio iniciado el
1° de enero de 2025 y finalizado el 31 de diciembre de 2025,
presentados en forma comparativa en moneda homogénea

Índice

Memoria

Estado de Situación Financiera

Estado de Resultados Integrales

Estado de Cambios en el Patrimonio

Estado de Flujo de Efectivo y sus Equivalentes

Notas a los Estados Financieros

Anexos

Proyecto de Distribución de Utilidades

Reseña Informativa

Informe del Auditor Independiente sobre los Estados Financieros

Informe de Comisión Fiscalizadora

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Memoria

Señores Accionistas de
Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

En cumplimiento de las disposiciones legales y estatutarias vigentes, tenemos el agrado de poner a vuestra consideración la Memoria y Estados Financieros correspondientes al ejercicio económico número 21, iniciado el 1 de enero de 2025 y finalizado el 31 de diciembre de 2025.

Contexto Económico

En 2024, la economía argentina decreció 1.7% promedio anual y marcó así su segundo año de caída, aunque mostrando señales de reactivación económica en el último trimestre cerrando con un crecimiento del 2.1% interanual. Para el año 2025 la recuperación aproximada del Producto Bruto Interno (PBI) estuvo en niveles de 5% impulsado por la estabilización de la situación inflacionaria, que permitió que la inflación anual descendiera a un 31,5%, la más baja en ocho años.

La recuperación del PBI en 2025 se respaldó en el saneamiento macroeconómico, la disciplina fiscal y un superávit comercial, esto se produjo después de un 2024 de recesión y contracción económica, marcando un "rebote" significativo. En suma, los rubros de los bienes y servicios crecieron en promedio 5.2%. Por el lado de la demanda se observó un cambio de tendencia respecto al año anterior: el consumo privado creció un 5,3% y el público se estabilizó con una ligera suba del 1,7% interanual. La inversión, por su parte, mostró una fuerte recuperación con un aumento del 10,3% en el mismo periodo, tras el desplome del año previo.

El saldo positivo de 2025 fue el resultado de un crecimiento en el valor exportado de bienes y servicios, aproximado al 9,3%, y se estima que se mantenga la tendencia para el 2026 basado en la expectativa de un fuerte saldo positivo en la balanza energética, estimado en USD 9.000 millones.

Para el año 2026 se espera que se mantenga el crecimiento económico, proyectando un crecimiento del PBI de 4%. Este crecimiento se daría principalmente de la mano del sector energético liderado por la extracción de petróleo y gas no convencionales del yacimiento de Vaca Muerta, el sector minero y agropecuario también tendrán un papel preponderante. A nivel sectorial, la industria y el comercio se proyectan con subas del 3 al 6% respectivamente, esto debido principalmente por la baja inflacionaria que dé lugar al crédito para diferentes sectores. Los rubros de bienes y servicios se prevé un crecimiento en torno del 4%.

Por el lado de la demanda, tras el fuerte rebote del 7% en 2025, se prevé que el consumo privado continúe su senda alcista en 2026 con un crecimiento de entre el 3,5% y 4,5%. Esta moderación respecto al año anterior responde a una base de comparación más alta, aunque el motor principal será la recuperación del salario real y la expansión del crédito al consumo gracias a una inflación mensual proyectada en torno al 1,5%.

Las cantidades exportadas de bienes y servicios acelerarán su crecimiento en 2026, proyectándose un valor total cercano a los USD 113.000 millones, mientras que el volumen importado también continúa avanzando traccionado por el crecimiento económico, pero con una elasticidad al PIB progresivamente decreciente.

En lo referente al mercado financiero, de acuerdo con lo informado por el Banco Central de la República Argentina en sus reportes de estabilidad, el sistema financiero profundizó su proceso de intermediación, marcando un punto de giro respecto a los años de alta inflación. A pesar de la volatilidad propia de la unificación cambiaria y la liberación de controles, el sistema mostró un alto grado de resiliencia.

El conjunto de las entidades financieras mantendrá elevados márgenes de solvencia y liquidez, consolidando ratios de capital que se sitúan muy por encima de las exigencias del Comité de Basilea. La exposición a vulnerabilidades del sector público continuará en niveles mínimos históricos, permitiendo que el balance de las entidades esté compuesto mayoritariamente por activos vinculados a la economía real.

El escenario global se presenta más favorable que en 2025. Se prevé que la Reserva Federal de EE. UU. y el Banco Central Europeo consoliden una política de tasas de interés más bajas y estables, lo que facilitaría un flujo de capitales más fluido hacia mercados emergentes, beneficiando a Argentina en su proceso de retorno a los mercados voluntarios de deuda.

Operaciones de la Entidad

Durante el ejercicio 2025, la Entidad continuó ofreciendo sus productos préstamos minoristas, mayoristas y operaciones de Leasing a través de los Concesionarios Oficiales Toyota de todo el país.

Respecto al mercado automotor, en el año 2025 se vendieron un total de 600.644 unidades. Comparativamente con el año 2024, donde se comercializaron 405.359 vehículos, se observa que hubo un incremento de 48,2% en el volumen de unidades vendidas.

Se estima que el volumen de ventas mejorará en 2026, previéndose un incremento del 17% en la cantidad de unidades vendidas.

Haciendo foco en la performance específica de la marca, pero sin dejar de considerar la performance del mercado en general, 2025 ha sido un buen año para Toyota Argentina. En el año se patentaron 97.090 unidades, alcanzando un nivel 14,5% mayor al registrado en 2024 cuando se registraron 84.774 patentamientos de vehículos de la marca.

La evolución de ventas de vehículos en los últimos años es la siguiente:

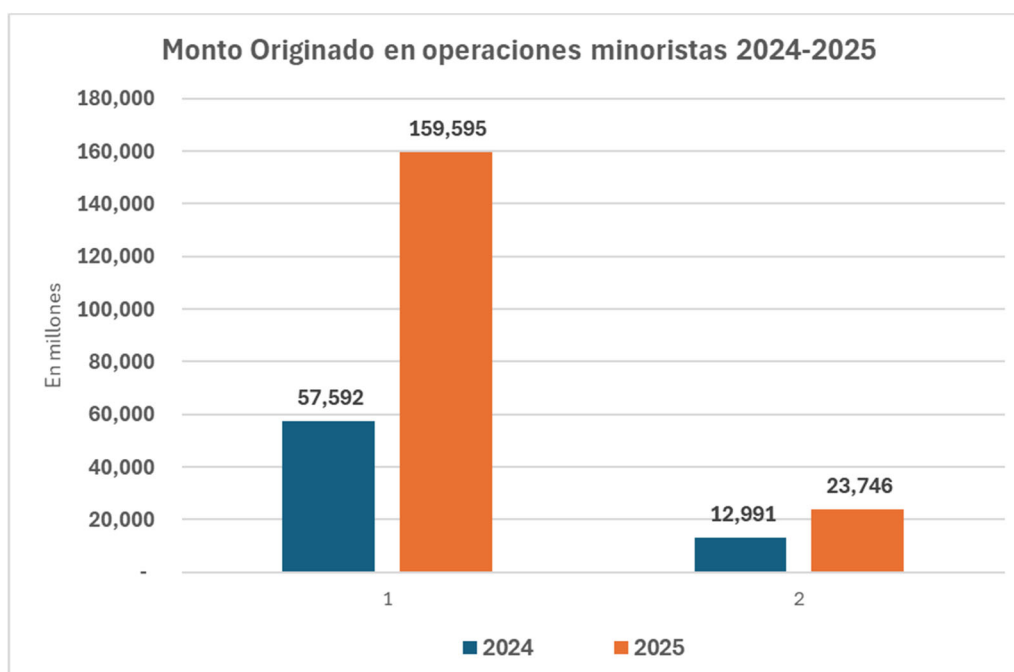
	Mercado				Toyota			
Año	2022	2023	2024	2025	2022	2023	2024	2025
Unidades	95.557	439.159	405.359	600.644	85.380	93.592	84.774	97.090

Durante 2025, el proceso de intermediación del sistema financiero presentó un crecimiento comparado con el año 2024. En este marco, la política crediticia tuvo altibajos, más precisamente en el segundo semestre que fue el periodo preelectoral, donde la incertidumbre provocó cierta iliquidez en el mercado elevando las tasas de interés acompañado de una devaluación de la moneda. De cara a 2026, existe margen para que la actividad intermediación con el sector privado siga tomando impulso, muchos bancos han lanzado diferentes opciones crediticias esperando que baje aún más la inflación en los próximos meses. Frente a esto, el sistema financiero mantuvo indicadores positivos de rentabilidad y elevadas ratios de solvencia.

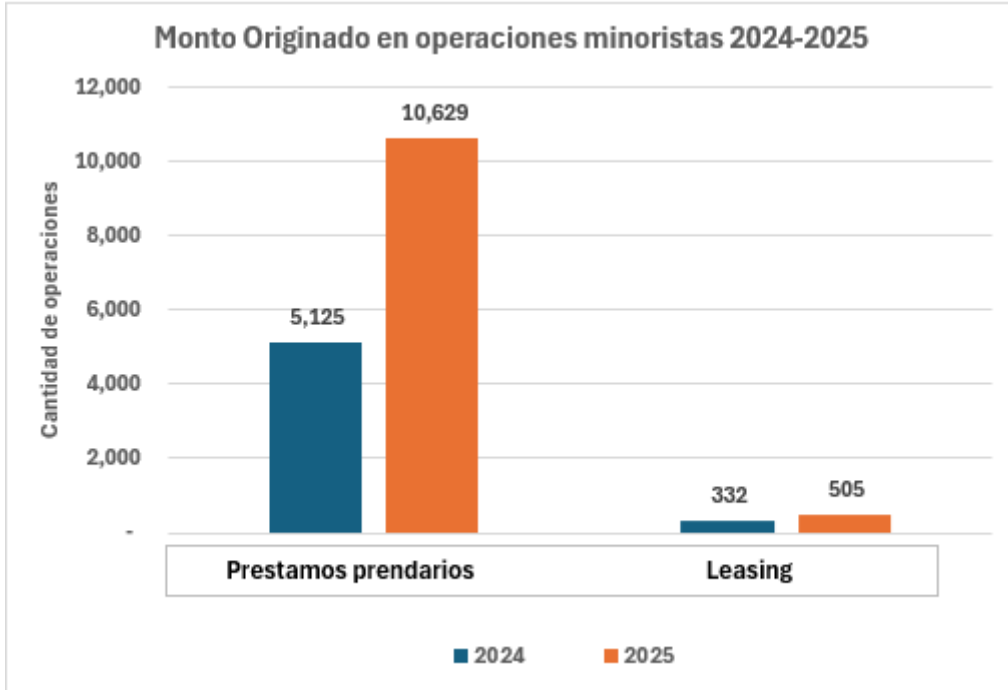
En este contexto, la Entidad continuó focalizando sus actividades en el otorgamiento de préstamos prendarios minoristas y mayoristas, y en operaciones de leasing.

La línea de financiación de préstamos “floorplan” (operatoria mayorista) mostró una recuperación respecto del año 2024, producto de haber sido un buen año para Toyota Argentina. En adhesión a lo previamente destacado, TCFA logró ofrecer sus productos financieros en la totalidad de los concesionarios Toyota del país.

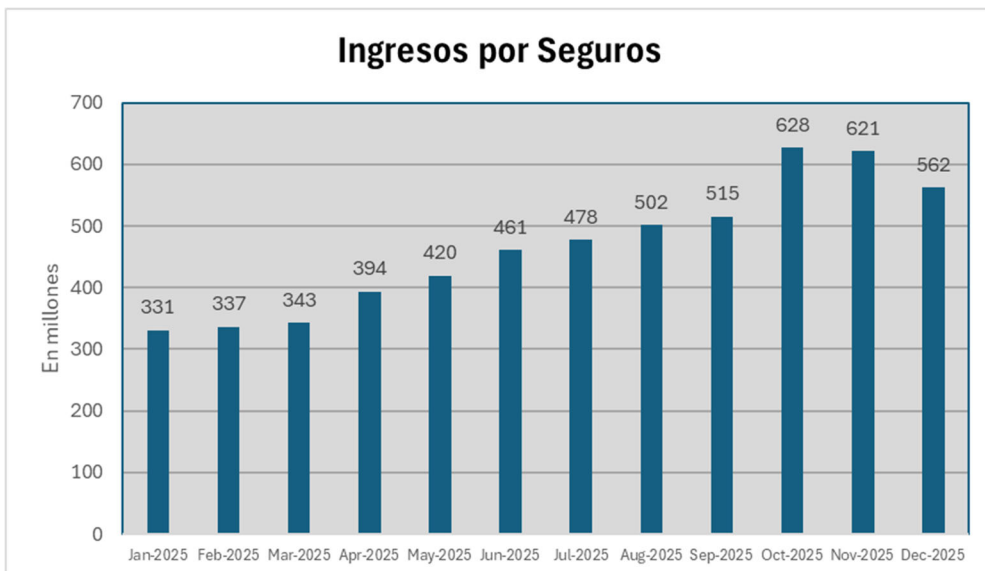
En función de las condiciones que presentó el mercado financiero, durante el ejercicio 2025, la Entidad logró una colocación de operaciones minoristas medida en pesos superior a la registrada el año anterior, finalizando el año con los siguientes saldos en millones de pesos:

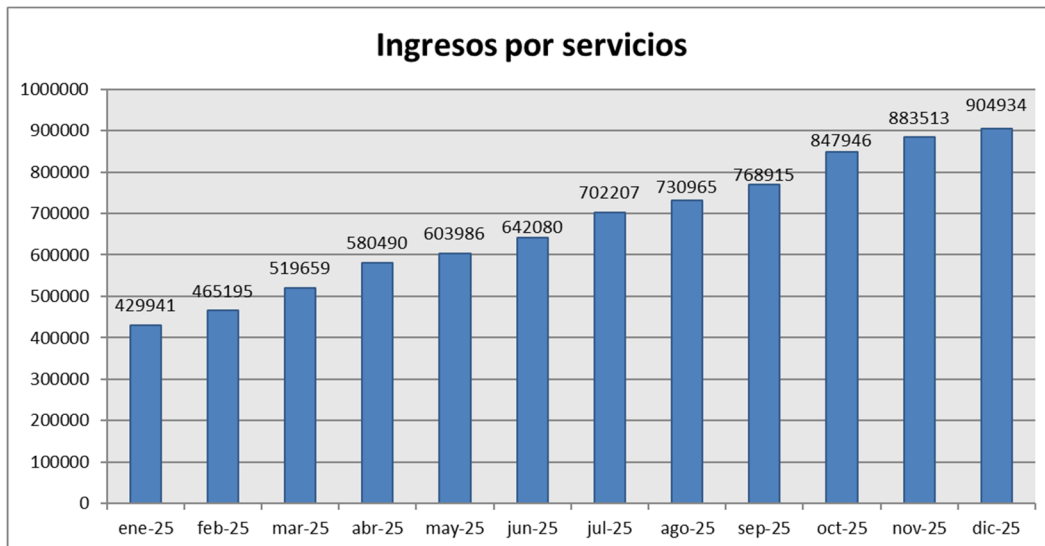


En lo que respecta a la cantidad de operaciones prendarias del año, en sintonía con la caída de la Economía Argentina, la Entidad ha crecido en el ritmo de otorgamiento de préstamos; obteniendo un volumen total que se ubicó significativamente por encima de los niveles del año anterior. En relación con las operaciones de Leasing, al igual que lo registrado con relación a las financiaciones prendarias, durante 2025 TCFA ha operado un volumen superior al registrado en el ejercicio anterior.

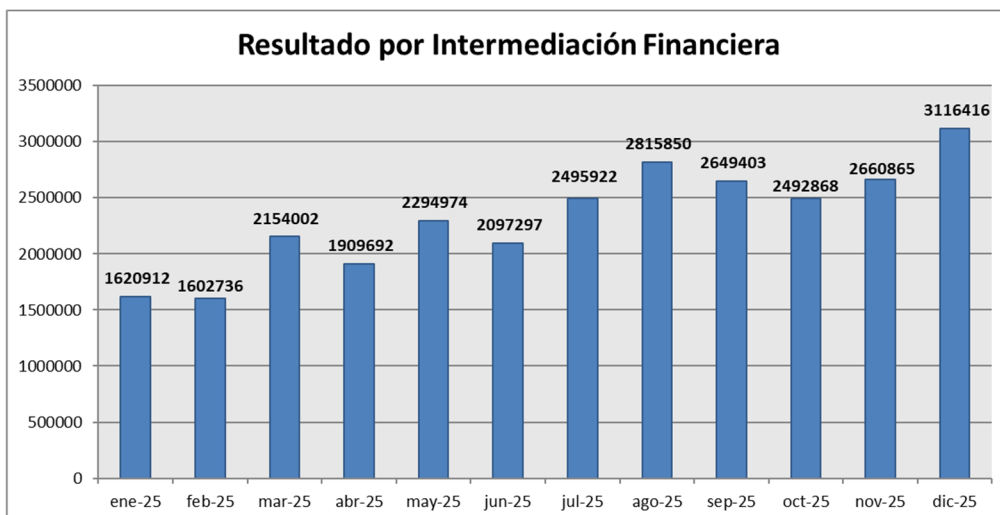


Con relación al negocio de seguros, TCFA continuó realizando la oferta de pólizas, no sólo a los tomadores de préstamos y operaciones de leasing, sino también a clientes no vinculados a financiaciones, obteniendo por este concepto ingresos por servicios adicionales a los generados por comisiones vinculadas con créditos.





En cuanto al resultado por Intermediación Financiera, el mismo ha evolucionado de acuerdo con lo que se puede observar en el gráfico adjunto, evidenciando una tendencia continúa durante el segundo semestre del ejercicio:



Situación Patrimonial y Resultados

Los activos totales de la Entidad se incrementaron en el año 2025; gracias a las políticas adoptadas por la Entidad para mantener su presencia en el mercado financiero sobre la base de proveer servicios financieros que contribuyan con las necesidades propias de los usuarios Toyota.

Estructura patrimonial comparativa con el ejercicio anterior:

(miles de pesos)

	dic-25	dic-24	Variación %
Activo corriente	123.861.975	120.043.806	3%
Activo no corriente	86.578.522	20.700.001	318%
Total Activo	210.440.497	140.743.807	50%
Pasivo corriente	126.844.224	54.553.445	133%
Pasivo no corriente	39.418.889	46.579.914	-15%
Total Pasivo	166.263.113	101.133.359	64%
Patrimonio Neto	44.177.384	39.610.448	12%
Total Pasivo más Patrimonio Neto	210.440.497	140.743.807	50%

Con relación a la causa más significativa respecto del aumento del Activo corriente de la Entidad, cabe destacar el mayor monto en originación de financiaci3nes generada por efecto inflacionario y aumento de precios en el valor del Okm.

En cuanto a la suba experimentada por los pasivos, el mismo se produjo por mayor toma de fondos en el mercado de capitales y entidades financieras, esta se concentró especialmente en los rubros de Obligaciones Negociables, Plazo Fijo y Préstamos Interfinancieros.

Los principales activos de la Entidad al cierre del ejercicio son los siguientes:

	2025
Prestamos	
Prendarios sobre automotores	123.453.425
Otros préstamos	38.949.264
Documentos Descontados	2.647.500
Leasing	
Créditos por arrendamientos financieros	36.358.441

Se expone a continuaci3n la estructura de resultados de la Entidad:

Estructura de resultados comparativa con el ejercicio anterior:

(miles de pesos)

	dic-25	dic-24	Variaci3n %
Ingresos por intereses	85.255.157	51.377.939	66%
Egresos por intereses	(48.928.712)	(21.825.821)	124%
RESULTADO NETO POR INTERESES	36.326.445	29.552.118	23%
Ingresos por comisiones	1.743.958	1.341.729	30%
Egresos por comisiones	(1.629.310)	(930.127)	75%
RESULTADO NETO POR COMISIONES	114.648	411.602	-72%
Resultado neto por medici3n de inst. fin. a VR con cambios en resultados	(542.324)	-	-
Diferencia de cotizaci3n de oro y moneda extranjera	(112.293)	(43.164)	160%
Otros ingresos operativos	7.095.606	5.890.030	20%
Cargo por incobrabilidad	(480.185)	(308.329)	56%
INGRESO OPERATIVO NETO	42.401.897	35.502.257	19%
Beneficios al personal	(8.306.997)	(8.629.050)	-4%
Gastos de administraci3n	(5.950.738)	(5.197.238)	14%
Depreciaciones y desvalorizaciones de bienes	(1.917.980)	(1.750.006)	10%
Otros gastos operativos	(8.384.656)	(4.975.190)	69%
RESULTADO OPERATIVO	17.841.526	14.950.773	19%
Resultado por la posici3n monetaria neta	(9.805.361)	(19.199.127)	-49%
RESULTADOS ANTES DE IMP. DE LAS ACTIV. QUE CONTINÚAN	8.036.165	(4.248.354)	-289%
Impuesto a las ganancias de las actividades que continúan	(3.469.229)	(1.924.940)	80%
RESULTADO NETO DE LAS ACTIVIDADES QUE CONTINÚAN	4.566.936	(6.173.294)	-174%
RESULTADO INTEGRAL NETO DEL EJERCICIO	4.566.936	(6.173.294)	-174%

Con respecto al movimiento de fondos en el ejercicio, a continuación, se muestra la generación de fondos efectuada durante el año 2025:

Estructura de la generación o aplicación de fondos comparativa con el ejercicio anterior

(miles de pesos)

	dic-25	dic-24
Fondos aplicados a las actividades operativas	(82.604.577)	(91.587.599)
Fondos aplicados a las actividades inversión	(1.454.760)	(2.306.210)
Fondos generados por las actividades financiación	85.848.647	94.431.711
Efecto del resultado monetario de efectivo y equivalentes	(597.961)	(2.353.597)
Efecto de las variaciones del tipo de cambio	(112.293)	(43.164)
Total de fondos generados / (aplicados) durante el ejercicio	1.079.056	(1.858.859)

En el mes de diciembre de 2024, la Entidad tuvo acceso al mercado de capitales a través de la emisión de la serie número 33° de Obligaciones Negociables, por un total de pesos 20.000 millones. Esto se da dentro del marco del programa global de emisión de Obligaciones Negociables simples (no convertibles en acciones) por un valor nominal de hasta US\$ 50.000.000 (o su equivalente en otras monedas y/o unidades de valor y/o medida). En mayo de 2025 la Entidad emite las series 34°, 35° y 36° por pesos 14.000 millones, 4.000 millones y 1.999 millones respectivamente.

Adicionalmente a la emisión de obligaciones negociables, la Entidad obtiene sus fuentes de fondeo de Préstamos Interbancarios de corto y largo plazo, y Depósitos a plazo Fijo.

A continuación, se exponen los principales indicadores financieros de la Entidad al 31 de diciembre de 2025.

(Cifras expresadas en miles de pesos)

INDICADOR		dic-25		dic-24	
Solvencia	$\frac{\text{Patrimonio neto}}{\text{Pasivo}}$	$\frac{44.177.384}{166.263.113}$	26,6%	$\frac{39.610.448}{101.133.359}$	39,2%
Liquidez Corriente	$\frac{\text{Activo corriente}}{\text{Pasivo Corriente}}$	$\frac{123.861.975}{126.844.224}$	97,6%	$\frac{120.043.806}{54.553.445}$	220,0%
Inmovilización de activos	$\frac{\text{Activos no Corrientes}}{\text{Activo}}$	$\frac{86.578.522}{210.440.497}$	41,1%	$\frac{20.700.001}{140.743.807}$	14,7%
Rentabilidad total sobre patrimonio neto	$\frac{\text{Resultado del ejercicio}}{\text{Patrimonio neto}}$	$\frac{4.566.936}{44.177.384}$	10,3%	$\frac{(6.173.294)}{39.610.448}$	-15,6%

Tal como puede observarse en el cuadro precedente, la Entidad muestra indicadores de gestión que muestran la solidez del negocio de Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Capital Social

El capital social de la Entidad al cierre de ejercicio asciende a pesos 49.363 millones, los cuales han sido totalmente integrados por los accionistas. La participación accionaria de los accionistas de Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A. al 31 de diciembre de 2025 es la siguiente:

<u>Accionista</u>	<u>Participación</u>
Toyota Motor Credit Corporation (USA)	0,49%
Toyota Financial Services International Corporation (USA)	99,51%
Total	<u>100,00%</u>

Resultados

En el vigésimo primero ejercicio económico, el resultado del ejercicio arrojó una ganancia de miles de pesos 4.566.936.

Perspectivas Societarias

Para el año próximo la empresa prevé incrementar el nivel de operaciones a fin de continuar la tendencia de continuar ampliando su portafolio. En ese sentido, Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A. basará su estrategia de negocios en el mantenimiento del liderazgo en el mercado de financiación de vehículos Toyota 0Km y usados, a través del otorgamiento de préstamos prendarios a clientes minoristas compradores de vehículos y del crecimiento de operaciones de leasing, en su modalidad de leasing financiero.

Luego de la satisfactoria emisión de Obligaciones Negociables la Entidad evaluará las condiciones del mercado y, si éstas se presentan favorables, continuará utilizando esta herramienta como fuente de fondeo durante el año 2026 además de mantener la toma de préstamos interfinancieros en pesos a Entidades que operan en el mercado argentino. En cuanto a los depósitos a plazo fijo, se prevé un incremento moderado de los mismos durante el próximo ejercicio.

Durante el año 2026 la Entidad continuará focalizándose en la reducción de costos y en la eficiencia de procesos a través de actividades Kaizen de mejora continua.

El Directorio desea remarcar la colaboración prestada por el personal y ejecutivos de Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Finalmente, queremos agradecer a Toyota Argentina S.A., quien ha brindado permanentemente su apoyo a las operaciones de Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A. en el país.

Buenos Aires, 9 de marzo 2026.

EL DIRECTORIO

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.
(la “Compañía/TCFA”)
Código de Gobierno Societario al 31 de diciembre de 2025 (el “Código”)

A) LA FUNCION DEL DIRECTORIO

1. El Directorio genera una cultura ética de trabajo y establece la visión, misión y valores de la compañía.

De conformidad con el capítulo "7.2. Directorio" del Código, dicho órgano busca permanentemente asegurar el establecimiento de una cultura adecuada que sea consistente con la visión global de la Compañía y sus valores, poniendo énfasis en la integridad, gerenciamiento de riesgos y excelencia operativa. Asimismo, de acuerdo a lo establecido bajo la cláusula "7.2.3 Funciones y Responsabilidades", el Directorio aprueba un código de ética siguiendo los estándares de conducta profesional de TCFA y se responsabiliza de que esos objetivos y estándares sean ampliamente difundidos dentro de la Entidad.

2. El Directorio fija la estrategia general de la compañía y aprueba el plan estratégico que desarrolla la gerencia. Al hacerlo, el Directorio tiene en consideración factores ambientales, sociales y de gobierno societario. El Directorio supervisa su implementación mediante la utilización de indicadores clave de desempeño y teniendo en consideración el mejor interés de la compañía y de todos sus accionistas.

De acuerdo con lo estipulado en el capítulo "7.2. Directorio" del Código, los miembros del Directorio son responsables por la aprobación de la Estrategia Global de Negocios de TCFA. Anualmente, luego de su tratamiento por el Comité de Activos y Pasivos y el Comité de Gerenciamiento de Riesgos y en cumplimiento de lo dispuesto por el BCRA mediante la Com. A 5343 - complementarias y modificatorias, el Directorio de TCFA aprueba el Plan de Negocios que se presenta ante las autoridades del BCRA.

Conforme surge de la cláusula “3.2. Responsabilidad Social Corporativa - Contribución para un Desarrollo Sustentable” del Código, TCFA, como integrantes del grupo Toyota, contribuye con el desarrollo armonioso y sustentable de la Compañía y de la Tierra mediante todas las actividades comerciales que desarrolla en cada país y región, alineándose con los Principios Rectores de TOYOTA MOTOR CORPORATION. Asimismo, cumple con las leyes y normas locales, nacionales e internacionales, así como con su espíritu, y realiza sus operaciones comerciales con honestidad e integridad.

Finalmente, de acuerdo a lo estipulado en la cláusula “7.2.3 Funciones y Responsabilidades” del Código, el Directorio es responsable de “establecer estándares de desempeño para la Gerencia compatibles con los objetivos y estrategias de TCFA”

3. El Directorio supervisa a la gerencia y asegura que esta desarrolle, implemente y mantenga un sistema adecuado de control interno con líneas de reporte claras.

Conforme lo establecido bajo la cláusula "7.2.3 Funciones y Responsabilidades" del Código, entre las funciones del Directorio se destacan las siguientes: (i) promover la capacitación y desarrollo de los ejecutivos y definir programas de entrenamiento continuo para sus miembros y la Gerencia, de manera tal de mantener un nivel adecuado de conocimiento y experiencia en líneas con las necesidades de la Compañía; (ii) establecer estándares de desempeño para la Gerencia compatibles con los objetivos y estrategias de

TCFA; (iii) realizar reuniones regularmente con la Gerencia para revisar políticas y monitorear el cumplimiento de objetivos; (iv) especificar sus facultades y responsabilidades y definir con claridad las correspondientes a la Gerencia; y (v) supervisar la gestión de la Gerencia y su consistencia con las políticas definidas, estableciendo canales de comunicación e información que permitan la revisión oportuna de las políticas y el monitoreo del cumplimiento de los objetivos societarios.

- 4. El Directorio diseña las estructuras y prácticas de gobierno societario, designa al responsable de su implementación, monitorea la efectividad de las mismas y sugiere cambios en caso de ser necesarias.**

Conforme se establece en el capítulo "18. *Cumplimiento del Código*" del Código, el Directorio es responsable de la creación, difusión y actualización de dicho instrumento. El Comité de gobierno societario, ética y cumplimiento, vela por la aplicación efectiva de las reglas establecidas en el Código, en sus respectivos ámbitos de actuación y debe informar anualmente al Directorio sobre la efectiva aplicación de los principios y normas allí contenidos, y de los posibles desvíos que hayan podido producirse, para su análisis y modificación, de corresponder. Asimismo, de conformidad con lo estipulado bajo la cláusula "7.2.3 *Funciones y Responsabilidades*" del Código, entre las funciones del Directorio se encuentra la de revisar anualmente si el Código es adecuado a su perfil, complejidad e importancia, dejando constancia en acta de la evaluación realizada. Es decir que, sin perjuicio de la revisión y actualización permanente del Código por el Comité antes mencionado, será a propuesta del Directorio que se realizarán las revisiones del texto que resulten oportunas y convenientes de acuerdo con los resultados obtenidos de su aplicación y de las disposiciones legales vigentes.

- 5. Los miembros del Directorio tienen suficiente tiempo para ejercer sus funciones de forma profesional y eficiente. El Directorio y sus comités tienen reglas claras y formalizadas para su funcionamiento y organización, las cuales son divulgadas a través de la página web de la compañía.**

De acuerdo con lo estipulado en la cláusula "7.2.3 *Funciones y Responsabilidades*" del Código, el Directorio debe comprometer el tiempo y la dedicación necesarios para cumplir con sus responsabilidades. Asimismo, en dicha cláusula se establece que el Directorio establece y hace cumplir líneas claras de responsabilidad en toda la organización, debiendo especificar sus facultades y responsabilidades. Finalmente, bajo el capítulo "11. *Política de Transparencia*" del Código, TCFA se compromete a realizar una apropiada divulgación de la información hacia los clientes, accionistas y público en general, proveyendo a las citadas partes de la información necesaria para que evalúen la efectividad de la gestión del Directorio y de la Gerencia. En este sentido, TCFA difunde a través de su sitio web (www.toyotacfa.com.ar) y/o en nota de los Estados Contables, entre otra información, la información relativa a la estructura del Directorio, Gerencia, Comités y estructura organizacional de la Compañía. Los miembros del directorio deben ser previamente aprobados por el Banco Central de la República Argentina, el que evaluará las condiciones de habilidad legal, idoneidad, competencia, probidad, experiencia en la actividad financiera y posibilidad de dedicación funcional.

B) LA PRESIDENCIA EN EL DIRECTORIO Y LA SECRETARÍA CORPORATIVA

- 6. El Presidente del Directorio es responsable de la buena organización de las reuniones del Directorio, prepara el orden del día asegurando la colaboración de los demás miembros y asegura que estos reciban los materiales necesarios con tiempo suficiente**

para participar de manera eficiente e informada en las reuniones. Los Presidentes de los comités tienen las mismas responsabilidades para sus reuniones.

Conforme lo establecido en la cláusula "7.2.4 *Presidente del directorio. Funciones conforme resoluciones aplicables de la Comisión Nacional de Valores*" del Código, el Presidente del Directorio tiene la responsabilidad de dirigir y organizar las reuniones del Directorio y de la Asamblea, así como también enviar a los Directores paquetes de información completos, claros y concisos con la suficiente anticipación para que estos estén debidamente informados al participar en las reuniones. Para ello, puede contar con la asistencia de la Secretaría Corporativa la que según el punto "7.2.5 *Secretaría Corporativa. Funciones*" tiene las funciones de brindar apoyo al Presidente en la administración efectiva del Directorio, brindar colaboración para que los Directores sean convocados con el tiempo necesario a las reuniones y reciban junto con la convocatoria el orden del día de la reunión, y brindar asistencia para que la toma de minutas reflejen la discusión y toma de decisiones. Finalmente, de acuerdo a lo estipulado en la cláusula "7.4 *Comités*" del Código, los presidentes de los comités tienen la responsabilidad de dirigir y organizar las reuniones de los comités a su cargo.

7. El Presidente del Directorio vela por el correcto funcionamiento interno del Directorio mediante la implementación de procesos formales de evaluación anual.

Conforme lo establecido en la cláusula "7.2.4 *Presidente del directorio. Funciones conforme resoluciones aplicables de la Comisión Nacional de Valores*" del Código, el Presidente del Directorio tiene la responsabilidad de velar por el correcto funcionamiento interno del Directorio mediante la implementación de procesos formales de evaluación anual. Los miembros del Directorio evalúan los siguientes tópicos: 1) El rol del Directorio 2) El Rol individual de cada miembro del Directorio 3) Estructura del Directorio 4) Reuniones del Directorio 5) Responsabilidades del Directorio. Asimismo, cada Comité realiza de forma anual una autoevaluación de su desempeño como órgano y de cada uno de sus miembros en particular.

8. El Presidente genera un espacio de trabajo positivo y constructivo para todos los miembros del Directorio y asegura que reciban capacitación continua para mantenerse actualizados y poder cumplir correctamente sus funciones.

De acuerdo a lo estipulado en la cláusula "7.2.4 *Presidente del directorio. Funciones conforme resoluciones aplicables de la Comisión Nacional de Valores*" del Código, el Presidente del Directorio tiene la responsabilidad generar un espacio de trabajo positivo y constructivo para todos los miembros del Directorio y asegurar que reciban capacitación continua para mantenerse actualizados y poder cumplir correctamente sus funciones.

9. La Secretaría Corporativa apoya al Presidente del Directorio en la administración efectiva del Directorio y colabora en la comunicación entre accionistas, Directorio y gerencia.

Conforme lo establecido en la cláusula "7.2.5 *Secretaría Corporativa. Funciones*" la Secretaría Corporativa cumple brinda apoyo al Presidente en la administración efectiva del Directorio y colaborar en la comunicación entre Accionistas, Directorio y Gerencias.

10. El Presidente del Directorio asegura la participación de todos sus miembros en el desarrollo y aprobación de un plan de sucesión para el gerente general de la compañía.

De acuerdo a lo estipulado en la cláusula *"7.2.4 Presidente del directorio. Funciones conforme resoluciones aplicables de la Comisión Nacional de Valores"* del Código, el Presidente del Directorio tiene la función de asegurar la participación de todos los miembros del Directorio en el desarrollo y aprobación de un plan de sucesión de los puestos de Dirección y Alta Gerencia.

C) COMPOSICIÓN, NOMINACIÓN Y SUCESIÓN DEL DIRECTORIO

11. El Directorio está compuesto por seis miembros, cinco titulares y uno suplente.

Tal y como se estipula el Código en el capítulo referido al Directorio *"7.2.2 Independencia de criterio de sus directores"*, el Directorio mantiene una composición que permite ejercer un juicio independiente para la toma de decisiones, contando permanentemente con la colaboración de los Comités.

12. La Compañía cuenta con un Comité de Nominaciones que está compuesto por al menos tres (3) miembros y es presidido por un director independiente. De presidir el Comité de Nominaciones el Presidente del Directorio, se abstendrá de participar frente al tratamiento de la designación de su propio sucesor.

La compañía cuenta con un comité de Incentivos al Personal, Remuneraciones y Nominaciones, y considerando la dimensión de la Compañía, TCFA posee un procedimiento que permite asegurar la transparencia en la toma de decisiones ya que tanto en el caso de contrataciones de nuevos empleados para ocupar puestos jerárquicos, como en caso de promociones, TCFA consulta previamente con los Accionistas. Asimismo, se presenta el nuevo organigrama de primer grado al Directorio para su aprobación. Para el caso de nuevos miembros del Directorio, además de la aprobación de los accionistas, es mandatoria la aprobación del BCRA.

13. El Directorio, a través de su Comité de Nominaciones, desarrolla un plan de sucesión para sus miembros que guía el proceso de preselección de candidatos para ocupar vacantes y tiene en consideración las recomendaciones no vinculantes realizadas por sus miembros, el Gerente General y los accionistas.

Conforme surge de la cláusula *"7.2.3 Funciones y Responsabilidades"*, una de las funciones del Directorio es seleccionar y, cuando sea necesario, reemplazar a los principales ejecutivos, asegurando un plan apropiado para su sucesión de modo que los candidatos reúnan los requisitos necesarios para administrar la Compañía. La compañía cuenta con un comité de Incentivos al Personal, Remuneraciones y Nominaciones, y así mismo TCFA cuenta con una norma aprobada en primera instancia por el Gerente de Recursos Humanos y el Presidente del Directorio de la Entidad denominada "Sucesión de la Gerencia", que ha sido elevada y aprobada por el Directorio.

14. El Directorio implementa un programa de orientación para sus nuevos miembros electos.

Conforme surge de la cláusula "7.2.3 *Funciones y Responsabilidades*" del Código, una de las funciones del Directorio es "Promover la capacitación y desarrollo de los ejecutivos y definir programas de entrenamiento continuo para sus miembros y la Gerencia, de manera tal de mantener un nivel adecuado de conocimiento y experiencia en líneas con las necesidades de la Compañía."

Asimismo, la Compañía cuenta con Programas de Capacitación continua vinculados a las necesidades existentes de la Emisora para los miembros del Directorio y gerentes de primera línea entre los que se detallan: Curso de Prevención de Lavado de Dinero, Oratoria, Conferencias regionales del grupo Toyota sobre cada área funcional, Programas de Liderazgo, habilidades de Management y Protección de Datos Personales, entre otros. Finalmente, la Compañía incentiva a los miembros del órgano de Administración y Gerentes de primera línea sugiriendo/promocionando frecuentemente la realización de capacitaciones permanentes en sus áreas específicas a fin de que complementen su nivel de formación. Estas sugerencias/promociones pueden ser realizadas por el Directorio o por el área de Recursos Humanos o a instancia del propio interesado en realizarlo.

D) REMUNERACION

15. La compañía cuenta con un Comité de Remuneraciones que está compuesto por al menos dos (2) miembros. Los miembros son en su totalidad independientes o no ejecutivos.

La Compañía cuenta con un Comité de Incentivos al Personal, Remuneraciones y Nominaciones. Dicho Comité está integrado por el Presidente del Directorio y por la Gerente de Recursos Humanos, quien lo preside. Los integrantes del Comité cuentan con la idoneidad suficiente en temas de políticas de recursos humanos. El comité se reúne ad-hoc con una regularidad anual o semestral y/o cuando lo convoque su Presidente y/o cualquiera de sus miembros.

16. El Directorio, a través del Comité de Remuneraciones, establece una política de remuneración para el gerente general y miembros del Directorio.

Las decisiones del Comité de Incentivos al Personal, Remuneraciones y Nominaciones son relativas a las compensaciones del personal de la Entidad, y sus Ejecutivos. No toma decisiones respecto a las compensaciones de los miembros del Directorio, ya que éstas son tomadas por la Casa Matriz y aprobadas, si correspondiere, por la Asamblea de Accionistas. El Comité asegura que exista una clara relación entre el desempeño del personal clave y su remuneración en línea con las Políticas de Recursos Humanos ("Evaluación de Desempeño" y "Bono por desempeño"). Asimismo, el Comité se asegura que la porción variable de la remuneración de miembros del Órgano de Administración y la Alta Gerencia se vincule con el rendimiento a mediano y/o largo plazo de la entidad a través de la Política Bono por

desempeño que está publicada en un disco compartido para el acceso y lectura de todo el personal de la Entidad. Todas las normativas de este tenor son emitidas por la Gerencia de Recursos Humanos y aprobadas por el Presidente del Directorio, para luego ser elevadas a este último para su tratamiento y aprobación. Las mismas están publicadas en un disco compartido para el acceso y lectura de todo el personal de la Compañía. Todas las decisiones adoptadas por este Comité son elevadas al Directorio para su toma de conocimiento y aprobación. Conforme surge de la cláusula “7.4.7 *Comité de incentivos al personal, remuneraciones y nominaciones*” del Código, una de las principales responsabilidades de dicho comité es la de “asegurar que las políticas y prácticas de retribución de la entidad sean consistentes con su cultura, con sus objetivos de largo plazo, con su estrategia y con su ambiente de control.”

E) AMBIENTE DE CONTROL

- 17. El Directorio determina el apetito de riesgo de la compañía y además supervisa y garantiza la existencia de un sistema integral de gestión de riesgos que identifique, evalúe, decida el curso de acción y monitoree los riesgos a los que se enfrenta la compañía, incluyendo -entre otros- los riesgos medioambientales, sociales y aquellos inherentes al negocio en el corto y largo plazo.**

A los efectos de establecer una gestión integral de riesgos, y considerando que un gerenciamiento de riesgos eficaz le permitirá a la Entidad alcanzar los objetivos corporativos mientras opera dentro de los límites de riesgos definidos a través de un marco bien delimitado, el Comité de Gerenciamiento de Riesgos de TCFA ha desarrollado e implementado una “Política General de Gerenciamiento de Riesgos”. Entre los aspectos más significativos que contempla esta política se destacan los siguientes: (a) categorías de riesgos del negocio: Riesgos de Mercado, Riesgos de Crédito y Riesgos Operacionales, en cumplimiento de lo dispuesto por el BCRA mediante la Com. A 5398 - complementarias y modificatorias; (b) principios generales para la administración de riesgos: 1. Respeto por los valores corporativos; 2. Cumplimiento de los estándares éticos y de compliance vigentes; 3. Integridad; 4. Transparencia e integración; 5. Segregación de funciones y administración de desempeño; 6. Evaluación de nuevos productos; 7. Documentación y guarda de políticas, estándares y procedimientos; 8. Sistemas y políticas de seguridad de datos apropiados; 9. Programas de Continuidad de Negocios y Recuperación de Desastres; 10. Programas de Administración y Comunicación de Crisis y 11. Adecuado tratamiento y documentación de todas las excepciones a la política; (c) principios generales para la administración de riesgos de crédito: privacidad, perspectiva de cartera, prestación responsable y garantías; (d) principios generales para la administración de riesgos de mercado: coordinación de fondeo global, exposición en moneda extranjera, posiciones de opciones a plazo, gerenciamiento de liquidez, diversificación de fondeo y exposición crediticia de la contraparte; (e) principios generales para la administración de riesgos operacionales: naturaleza de omnipresencia, independencia de la Auditoría Interna, excelencia operativa y Kaizen; (f) etapas del proceso de gerenciamiento de riesgos: 1. Estrategia de Gerenciamiento de Riesgos, 2. Identificación, análisis y evaluación de riesgos, 3. Monitoreo de riesgos, 4. Control y Tratamiento, 5. Comunicación.

Dicho Comité de Gerenciamiento de Riesgos es responsable de observar en forma independiente el gerenciamiento de riesgos en TCFA y alertar al Jefe de Gerenciamiento de Riesgos y al Directorio sobre la administración de los mismos. A los efectos de gestionar

de manera eficiente los riesgos a los cuales se encuentra expuesta TCFA, se han desarrollado manuales, políticas y procedimientos tendientes a tratar los riesgos de mercado, de crédito, operacionales y de cumplimiento existentes. En cuanto a la interacción del Comité de Gerenciamiento de Riesgos con el resto de la Entidad, tal como se menciona bajo la cláusula "7.4.6 *Comité de gerenciamiento de riesgos*" del Código, el Comité es responsable por mantener una fluida relación y comunicación con el resto de los Comités de TCFA, pudiendo solicitar el envío de informes y/o reportes, así como la implementación de acciones definidas, en lo que respecta al gerenciamiento de riesgos. Asimismo, podrá recibir inquietudes del resto de los Comités, para suministrar una respuesta o asesoramiento en los temas que resulten de su incumbencia.

18. El Directorio monitorea y revisa la efectividad de la auditoría interna independiente y garantiza los recursos para la implementación de un plan anual de auditoría en base a riesgos y una línea de reporte directa al Comité de Auditoría.

TCFA terceriza la realización de auditorías internas, en un Estudio externo, una firma de gran reconocimiento y prestigio en el mercado. Conforme lo establecido bajo la cláusula "8.1 *Auditoría Interna*" del Código de Gobierno Societario, las tareas de la Auditoría interna son: relevamientos, compulsas con informaciones de terceros y pruebas de diseño o de cumplimiento sobre los objetivos establecidos. En cumplimiento de las disposiciones del BCRA, el Directorio analiza y aprueba el plan anual de auditoría interna en forma previa al inicio del año fiscal, el cual por disposiciones de este organismo, contiene un alcance mínimo establecido, así como también, cualquier modificación posterior que sea necesario introducir.

Con periodicidad mensual, toma conocimiento del avance de las tareas y conclusiones parciales obtenidas en cumplimiento del mencionado plan. Asimismo, entre las funciones del Directorio, según surge de la cláusula "7.2.3 *Funciones y Responsabilidades*" del Código, se encuentra la de reunirse con regularidad con los auditores internos para revisar los resultados que surjan del monitoreo del control interno.

19. El auditor interno o los miembros del departamento de auditoría interna son independientes y altamente capacitados.

Conforme lo indicado en el punto anterior, TCFA terceriza la realización de auditorías internas en un Estudio externo, sobre el cual se verifica previo a su contratación, el cumplimiento de los requisitos de independencia que la tarea requiere. La evaluación de idoneidad, independencia y desempeño de los Auditores Externos, es parte de los procedimientos mínimos exigidos por BCRA para la labor de la Auditoría Interna.

Entre los principales procedimientos desarrollados, se verifica que tanto el estudio de Auditoría Externa como sus directores y socios no brinden servicios incompatibles con sus funciones que puedan afectar su independencia.

- 20. El Directorio tiene un Comité de Auditoría que actúa en base a un reglamento. El Comité está compuesto en su mayoría y presidido por directores independientes y no incluye al gerente general. La mayoría de sus miembros tiene experiencia profesional en áreas financieras y contables.**

Conforme lo establecido bajo la cláusula "7.4.1 *Comité de Auditoría*" del Código, el Comité de Auditoría está integrado mínimamente por dos miembros del Directorio y el máximo responsable del área de Auditoría Interna. Asimismo, a fin de componer un comité con amplia experiencia en temas contables y/o financieros, TCFA ha nombrado como miembro al responsable máximo del estudio encargado de realizar la auditoría interna.

Dicho Comité de Auditoría actúa respetando los lineamientos de buen gobierno, ética y transparencia establecidos en el Reglamento de Comité de Auditoría y el Código, y conforme las pautas establecidas en la norma de *Ética Profesional y Código de Conducta*.

Los funcionarios que integran el Comité, como así la persona encargada de la auditoría interna, son designados por el Directorio de la Entidad en tiempo y forma, de acuerdo con lo establecido por las normas del B.C.R.A.

La amplia experiencia profesional de los miembros del Comité en materia financiera y contable le permiten ejecutar adecuadamente sus funciones.

- 21. El Directorio, con opinión del Comité de Auditoría, aprueba una política de selección y monitoreo de auditores externos en la que se determinan los indicadores que se deben considerar al realizar la recomendación a la asamblea de accionistas sobre la conservación o sustitución del auditor externo.**

Conforme surge de la cláusula "7.2.3 *Funciones y Responsabilidades*" del Código, entre las responsabilidades del Directorio se encuentra la de nombrar o remover los auditores. Asimismo, también según lo establecido en la cláusula "7.2.3 *Funciones y Responsabilidades*" aprueba, con opinión del Comité de Auditoría, una política de selección y monitoreo de auditores externos en la que se determinan los indicadores que se deben considerar al realizar la recomendación a la asamblea de Accionistas sobre la conservación o sustitución del auditor externo.

F) ETICA, INTEGRIDAD Y CUMPLIMIENTO

- 22. El Directorio aprueba un Código de Ética y Conducta que refleja los valores y principios éticos y de integridad, así como también la cultura de la compañía. El Código de Ética y Conducta es comunicado y aplicable a todos los directores, gerentes y empleados de la compañía.**

TCFA cuenta con una política interna denominada "Ética Profesional y Código de Conducta". Dicha norma es aprobada por el Directorio de la Entidad y un ejemplar de la misma es entregado a cada empleado. Adicionalmente, el área de Recursos Humanos guarda una copia firmada como acuse de recibo en cada legajo al momento del ingreso del empleado a la compañía

El Código estipula, en su cláusula "3.1. *Código de Conducta y Normas de Ética Profesional*", que TCFA exige que todo su personal respete el Código de Conducta y las Normas de *Ética Profesional* en cuanto al trato con los clientes, concesionarios, vendedores,

proveedores, colegas y otros profesionales de distintos sectores. Asimismo, establece que su objeto es asegurar que las más elevadas normas éticas rijan las relaciones internas y las relaciones de negocios y con la comunidad en general; proveyendo explicaciones detalladas y ejemplos de acciones y cuestiones a tener en cuenta con especial atención y cuidado, dentro y fuera del trabajo. Dichas normas se construyeron sobre la base de dos pilares que representan el Toyota Way: *Respeto por la gente* y *Kaizen o mejoras continuas*, y concuerda con los valores de: integridad, orientación al cliente, propósito común, velocidad y desempeño.

Es responsabilidad personal e indelegable de todo el personal conocer, respetar y aplicar dichas normas.

TCFA también ha desarrollado un Código de Conducta Empresarial para Proveedores el cual es firmado por cada uno de ellos al momento de contratar sus servicios.

- 23. El Directorio establece y revisa periódicamente, en base a los riesgos, dimensión y capacidad económica un Programa de Ética e Integridad. El plan es apoyado visible e inequívocamente por la gerencia quien designa un responsable interno para que desarrolle, coordine, supervise y evalúe periódicamente el programa en cuanto a su eficacia. El programa dispone: (i) capacitaciones periódicas a directores, administradores y empleados sobre temas de ética, integridad y cumplimiento; (ii) canales internos de denuncia de irregularidades, abiertos a terceros y adecuadamente difundidos; (iii) una política de protección de denunciantes contra represalias; y un sistema de investigación interna que respete los derechos de los investigados e imponga sanciones efectivas a las violaciones del Código de Ética y Conducta; (iv) políticas de integridad en procedimientos licitatorios; (v) mecanismos para el análisis periódico de riesgos, monitoreo y trayectoria de terceros o socios de negocios (incluyendo la debida diligencia para la verificación de irregularidades, de hechos ilícitos o de la existencia de vulnerabilidades durante los proceso de transformación societaria y adquisiciones), incluyendo proveedores, distribuidores, prestadores de servicios, agentes e intermediarios.**

Conforme lo establecido en la cláusula “7.4.8 Comité de gobierno societario, ética y cumplimiento” del Código, TCFA cuenta con un Comité de Gobierno Societario, Ética y Cumplimiento el cual conjuntamente con el Directorio se encarga de desarrollar un programa de Ética e Integridad que disponga: (i) capacitaciones periódicas a Directores, Gerentes y empleados sobre temas de ética, integridad y cumplimiento; (ii) canales internos de denuncia de irregularidades, abiertos a terceros y adecuadamente difundidos; (iii) un sistema de investigación interna que respete los derechos de los investigados e imponga sanciones a las violaciones del Código de Conducta.

Las decisiones adoptadas por dicho comité son elevadas para el tratamiento, consideración y aprobación del Directorio.

- 24. El Directorio asegura la existencia de mecanismos formales para prevenir y tratar conflictos de interés. En el caso de transacciones entre partes relacionadas, el Directorio aprueba una política que establece el rol de cada órgano societario y define cómo se identifican, administran y divulgan aquellas transacciones perjudiciales a la compañía o sólo a ciertos inversores.**

El personal de TCFA, definido como tal cualquiera sea su nivel jerárquico (incluyendo a los miembros del órgano de administración y la Sindicatura) debe evitar los conflictos de intereses, ya sean reales o aparentes. Un conflicto de intereses surge cuando un miembro del personal está alcanzado por intereses financieros o económicos que afectan su objetividad; participa en actividades que pueden hacerlo sentir obligado ante concesionarios, clientes, proveedores o cualquier otro socio comercial, o usa su cargo en la Compañía de manera tal de obtener beneficios personales, independientemente de si esos beneficios son monetarios o no. Lo anteriormente expuesto y el procedimiento de resolución se encuentran plasmados tanto en el "Código de Conducta y las Normas de Ética Profesional" como en la política de "Resolución de Conflictos".

G) PARTICIPACION DE LOS ACCIONISTAS Y PARTES INTERESADAS

25. El sitio web de la compañía divulga información financiera y no financiera, proporcionando acceso oportuno e igual a todos los inversores. El sitio web cuenta con un área especializada para la atención de consultas por los inversores.

El capítulo "*II. Política de Transparencia*" del Código dispone que "a fin de promover un buen gobierno societario, Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A. se compromete a realizar una apropiada divulgación de la información hacia los clientes, accionistas y público en general. El objetivo de la política de transparencia es proveer a las citadas partes de la información necesaria para que evalúen la efectividad de la gestión del Directorio y de la Gerencia". Siguiendo estas pautas, TCFA cuenta con un sitio web – www.toyotacfa.com.ar – en el cual difunde la siguiente información: (i) Estructura del Directorio; (ii) Estructura de la Gerencia; (iii) Estructura de los Comités; (iv) Estructura accionaria básica; (v) Estructura organizacional; (vi) Código de Conducta y Normas de Ética Profesional; (vii) Memoria y Estados Contables completos con sus notas, anexos e informes del síndico y del auditor externo; y (viii) Consultas corporativas. Esta información también es difundida a accionistas e inversores mediante las Notas a los Estados Contables.

26. El Directorio debe asegurar que exista un procedimiento de identificación y clasificación de sus partes interesadas y un canal de comunicación para las mismas.

Conforme surge de la cláusula "*7.2.3 Funciones y Responsabilidades*" del Código, es responsabilidad del Directorio asegurar la existencia de un procedimiento de identificación y clasificación de sus partes interesadas.

Asimismo, conforme surge del capítulo "*6. Partes Relacionadas*" del Código, las relaciones con sus partes relacionadas revisten una gran importancia para la Compañía. En este sentido, por ejemplo, se promueven actividades oportunas e informativas relacionadas con los inversores, para fomentar el conocimiento y la comprensión de su conducción corporativa y de sus actividades comerciales. Asimismo, en dicho capítulo se destaca que TCFA desarrolla una relación fluida con sus accionistas, haciéndolos partícipes de los acontecimientos relevantes de la vida societaria y aplicando en dicha relación los estándares del grupo Toyota. En dicho capítulo del Código se establece que el personal debe colaborar con TCFA para cumplir con las expectativas de los accionistas e inversores.

En lo que hace a los empleados, TCFA establece la relación que mantiene con los mismos en el Código de Conducta y las Normas de Ética, fijando valores y principios que

constituyen el origen de la relación del personal con TCFA y de la relación entre el personal en el ambiente de trabajo, conforme surge de la cláusula "6.2. *Políticas con Internos - Empleados*" del Código.

En cuanto a los clientes, TCFA promueve la creación de una estructura de ventas y servicios que responda rápidamente a las variadas necesidades de sus clientes a fin de brindarles una experiencia extraordinaria.

Respecto a los concesionarios, para construir una confianza mutua y fomentar el crecimiento recíproco, TCFA les brinda productos financieros atractivos, métodos eficaces de marketing, herramientas eficientes para llevar a cabo los negocios en los concesionarios y otros beneficios diseñados para contribuir a mejorar la eficiencia de las ventas y obtener mayores ganancias.

En lo que respecta a los proveedores, TCFA ha elaborado Código de Conducta Empresarial para Proveedores, cuyos términos deben ser aceptados y suscritos por dichos proveedores, a los fines de cumplir con los más altos estándares éticos y de integridad, que rijan las relaciones comerciales que los vinculan.

Finalmente, TCFA trabaja para construir relaciones transparentes con organismos administrativos del gobierno, entidades y funcionarios públicos y actúa en cumplimiento de las leyes y disposiciones aplicables en el ámbito local e internacional.

Bajo la cláusula "3.2. *Responsabilidad Social Corporativa - Contribución para un Desarrollo Sustentable*" del Código, se estipula que la interacción de la Gerencia con los grupos de interés (Clientes, Empleados, Socios de Negocios, Accionistas, público en general) es de vital importancia, y que la Compañía hace hacer todo lo posible para construir y mantener relaciones sólidas con los grupos de interés a través de comunicaciones abiertas y justas.

- 27. El Directorio remite a los accionistas, previo a la celebración de la Asamblea, un "paquete de información provisorio" que permite a los accionistas -a través de un canal de comunicación formal- realizar comentarios no vinculantes y compartir opiniones discrepantes con las recomendaciones realizadas por el Directorio, teniendo este último que, al enviar el paquete definitivo de información, expedirse expresamente sobre los comentarios recibidos que crea necesario.**

La información es constante a los Accionistas y está a disposición con carácter previo a cada Asamblea. Las decisiones asamblearias se adoptan respetando no sólo las previsiones legales, sino también los procedimientos internos establecidos entre TCFA y sus Accionistas a fin de asegurar un conocimiento adecuado de los temas a tratar y una toma de decisiones razonada.

A su vez, conforme surge de la cláusula "7.2.3 *Funciones y Responsabilidades*" del Código, es responsabilidad del Directorio remitir a los Accionistas, previo a la celebración de la Asamblea, un "paquete de información provisorio" que les permita -a través de un canal de comunicación formal- realizar comentarios no vinculantes y compartir opiniones discrepantes con las recomendaciones realizadas por el Directorio, teniendo este último que, al enviar el paquete definitivo de información, expedirse expresamente sobre los comentarios recibidos que crea necesario.

- 28. El estatuto de la compañía considera que los accionistas puedan recibir los paquetes de información para la Asamblea de accionistas a través de medios virtuales y participar en las asambleas a través del uso de medios electrónicos de comunicación que permitan la transmisión simultánea de sonido, imágenes y palabras, asegurando el principio de igualdad de trato de los participantes.**

Conforme lo detallado en el punto anterior reiteramos que la información a los Accionistas es constante y dicha información se transmite utilizando medios electrónicos de comunicación. Sobre el particular, el estatuto de TCFA prevé la posibilidad de realizar asambleas a través del uso de medios electrónicos, por lo tanto el principio de igualdad de trato de los participantes se encuentra asegurado.

- 29. La Política de Distribución de Dividendos está alineada a la estrategia y establece claramente los criterios, frecuencia y condiciones bajo las cuales se realizará la distribución de dividendos.**

Conforme surge de la cláusula “6.2 Políticas con Internos – Accionistas” del Código, El estatuto de TCFA prevé que la declaración y/o pago de dividendos deberá ser resuelto por la asamblea ordinaria de accionistas. Sin perjuicio de ello, la sociedad no tiene una política de dividendos previamente definida más allá del cumplimiento de las previsiones legales y regulatorias que le son aplicables. El capítulo VI del estatuto se regula lo relativo al reparto de utilidades y la constitución de reservas en su cláusula décimo quinta, de acuerdo con la cual las utilidades realizadas y líquidas del ejercicio se aplicarán en el siguiente orden: (i) para la constitución de la reserva legal; (ii) constitución de otras reservas, por los porcentajes y montos que establezca la normativa vigente en materia de entidades financieras; (iii) pago de la remuneración aprobada por la Comisión Fiscalizadora; (iv) pago de remuneraciones aprobadas al Directorio; (v) constitución de reservas facultativas a criterio de la asamblea, conforme lo autoriza el art. 70 de la ley 19.550; (vi) pago de dividendos, conforme decida la Asamblea; (vii) a obras de beneficencia social o donaciones; (viii) si quedara un remanente, al destino que determine la Asamblea. Dispone la cláusula décimo sexta que los dividendos deberán ser pagados dentro del ejercicio en el que fueron aprobados y que la acción para su cobro prescribe a los tres años de la asamblea que ordena su distribución.

EL DIRECTORIO

TOYOTA COMPAÑÍA FINANCIERA DE ARGENTINA S.A.

Sociedad: Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.
 Domicilio Social: Olga Cossetini 363, piso 3° - Ciudad Autónoma de Buenos Aires
 Fecha de vencimiento de la Sociedad: 10 de diciembre de 2103

Nombre del Auditor Firmante:	Walter Zablocky
Asociación Profesional:	Price Waterhouse & Co. S.R.L.
Informe correspondiente al ejercicio finalizado al 31/12/2025	Código: 001

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA
Al 31 de diciembre de 2025 y 2024
 (Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

ACTIVO	NOTAS	31.12.2025	31.12.2024
Efectivo y Depósitos en Bancos (Anexo P)	2.5	3.572.371	2.493.315
Efectivo		3	5
Entidades financieras y corresponsales		3.572.368	2.493.310
BCRA	5.2	2.142.001	1.481.422
Otras del país y del exterior		1.430.367	1.011.888
Otros activos financieros (Anexo P)	2.6	1.088.138	874.370
Préstamos y otras financiaciones (Anexos B, C, D, P y R)	2.8 / 2.9	198.377.940	127.615.343
Sector Privado no financiero y Residentes en el exterior		198.377.940	127.615.343
Activos financieros entregados en garantía (Anexos P y L)	5.3	60.201	112.055
Activos por impuesto a las ganancias corriente	2.21 / 3.d	42.283	42.858
Propiedad, planta y equipo (Anexo F)	2.10	3.887.085	4.146.362
Activos intangibles (Anexo G)	2.11	1.603.635	1.731.776
Activos por impuesto a las ganancias diferido	2.21 / 3.d	-	2.819.911
Otros activos no financieros (Anexo L)	4.4	1.808.844	907.817
TOTAL DE ACTIVO		210.440.497	140.743.807

Eduardo Espinelli
 Presidente

Véase nuestro informe de fecha
 9 de marzo de 2026

Dr. Alejandro Vidal
 Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson
 Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
 9 de marzo de 2026
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)
 C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17
Dr. Walter Zablocky
 Contador Público (UNLP)
 C.P.C.E.C.A.B.A. T° 340 F° 156

TOYOTA COMPANIA FINANCIERA DE ARGENTINA S.A.

Sociedad: Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.
Domicilio Social: Olga Cossetini 363, piso 3° - Ciudad Autónoma de Buenos Aires
Fecha de vencimiento de la Sociedad: 10 de diciembre de 2103

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA
Al 31 de diciembre de 2025 y 2024
(Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

	NOTAS	31.12.2025	31.12.2024
PASIVO			
Depósitos (Anexos H, I y P)		8.891.253	6.004.311
Sector Privado no Financiero y residentes en el exterior		8.891.253	6.004.311
Pasivos a valor razonable con cambios en resultados (Anexo P)	2.6	722.137	-
Instrumentos Derivados (Anexos I y P)	2.7 / 3.a	455.925	-
Otros pasivos financieros (Anexos I y P)	2.6	6.103.469	5.158.276
Financiaciones recibidas del BCRA y otras Instit. Financieras (Anexos I y P)	2.14	105.443.561	54.937.364
Obligaciones negociables emitidas (Anexos I y P)	2.17 / 5.4 / 3.a	34.362.976	29.376.565
Pasivo por impuestos a las ganancias corriente	2.21 / 3.d	-	-
Provisiones (Anexo J)	2.15	750	6.249
Pasivo por impuestos a las ganancias diferido	2.21 / 3.d	1.109.555	-
Otros pasivos no financieros (Anexo L)	2.16	9.173.487	5.650.594
TOTAL DE PASIVO		166.263.113	101.133.359
PATRIMONIO NETO			
Capital social	2.18	49.362.658	49.362.658
Aportes no capitalizados		960	960
Ajustes al capital	2.18	43.953.330	43.953.330
Ganancias reservadas	2.19	32.277.899	32.277.899
Resultados no asignados		(85.984.399)	(79.811.105)
Resultado del ejercicio - Ganancia / (Pérdida)		4.566.936	(6.173.294)
TOTAL DE PATRIMONIO NETO (según estado respectivo)		44.177.384	39.610.448
TOTAL DE PASIVO MAS PATRIMONIO NETO		210.440.497	140.743.807

Las notas y anexos que se acompañan son parte integrante de los presentes Estados Financieros

Eduardo Espinelli
Presidente

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

Dr. Alejandro Vidal
Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson

Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17
Dr. Walter Zablocky
Contador Público (UNLP)
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 340 F° 156

TOYOTA COMPAÑÍA FINANCIERA DE ARGENTINA S.A.

Sociedad: Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.
 Domicilio Social: Olga Cossetini 363, piso 3° - Ciudad Autónoma de Buenos Aires
 Fecha de vencimiento de la Sociedad: 10 de diciembre de 2103

ESTADO DE RESULTADOS INTEGRALES
 Correspondiente al ejercicio iniciado el 1° de enero de 2025
 y finalizado el 31 de diciembre de 2025, presentado en forma comparativa
 (Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

	NOTAS	31.12.2025	31.12.2024
Ingresos por intereses (Anexo Q)	2.20 / 4.3	85.255.157	51.377.939
Egresos por intereses (Anexo Q)	2.20 / 4.4	(48.928.712)	(21.825.821)
RESULTADO NETO POR INTERESES		36.326.445	29.552.118
Ingresos por comisiones (Anexo Q)	4.3	1.743.958	1.341.729
Egresos por comisiones (Anexo Q)	4.4	(1.629.310)	(930.127)
RESULTADO NETO POR COMISIONES		114.648	411.602
Resultado neto por medición de instrumentos financieros a VR con cambios en resultados (Anexo Q)		(542.324)	-
Diferencia de cotización de oro y moneda extranjera		(112.293)	(43.164)
Otros ingresos operativos	4.5	7.095.606	5.890.030
Cargo por incobrabilidad		(480.185)	(308.329)
INGRESO OPERATIVO NETO		42.401.897	35.502.257
Beneficios al personal	2.22 / 4.7	(8.306.997)	(8.629.050)
Gastos de administración	4.6	(5.950.738)	(5.197.238)
Depreciaciones y desvalorizaciones de bienes		(1.917.980)	(1.750.006)
Otros gastos operativos	4.5	(8.384.656)	(4.975.190)
RESULTADO OPERATIVO		17.841.526	14.950.773
Resultado por la posición monetaria neta		(9.805.361)	(19.199.127)
RESULTADOS ANTES DE IMP. DE LAS ACTIV. QUE CONTINÚAN		8.036.165	(4.248.354)
Impuesto a las ganancias de las actividades que continúan	2.21 / 3.d / 4.2	(3.469.229)	(1.924.940)
RESULTADO NETO DE LAS ACTIVIDADES QUE CONTINÚAN		4.566.936	(6.173.294)
OTROS RESULTADOS INTEGRALES		-	-
RESULTADO INTEGRAL NETO DEL EJERCICIO		4.566.936	(6.173.294)

Las notas y anexos que se acompañan son parte integrante de los presentes Estados Financieros

Eduardo Espinelli
 Presidente

Véase nuestro informe de fecha
 9 de marzo de 2026

Dr. Alejandro Vidal
 Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson
 Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
 9 de marzo de 2026
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)
 C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17
Dr. Walter Zablocky
 Contador Público (UNLP)
 C.P.C.E.C.A.B.A. T° 340 F° 156

TOYOTA COMPAÑÍA FINANCIERA DE ARGENTINA S.A.

Sociedad: Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.
Domicilio Social: Olga Cossetini 363, piso 3° - Ciudad Autónoma de Buenos Aires
Fecha de vencimiento de la Sociedad: 10 de diciembre de 2103

ESTADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO
Correspondiente al ejercicio iniciado el 1° de enero de 2025 y finalizado el 31 de diciembre de 2025, presentado en forma comparativa
(Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

Movimientos	NOTAS	Capital social En circulación	Aportes no capitalizados Primas de emisión	Otros	Ajustes al Patrimonio	Reserva de Utilidades		Resultados no asignados	TOTAL 31.12.2025
						Legal	Otras		
Saldos al inicio del ejercicio reexpresados	2.18 / 2.19	49.362.658	960	-	43.953.330	6.455.580	25.822.319	(85.984.399)	39.610.448
- Resultado neto del ejercicio		-	-	-	-	-	-	4.566.936	4.566.936
Saldos al cierre del ejercicio		49.362.658	960	-	43.953.330	6.455.580	25.822.319	(81.417.463)	44.177.384

Movimientos	NOTAS	Capital social En circulación	Aportes no capitalizados Primas de emisión	Otros	Ajustes al Patrimonio	Reserva de Utilidades		Resultados no asignados	TOTAL 31.12.2024
						Legal	Otras		
Saldos al inicio del ejercicio reexpresados	2.18 / 2.19	369.200	960	6.550.003	69.392.722	6.455.580	25.822.319	(79.811.105)	28.779.679
- Resultado neto del ejercicio		-	-	-	-	-	-	(6.173.294)	(6.173.294)
- Aportes irrevocables para futuros aumentos de cap. recibidos durante el ejercicio		-	-	9.000.000	8.004.063	-	-	-	17.004.063
- Capitalización de aportes irrevocables aprobadas por Asamblea de Accionistas del 22-03-2024		6.550.003	-	(6.550.003)	-	-	-	-	-
- Capitalizaciones o incrementos de capital aprobadas por Asamblea de Accionistas del 22-03-2024		19.701.397	-	-	(19.701.397)	-	-	-	-
- Capitalización de aportes irrevocables aprobadas por Asamblea de Accionistas del 08-08-2024		9.000.000	-	(9.000.000)	-	-	-	-	-
- Capitalizaciones o incrementos de capital aprobadas por Asamblea de Accionistas del 08-08-2024		13.742.058	-	-	(13.742.058)	-	-	-	-
Saldos al cierre del ejercicio		49.362.658	960	-	43.953.330	6.455.580	25.822.319	(85.984.399)	39.610.448

Las notas y anexos que se acompañan son parte integrante de los presentes Estados Financieros

Eduardo Espinelli
Presidente

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

Dr. Alejandro Vidal
Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

Dr. Walter Zablocky
Contador Público (I.N.L.P.)
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 340 F° 156

TOYOTA COMPAÑÍA FINANCIERA DE ARGENTINA S.A.

Sociedad: Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.
Domicilio Social: Olga Cossetini 363, piso 3° - Ciudad Autónoma de Buenos Aires
Fecha de vencimiento de la Sociedad: 10 de diciembre de 2103

ESTADO DE FLUJO DE EFECTIVO Y SUS EQUIVALENTES
Correspondiente al ejercicio iniciado el 1° de enero de 2025
y finalizado el 31 de diciembre de 2025, presentado en forma comparativa
(Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

	<u>31.12.2025</u>	<u>31.12.2024</u>
<u>FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES OPERATIVAS</u>		
Resultado del ejercicio antes del Impuesto a las Ganancias	8.036.165	(4.248.354)
Ajuste por el resultado monetario total del ejercicio	9.805.361	19.199.127
Ajustes para obtener los flujos provenientes de actividades operativas:	2.992.234	2.333.730
-Depreciaciones y desvalorizaciones	1.917.980	1.750.006
-Cargo por incobrabilidad	480.185	308.329
-Otros ajustes	594.069	275.395
Aumentos netos provenientes de activos operativos:	(115.579.966)	(114.910.907)
-Instrumentos derivados	383.429	-
-Préstamos y otras financiaciones	(114.132.195)	(113.800.398)
-Activos financieros entregados en garantía	(27.060)	(30.161)
-Otros activos	(1.804.140)	(1.080.348)
Aumentos netos provenientes de pasivos operativos:	12.412.291	9.281.699
-Depósitos	4.791.417	4.094.404
-Sector Privado no Financiero y Residentes en el exterior	4.791.417	4.094.404
-Pasivos a valor razonable con cambios en resultados	618.894	-
-Otros pasivos	7.001.980	5.187.295
Pagos por Impuesto a las Ganancias	(270.662)	(3.242.894)
TOTAL DE LAS ACTIVIDADES OPERATIVAS	(82.604.577)	(91.587.599)
<u>FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE INVERSIÓN</u>		
Pagos:	(3.117.992)	(3.794.767)
-Compra de PPE, activos intangibles y otros activos	(3.117.992)	(3.794.767)
Cobros:	1.663.232	1.488.557
-Ventas de PPE, activos intangibles y otros activos	1.663.232	1.488.557
TOTAL DE LAS ACTIVIDADES DE INVERSIÓN	(1.454.760)	(2.306.210)
<u>FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE FINANCIACIÓN</u>		
Pagos:	(19.474.356)	(5.646.975)
-Obligaciones negociables no subordinadas	(8.769.220)	(5.422.352)
-Financiaciones de entidades financieras locales	(10.705.136)	(224.623)
Cobros:	105.323.003	100.078.686
-Obligaciones negociables no subordinadas	23.872.117	26.309.752
-Financiaciones de entidades financieras locales	81.450.886	56.764.871
-Aportes irrevocables para futuros aumentos de capital	-	17.004.063
TOTAL DE LAS ACTIVIDADES DE FINANCIACIÓN	85.848.647	94.431.711
EFFECTO DE LAS VARIACIONES DEL TIPO DE CAMBIO	(112.293)	(43.164)
EFFECTO DEL RESULTADO MONETARIO DE EFECTIVO Y EQUIVALENTES	(597.961)	(2.353.597)
TOTAL DE LA VARIACIÓN DE LOS FLUJOS DE EFECTIVO		
AUMENTO / (DISMINUCIÓN) NETA DEL EFECTIVO Y EQUIVALENTES	1.079.056	(1.858.859)
EFFECTIVO Y EQUIVALENTES AL INICIO DEL EJERCICIO (Nota 2.5)	2.493.315	4.352.174
EFFECTIVO Y EQUIVALENTES AL CIERRE DEL EJERCICIO (Nota 2.5)	3.572.371	2.493.315

Las notas y anexos que se acompañan son parte integrante de los presentes Estados Financieros

Eduardo Espinelli
Presidente

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

Dr. Alejandro Vidal
Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecht
9 de marzo de 2026

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17
Dr. Walter Zablocky
Contador Público (UNLP)
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 340 F° 156

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Financieros

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1° de enero de 2025 y finalizado el 31 de diciembre de 2025, presentadas en forma comparativa. (Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

1. Información General

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A. (en adelante, “la Entidad”), es una entidad financiera comprendida dentro de la Ley N° 21.526 de Entidades Financieras y como tal debe cumplir con las disposiciones del Banco Central de la República Argentina (en adelante, “BCRA”) como Órgano Regulador de Entidades Financieras.

Estos Estados Financieros han sido aprobados y autorizados para su publicación por acta de Directorio N°1728 de fecha 9 de marzo de 2026.

2. Criterios de preparación de los Estados Financieros

2.1 Adopción de las Normas de Contabilidad (NIIF)

El BCRA, a través de las Comunicaciones “A” 5541 y modificatorias, estableció el plan de convergencia hacia las Normas de Contabilidad (NIIF) emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Información Financiera (IASB, por sus siglas en inglés) y las interpretaciones emitidas por el Comité de Interpretaciones de Normas Internacionales de Información Financiera (CINIIF), para las entidades bajo su supervisión, para los ejercicios iniciados a partir del 1 de enero de 2018.

2.2 Bases de preparación

Los presentes Estados Financieros han sido preparados de acuerdo con el marco de información contable establecido por el BCRA el cual se basa en las Normas de Contabilidad (NIIF) emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Información Financiera (IASB, por sus siglas en inglés) y las interpretaciones emitidas por el Comité de Interpretaciones de Normas Internacionales de Información Financiera (CINIIF). Dichas normas difieren de las normas contables profesionales vigentes (Normas de Contabilidad NIIF adoptadas por la FACPCE). El efecto derivado de los diferentes criterios de valuación y exposición sobre los estados financieros de la Entidad no es significativo.

La preparación de Estados Financieros requiere que la Entidad realice estimaciones y evaluaciones que afectan el monto de los activos y pasivos registrados, y la revelación de contingencias, como así también los ingresos y egresos registrados en el ejercicio. En este sentido, se realizan estimaciones para calcular, por ejemplo, las vidas útiles de los bienes de propiedad, planta y equipo, las depreciaciones y amortizaciones, el valor recuperable de los activos, el cargo por impuesto a las ganancias, algunos cargos laborales y las provisiones por contingencias, juicios laborales, civiles y comerciales. Los resultados reales futuros pueden diferir de las estimaciones y evaluaciones realizadas a la fecha de preparación de los presentes Estados Financieros.

Las áreas que involucran un mayor grado de juicio o complejidad o áreas en que los supuestos y estimaciones son significativas para los Estados Financieros se describen en la nota 3.

a) Empresa en marcha

A la fecha de los presentes Estados Financieros, no existen incertidumbres respecto a sucesos o condiciones que puedan aportar dudas sobre la posibilidad de que la Entidad siga operando normalmente como empresa en marcha.

Eduardo Espinelli
Presidente

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.
(Socio)

Dr. Alejandro Vidal
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1° de enero de 2025 y finalizado el 31 de diciembre de 2025, presentadas en forma comparativa. (Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

b) Unidad de medida

Las cifras expresadas en los presentes Estados Financieros se exponen en miles de pesos argentinos, excepto que se indique lo contrario.

La Ley 27.468 sancionada en noviembre 2018 derogó la prohibición de presentación de Estados Financieros ajustados por inflación establecida por el decreto 664/2003, delegando en cada autoridad de contralor su aplicación.

La Comisión Nacional de Valores (CNV) con fecha 26 de diciembre de 2018 emitió la Resolución General N° 777/2018 autorizando a las entidades emisoras la presentación de información contable en moneda homogénea para los Estados Financieros anuales, por ejercicios y especiales que cierran a partir del 31 de diciembre de 2018 inclusive, con excepción de las Entidades Financieras y las Compañías de Seguros.

El 22 de febrero de 2019 la Comunicación "A" 6651 del BCRA, dispuso que las entidades sujetas a su contralor debían reexpresar los Estados Financieros en moneda constante para los ejercicios económicos que iniciasen a partir del 1° de enero de 2020.

La aplicación de dicha norma se realizó en forma retroactiva, siendo la fecha de transición para las entidades financieras el 1° de enero de 2019.

En la aplicación inicial del ajuste por inflación, las cuentas del patrimonio fueron reexpresadas de la siguiente manera:

- Capital social más Ajuste de capital: Capital desde la fecha de suscripción, y si hubiera un ajuste de capital anterior a la fecha de transición, queda absorbido en el nuevo ajuste de capital reexpresado. Cuando se trate de capitalización de resultados acumulados se toma la fecha de capitalización de los mismos.
- Primas de emisión: Fecha de suscripción.
- Aportes irrevocables: Fecha de integración o de decisión de su irrevocabilidad.
- Reservas de utilidades: Se consideran expresadas al 31/12/2018.
- Las diferencias respecto de los saldos determinados según el marco contable anterior se imputaron con contrapartida en Resultados no asignados - Ajuste de resultados de ejercicios anteriores-.

Para el cálculo del ajuste por reexpresión se utilizó el Índice de Precios al Consumidor Nacional (IPC) elaborado por el Instituto Nacional de Estadística y Censo –INDEC– (mes base: diciembre 2016) y para aquellas partidas con fecha de origen anterior, se utilizó el índice de precios mayoristas (IPM) publicado por la Federación Argentina de Consejos Profesionales en Ciencias Económicas –FACPCE–, de acuerdo a la resolución JG517/16.

El mecanismo de reexpresión establece que:

- los activos y pasivos monetarios no serán reexpresados, ya que se encuentran expresados en la unidad de medida corriente al cierre del ejercicio sobre el que se informa.
- los activos y pasivos sujetos a ajustes en función a acuerdos específicos se ajustan en función a tales acuerdos.
- las partidas no monetarias medidas a sus valores corrientes al final del ejercicio sobre el que se informa, tales como el valor neto de realización u otros, no serán reexpresadas.
- los restantes activos y pasivos no monetarios serán reexpresados por un índice general de precios. La pérdida o ganancia por la posición monetaria neta, se incluirá en el resultado neto

Eduardo Espinelli
Presidente

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

Dr. Alejandro Vidal
Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.
(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1° de enero de 2025 y finalizado el 31 de diciembre de 2025, presentadas en forma comparativa. (Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

del ejercicio que se informa, revelando esta información en una partida separada denominada Resultado por la posición monetaria neta. La Sociedad optó por presentar los rubros del Estado de Resultados a su valor nominal reexpresado. Es decir, no se exponen netos del efecto de la inflación (en términos reales).

- Imputación a partidas componentes del Otro Resultado Integral: De acuerdo a lo establecido en la Com. "A" 7211, a partir del ejercicio 2021, el resultado monetario devengado respecto de partidas de naturaleza monetaria que se encuentren medidas a valor razonable con cambios en Otros Resultados Integrales (ORI), se deberá registrar en resultados del ejercicio.

Asimismo, la reexpresión monetaria tanto del Capital Social como de los Aportes no Capitalizados, se imputará en la cuenta "Ajustes al patrimonio - Ajustes al capital" considerándose como fecha de origen la de suscripción. Al aplicar la reexpresión de activos no monetarios, se debe tener en cuenta que, en ningún caso, el importe resultante debe exceder el valor recuperable.

La información comparativa, como todos los estados y anexos se encuentra expresada en moneda homogénea de cierre. En el Estado de Cambios en el Patrimonio Individual y en el Estado de Flujos de Efectivo se reexpresan en moneda de cierre tanto los saldos iniciales como los movimientos del ejercicio.

c) Nuevas normas contables y modificaciones.

De acuerdo con lo establecido por la Comunicación "A" 6114 del BCRA, a medida que se aprueben nuevas NIIF, haya modificaciones o derogación de las vigentes y, una vez que estos cambios sean adoptados a través de Circulares de Adopción de la FACPCE, el BCRA se expedirá acerca de su aprobación para las entidades financieras. Con carácter general, no se admitirá la aplicación anticipada de ninguna NIIF, a menos que en oportunidad de adoptarse, se admita específicamente.

1. Nuevas normas contables y modificaciones adoptadas por la Entidad

Las políticas contables aplicadas en la preparación y presentación de los presentes Estados Financieros son consistentes con las utilizadas en los Estados Financieros correspondientes al último ejercicio cerrado al 31 de diciembre de 2024, excepto por las modificaciones detalladas a continuación:

i. Modificaciones a la NIC 21 – Ausencia de convertibilidad.

La modificación brinda lineamientos para que las entidades apliquen un enfoque consistente para la evaluación de si una moneda es convertible a la fecha de medición y para un propósito específico, y en caso de no serlo, la determinación del tipo de cambio a utilizar a efectos de la medición y las revelaciones a proveer en sus Estados Financieros. Una moneda es convertible cuando existe la posibilidad de intercambiarla por otra, con demoras administrativas normales, y la transacción se produce a través de mercados o mecanismos de cambio que crean derechos y obligaciones exigibles. Esta modificación ha entrado en vigencia a partir del 1° de enero de 2025, no teniendo un impacto significativo en los Estados Financieros de la Entidad.

Eduardo Espinelli
Presidente

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

Dr. Alejandro Vidal
Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.
(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1° de enero de 2025 y finalizado el 31 de diciembre de 2025, presentadas en forma comparativa. (Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

2. Nuevas normas contables y modificaciones no adoptadas por la Entidad.

Se detallan a continuación las nuevas normas, modificaciones e interpretaciones publicadas que todavía no han entrado en vigencia y por lo tanto no han sido adoptadas por la entidad:

i. NIIF 18 - Presentación e Información a revelar en los Estados Financieros

Esta nueva norma pone especial atención en la presentación del Estado de Resultados. Los nuevos conceptos clave que introduce la NIIF 18 se relacionan con: La estructura del Estado de Resultados; los requerimientos de revelación en los Estados Financieros para determinadas mediciones de rendimiento que se reportan fuera de los Estados Financieros de una entidad (es decir, mediciones de rendimiento definidas por la gerencia de las empresas), y; mejoras en los principios de agrupación y desagregación de partidas en los Estados Financieros primarios y en las notas explicativas en general. Esta nueva norma entra en vigor a partir del 1° de enero de 2027. Se está evaluando su impacto.

ii. Modificación a NIIF 9 y NIIF 7 – Clasificación y Medición de Instrumentos Financieros

Estas modificaciones aclaran los requisitos para el momento de reconocimiento y baja en cuentas de algunos activos y pasivos financieros, con una nueva excepción para algunos pasivos liquidados a través de un sistema de transferencia electrónica de efectivo; también clarifican y agregan orientación para evaluar si un activo financiero cumple con el criterio de generar únicamente de pagos de principal e intereses (SPPI); suman nuevas revelaciones para ciertos instrumentos con términos contractuales que pueden cambiar los flujos de efectivo (como algunos instrumentos con características vinculadas al logro de objetivos ambientales, sociales y de gobierno (ESG)); y actualizan las revelaciones de los instrumentos de patrimonio designados a valor razonable con cambios en otro resultado integral. Esta modificación entra en vigor a partir del 1° de enero de 2026.

No hay otras NIIF o interpretaciones CINIIF que no sean efectivas y que se espere que tengan un efecto significativo.

d) Información Comparativa

Los saldos al 31 de diciembre de 2024 que se exponen en estos Estados Financieros a efectos comparativos surgen de los Estados Financieros a dicha fecha, reexpresados a moneda homogénea a la fecha de cierre del ejercicio.

2.3 Información por segmentos

Toyota Compañía Financiera cuenta con un único segmento de negocio cuyo resultado operativo es revisado periódicamente por la máxima autoridad de la Entidad, directorio y alta gerencia para la toma de decisiones relacionadas con la asignación de recursos y evaluación del rendimiento.

Eduardo Espinelli
Presidente

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.
(Socio)

Dr. Alejandro Vidal
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1° de enero de 2025 y finalizado el 31 de diciembre de 2025, presentadas en forma comparativa. (Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

2.4 Conversión de moneda extranjera

(a) Moneda funcional y moneda de presentación

Las cifras incluidas en los Estados Financieros se expresan en su moneda funcional, es decir, en la moneda del ambiente económico principal en la que operan. Los Estados Financieros se presentan en pesos argentinos, que es la moneda funcional y de presentación de la Entidad.

(b) Transacciones y saldos

Las transacciones en moneda extranjera se convierten a la moneda funcional a los tipos de cambio vigentes a las fechas de las transacciones o de la valuación cuando las partidas son medidas al cierre. Las ganancias y pérdidas en moneda extranjera que resultan de la liquidación de estas transacciones y de la conversión de los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera a los tipos de cambio de cierre, se reconocen en el Estado de Resultados Integral, en el rubro “Diferencia de cotización de oro y moneda extranjera”, excepto, cuando son diferidos en el patrimonio por transacciones que califican como coberturas de flujos de efectivo, si ello fuera aplicable.

Al 31 de diciembre de 2025 y 31 de diciembre de 2024, los saldos en dólares estadounidenses fueron convertidos al tipo de cambio de referencia (\$ 1.459,4167 y \$ 1.032,50 respectivamente) determinado por el B.C.R.A. En el caso de tratarse de monedas extranjeras distintas de dólar estadounidense, se han convertido a esta moneda utilizando los tipos de pase informados por el B.C.R.A.

2.5 Efectivo y depósitos en bancos

El rubro efectivo y depósitos en bancos incluye el efectivo disponible, depósitos de libre disponibilidad en bancos y otras inversiones altamente líquidas de corto plazo con vencimientos originales de tres meses o menos. Los activos registrados en disponibilidades se registran a su costo amortizado que se aproxima a su valor razonable.

Se detallan a continuación los componentes de Efectivo y depósitos en bancos:

	31/12/2025	31/12/2024	31/12/2023
Efectivo en caja	3	5	63
B.C.R.A. - Cuenta corriente	2.142.001	1.481.422	1.962.302
Corresponsalía - Nuestra cuenta	1.430.367	1.011.888	2.378.230
Corresponsalía en Moneda Extranjera - en el país	-	-	11.579
Total	3.572.371	2.493.315	4.352.174

2.6 Instrumentos financieros

Reconocimiento Inicial

La Entidad reconoce un activo o pasivo financiero en sus Estados Financieros, según corresponda, cuando se haga parte de las cláusulas contractuales del instrumento financiero en

Eduardo Espinelli
Presidente

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

Dr. Alejandro Vidal
Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.
(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1° de enero de 2025 y finalizado el 31 de diciembre de 2025, presentadas en forma comparativa. (Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

cuestión. Las compras y ventas son reconocidas en la fecha de negociación en la cual la Entidad compra o vende los instrumentos.

En el reconocimiento inicial, la Entidad mide los activos o pasivos financieros a su valor razonable más o menos, en el caso de los instrumentos no reconocidos a valor razonables con cambios en resultados, los costos de transacción que son directamente atribuibles a la propia adquisición, tales como honorarios y comisiones.

Cuando el valor razonable difiera del valor de costo del reconocimiento inicial, la Entidad reconoce la diferencia de la siguiente manera:

- Cuando el valor razonable sea acorde al valor del mercado del activo o pasivo financiero o se encuentre basado en una técnica de valoración que utilice solamente valores de mercado, la diferencia se reconoce como ganancia o pérdida según corresponda.
- En otros casos, la diferencia se ve diferida y el reconocimiento en el tiempo de la ganancia o pérdida es determinado individualmente. La misma se amortiza a lo largo de la vida del instrumento hasta que el valor razonable pueda ser medido en base a valores del mercado.

Activos financieros

Instrumentos de deuda

La Entidad considera como instrumentos de deuda a aquellos que se consideran pasivos financieros para el emisor, tales como préstamos, títulos públicos y privados, bonos y cuentas por cobrar de clientes en arreglos sin recursos.

Clasificación

Conforme lo establecido por la NIIF 9, la Entidad clasifica los activos financieros según se midan posteriormente a costo amortizado, a valor razonable con cambios en otro resultado integral o a valor razonable con cambios en resultados, sobre la base:

- a) Del modelo de negocio de la Entidad para gestionar los activos financieros; y
- b) De las características de los flujos de efectivo contractuales del activo financiero.

Modelo de Negocio

El modelo de negocio se refiere al modo en que la Entidad gestiona un conjunto de activos financieros para lograr un objetivo de negocio concreto. Representa la forma en la cual la Entidad mantiene los instrumentos para la generación de fondos.

Los modelos de negocio que puede seguir la Entidad son los siguientes:

- Mantener los instrumentos hasta el vencimiento;
- Mantener los instrumentos en cartera para el cobro del flujo de fondos y, a su vez, venderlos en caso de ser conveniente; o
- Mantener los instrumentos para su negociación.

Eduardo Espinelli
Presidente

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

Dr. Alejandro Vidal
Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.
(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1° de enero de 2025 y finalizado el 31 de diciembre de 2025, presentadas en forma comparativa. (Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

El modelo de negocio de la Entidad no depende de las intenciones de la Gerencia para un instrumento individual. Por consiguiente, esta condición no es un enfoque de clasificación instrumento por instrumento, sino que es determinado a partir de un nivel más alto de agregación.

La Entidad solo realiza la reclasificación de un instrumento cuando, y solo cuando, el modelo de negocio para la gestión de los activos se ve modificado.

Características del flujo de fondos

La Entidad evalúa si el rendimiento del flujo de fondos de los instrumentos agrupados no es significativamente diferente de la contribución que recibiría únicamente por intereses, caso contrario, deberán ser medidos a valor razonable con cambios en resultados.

En base a lo anteriormente mencionado, se distinguen tres categorías de Activos Financieros:

i) Activos financieros a costo amortizado:

Los activos financieros son medidos a costo amortizado cuando:

- (a) El activo financiero se conserva dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es mantener los activos financieros para obtener los flujos de efectivo contractuales y,
- (b) las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos del capital e intereses sobre el importe del capital pendiente.

Estos instrumentos financieros se reconocen inicialmente a su valor razonable más los costos de transacción incrementales y directamente atribuibles, y posteriormente se miden a costo amortizado.

El costo amortizado de un activo financiero es igual a su costo de adquisición menos su amortización acumulada más los intereses devengados (calculados de acuerdo al método de la tasa efectiva), neto de cualquier pérdida por deterioro de valor.

ii) Activos financieros a valor razonable con cambios en otro resultado integral:

Los activos financieros son medidos a valor razonable con cambios en otro resultado integral cuando:

- (a) el activo financiero se mantiene dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo se logra obteniendo flujos de efectivo contractuales y vendiendo activos financieros; y
- (b) las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos del capital e intereses sobre el importe del principal capital pendiente.

Estos instrumentos financieros se reconocen inicialmente a su valor razonable más los costos de transacción incrementales y directamente atribuibles, y posteriormente se miden a valor razonable con cambios en otro resultado integral. Las ganancias y pérdidas que surgen de los cambios en el valor razonable se incluyen en otro resultado integral dentro de un componente separado del patrimonio.

Eduardo Espinelli
Presidente

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

Dr. Alejandro Vidal
Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.
(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1° de enero de 2025 y finalizado el 31 de diciembre de 2025, presentadas en forma comparativa. (Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

Las pérdidas o reversiones por deterioro, los ingresos por intereses y las ganancias y pérdidas por tipo de cambio se reconocen en resultados. Al momento de su venta o disposición, la ganancia o pérdida acumulada previamente reconocida en otro resultado integral se reclasifica del patrimonio al Estado de Resultados.

iii) Activos financieros a valor razonable con cambios en resultados:

Los activos financieros a valor razonable con cambios en resultados, comprende:

- Instrumentos mantenidos para negociar.
- Instrumentos específicamente designados a valor razonable con cambios en resultados.
- Instrumentos con términos contractuales que no representan flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

Estos instrumentos financieros se reconocen inicialmente a su valor razonable y cualquier ganancia o pérdida es reconocida en el Estado de Resultados a medida que se realizan.

La Entidad clasifica un instrumento financiero como mantenido para negociar si se adquiere o se incurre principalmente con el propósito de vender o recomprar en el corto plazo, o si forma parte de una cartera de instrumentos financieros que se administran conjuntamente y para los cuales hay evidencia de ganancias a corto plazo, o es un derivado que no está en una relación de cobertura calificada. Los derivados y los valores para negociación se clasifican como mantenidos para negociar y se reconocen a valor razonable.

Únicamente los activos financieros son valuados a valor razonable con cambios en resultados cuando al hacerlo, la Entidad elimina o reduce significativamente las inconsistencias de medición o reconocimiento que en caso contrario quedaría expuesto en la valuación.

Baja de Activos Financieros

La Entidad reconoce la baja de los activos financieros únicamente cuando cumplan con alguna de las siguientes condiciones:

1. Expiren los derechos sobre los flujos de fondos del activo financiero; o
2. Se realice la transferencia del activo financiero de acuerdo a los requerimientos del punto 3.2.4 de la NIIF 9.

La Entidad da de baja los activos financieros que hayan sido transferidos únicamente cuando cumple con las siguientes características:

1. Ha transferido los derechos contractuales de recibir flujos de fondos futuros;
2. Retiene los derechos contractuales de recibir flujos de fondos pero asume una obligación de recompra cuando se cumplan los tres requisitos siguientes:
 - a. La Entidad no está obligado a pagar ningún importe sin recibir los flujos por la transferencia del activo; y
 - b. La Entidad tiene prohibido la venta del activo financiero; y
 - c. La Entidad tiene que remitir los flujos de fondos a los cuales se ha comprometido.

Eduardo Espinelli
Presidente

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

Dr. Alejandro Vidal
Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.
(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1° de enero de 2025 y finalizado el 31 de diciembre de 2025, presentadas en forma comparativa. (Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

Pasivos financieros

Clasificación

La Entidad clasifica sus pasivos financieros a costo amortizado utilizando el método de la tasa efectiva excepto por:

- Pasivos financieros que sean valuados al valor razonable con cambios en resultados;
- Pasivos que surjan de transferencia de activos financieros;
- Contratos de garantía financiera; y
- Compromisos de otorgamiento de préstamos a tasa inferior a la de mercado.

Pasivos Financieros valuados a valor razonable con cambios en resultados: la Entidad puede optar por hacer uso, al inicio, de la opción irrevocable de designar un pasivo a valor razonable con cambios en resultados si y solo si, al hacerlo, refleja más adecuadamente la información financiera porque:

- la Entidad elimina o reduce significativamente las inconsistencias de medición o reconocimiento que en caso contrario quedaría expuesto en la valuación;
- si los activos y pasivos financieros se gestionan y se evalúa su desempeño sobre una base de valor razonable de acuerdo con una estrategia de inversión o gestión de riesgos documentada; o
- un contrato principal contiene uno o más derivados implícitos.

Baja de pasivos financieros

La Entidad únicamente da de baja los pasivos financieros cuando se hayan extinguido; esto es cuando haya sido cancelado, pagado o expirado el contrato.

2.7 Instrumentos derivados

Los instrumentos derivados, swaps de tasas de interés, se registran a su valor razonable.

Todos los instrumentos derivados se contabilizan como activos cuando el valor razonable es positivo y como pasivos cuando el valor razonable es negativo, en relación al precio pactado.

La Entidad no aplica la contabilidad de cobertura.

2.8 Previsiones por riesgo de incobrabilidad - Modelo de Pérdida Crediticia Esperada

La Entidad reconoce las provisiones por las Pérdidas Crediticias Esperadas (PCE) aplicando el modelo de deterioro de acuerdo con la sección 5.5 “Deterioro de valor” de la NIIF 9 “Instrumentos financieros”, detallado en la nota 3.b).

Eduardo Espinelli
Presidente

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

Dr. Alejandro Vidal
Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.
(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1° de enero de 2025 y finalizado el 31 de diciembre de 2025, presentadas en forma comparativa. (Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

2.9 Arrendamientos / Leasing

Arrendamientos financieros

Se han registrado por el valor actual de las sumas no devengadas, calculadas según las condiciones pactadas en los respectivos contratos, en función a la tasa de interés implícita en ellos.

Medición inicial

La Entidad utiliza la tasa de interés implícita en el arrendamiento para medir la inversión neta. Esta es definida de manera tal que los costos directos iniciales se incluyen automáticamente en la inversión neta del arrendamiento.

Los costos directos iniciales, distintos de los incurridos por los fabricantes o concesionarios, se incluyen en la medición inicial de la inversión neta del arrendamiento y reducen la cantidad de ingresos reconocidos durante el plazo del arrendamiento. La tasa de interés implícita en el arrendamiento se define de tal manera que los costos directos iniciales se incluyen automáticamente en la inversión neta en el arrendamiento; no hay necesidad de agregarlos por separado.

La diferencia entre el importe bruto por cobrar y el valor actual representa el ingreso financiero que se reconoce durante el plazo del arrendamiento. Los ingresos financieros de los arrendamientos se registran dentro del resultado del ejercicio. Las pérdidas por deterioro se reconocen en el resultado del ejercicio.

La Entidad utiliza los criterios detallados en Nota 3.b) para determinar si existe evidencia objetiva de que se ha producido una pérdida por deterioro, en el caso de los préstamos llevados al costo amortizado.

2.10 Propiedad, planta y equipo

Fueron valuados al costo de adquisición, neto de las depreciaciones acumuladas y/o de las pérdidas por desvalorización acumuladas, si las hubiera. El costo incluye los gastos que son directamente atribuibles a la adquisición o construcción de estas partidas.

Los costos subsecuentes se incluyen en el valor del activo o se reconocen como un activo separado, según corresponda, si y solo si es probable que generen beneficios económicos futuros para la Entidad, y su costo pueda ser medido razonablemente. El valor de libros del activo que se reemplaza se da de baja, amortizándose el nuevo activo por la cantidad de años de vida útil restante al momento de efectuarse la mejora.

Los gastos de reparación y mantenimiento se reconocen en el Estado de Resultados del ejercicio en que se incurren.

La depreciación de estos bienes es calculada por el método de línea recta, aplicando tasas anuales suficientes para extinguir sus valores al final de la vida útil estimada. En el caso que un activo incluya componentes significativos con distintas vidas útiles, los mismos son reconocidos y depreciados como ítems separados.

Eduardo Espinelli
Presidente

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

Dr. Alejandro Vidal
Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.
(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1° de enero de 2025 y finalizado el 31 de diciembre de 2025, presentadas en forma comparativa. (Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

A continuación, se detalla la vida útil para cada uno de los ítems que componen el rubro propiedad, planta y equipos:

Bienes de uso	Vida Útil
Mobiliarios e instalaciones	120 meses
Máquinas y equipos	36 meses
Rodados	60 meses

Los valores residuales de la propiedad, planta y equipos, las vidas útiles y los métodos de depreciación se revisan y ajustan si fuera necesario, a la fecha de cierre de cada ejercicio o cuando existan indicios de desvalorización.

El valor de libros de la propiedad, planta y equipos se reduce inmediatamente a su importe recuperable cuando el importe en libros es superior al monto recuperable estimado.

Las ganancias y pérdidas por la venta de elementos de propiedad, planta y equipos, se calculan comparando los ingresos obtenidos con el valor de libro del bien respectivo y se incluyen en el estado de resultado integral.

2.11 Activos intangibles

Software

Los costos asociados con el mantenimiento de software se reconocen como gasto cuando se incurren. Los costos de desarrollo, adquisición e implementación que son directamente atribuibles al diseño y pruebas de software identificables y únicos que controla la Entidad, se reconocen como activos.

Los costos de desarrollo, adquisición o implementación reconocidos inicialmente como gastos de un ejercicio, no son reconocidos posteriormente como costo del activo intangible. Los costos incurridos en el desarrollo, adquisición o implementación de software, reconocidos como activos intangibles, se amortizan aplicando el método de la línea recta durante sus vidas útiles estimadas, en un plazo que no excede de cinco años.

2.12 Desvalorización de activos no financieros

Los activos que tienen vida útil indefinida no están sujetos a amortización y se someten a pruebas anuales de desvalorización. A diferencia del supuesto anterior, aquellos bienes que son amortizables se someten a pruebas de desvalorización cuando se producen eventos o circunstancias que indican que podría no recuperarse su valor de libros o, mínimamente, en forma anual.

Las pérdidas por desvalorización se reconocen cuando el valor de libros excede a su valor recuperable. El valor recuperable de los activos corresponde al mayor entre el monto neto que se obtendría de su venta o su valor en uso. Para efectos de la prueba de desvalorización, los activos se agrupan al menor nivel en que generan flujos de efectivo identificables (unidades generadoras de efectivo). El valor de libros de activos no financieros distintos del valor llave sobre los que se ha registrado una desvalorización, se revisan a cada fecha de reporte para verificar posibles reversiones de desvalorizaciones.

Eduardo Espinelli
Presidente

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

Dr. Alejandro Vidal
Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.
(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1° de enero de 2025 y finalizado el 31 de diciembre de 2025, presentadas en forma comparativa. (Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

2.13 Compensación

Los activos y pasivos financieros se compensan informando el importe neto en el Estado de Situación Financiera solo cuando existe un derecho exigible legalmente para compensar los importes reconocidos, y existe la intención de liquidar en términos netos o realizar el activo y liquidar la responsabilidad simultáneamente.

2.14 Financiaciones recibidas del BCRA y otras Instituciones Financieras

Los montos adeudados a otras entidades financieras son registrados en el momento en que el capital es adelantado a la Entidad por la entidad bancaria y se miden a costo amortizado.

Al 31 de diciembre de 2025 la entidad registra financiaciones con otras entidades financieras con instrumentos financieros derivados medidos al valor razonable.

2.15 Provisiones / Contingencias

De acuerdo a las Normas contables adoptadas por el BCRA, una Entidad tendrá una provisión si:

- a- Posee una obligación presente (legal o implícita) como consecuencia de un suceso pasado;
- b- Es probable que la Entidad tenga que desprenderse de recursos que incorporen beneficios económicos futuros para cancelar tal obligación; y
- c- Puede hacerse una estimación fiable del importe de la obligación.

Se entenderá que una Entidad tiene una obligación implícita si (a) como consecuencia de prácticas anteriores o políticas públicas la Entidad ha asumido ciertas responsabilidades y (b) como resultado, ha creado expectativas de que va a cumplir con esas obligaciones.

La Entidad reconoce provisiones ante los casos de juicios iniciados contra la misma en instancia judicial que presenten una alta probabilidad de tener sentencia desfavorable contra la Entidad de acuerdo a los informes de abogados.

Al 31 de diciembre de 2025 se encuentra constituida una provisión por juicios contra la Entidad por \$ 750, tal como se muestra en el Anexo J "Movimiento de provisiones".

2.16 Otros pasivos no financieros

Las cuentas por pagar no financieras se devengan cuando la contraparte ha cumplido con sus obligaciones comprometidas en el contrato y se valúan a costo amortizado.

2.17 Obligaciones Negociables emitidas

La entidad, haciendo uso de la opción establecida por la NIIF 9 en su Capítulo 4.2.2., ha decidido medir a valor razonable con cambio a resultados el pasivo financiero originado por la obligación negociable Nro. 34, así como también la medición de los derivados de tasa de interés vinculados a dicho instrumento. Dicho modelo de valuación se detalla en la nota 3.a.

Eduardo Espinelli
Presidente

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

Dr. Alejandro Vidal
Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.
(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1° de enero de 2025 y finalizado el 31 de diciembre de 2025, presentadas en forma comparativa. (Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

Las obligaciones negociables emitidas distintas a la Serie Nro. 34 han sido medidas a costo amortizado.

2.18 Capital Social y Ajustes de capital

Las cuentas integrantes de este rubro se expresan en moneda homogénea según lo descripto en la nota 2.2.b), excepto el rubro "Capital Social", el cual se ha mantenido por su valor nominal. El ajuste derivado de su reexpresión se incluye dentro de "Ajustes al Patrimonio".

Las acciones ordinarias se clasifican en el patrimonio neto y se mantienen registradas a su valor nominal.

Con fecha 22 de marzo de 2024, la Asamblea General Extraordinaria de Accionistas de la Sociedad ha aprobado un aumento de capital social que suma miles \$ 26.620.600. Adicionalmente, el 8 de agosto de 2024, la Asamblea General Extraordinaria de Accionista de la Entidad aprobó un nuevo aumento de capital social que al cierre del ejercicio suma miles \$ 49.362.658.

2.19 Ganancias Reservadas

Conforme a las regulaciones establecidas por el BCRA, corresponde asignar a reserva legal el 20% de las utilidades del ejercicio netas de los eventuales ajustes de ejercicios anteriores, en caso de corresponder. No obstante ello, para la distribución de utilidades, las entidades deberán regirse por lo estipulado por el BCRA en el texto ordenado sobre distribución de resultados las Entidades Financieras según lo detallado en nota 5.5.

2.20 Reconocimiento de Ingresos y egresos

Los ingresos y egresos financieros son registrados para todos los instrumentos de deuda de acuerdo al método de la tasa efectiva, por el cual se difieren todos los resultados positivos o negativos que son parte integral de la tasa efectiva de la operación.

Los resultados que se incluyen dentro de la tasa efectiva incluyen erogaciones o ingresos relacionados con la creación o adquisición de un activo o pasivo financiero, como por ejemplo compensaciones recibidas por el análisis de la condición financiera del cliente, negociación de los términos del instrumento, la preparación y procesamiento de los documentos necesario para concertar la transacción y las compensaciones recibidas por el otorgamiento de acuerdos de crédito que se espera sean utilizados por el cliente. La Entidad registra todos sus pasivos financieros no derivados a costo amortizado.

2.21 Impuesto a las ganancias

El cargo por impuesto a las ganancias del ejercicio comprende al impuesto corriente y al diferido. El impuesto se reconoce en el estado de resultado, excepto cuando se trata de partidas que deban ser reconocidas directamente en otros resultados integrales. En este caso, el impuesto a las ganancias relacionado de tales partidas también se reconoce en dicho estado.

El cargo por impuesto a las ganancias corriente se calcula sobre la base de las leyes impositivas promulgadas o sustancialmente promulgadas a la fecha del Estado de Situación Financiera en los países en los que la Entidad opera y genera ganancia imponible. La Entidad evalúa periódicamente la posición asumida en las declaraciones juradas de impuestos respecto de situaciones en las que las leyes tributarias son objeto de interpretación. Por su parte, cuando

Eduardo Espinelli
Presidente

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

Dr. Alejandro Vidal
Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.
(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1° de enero de 2025 y finalizado el 31 de diciembre de 2025, presentadas en forma comparativa. (Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

corresponde, constituye provisiones sobre los montos que espera deberá pagar a las autoridades tributarias.

El impuesto a las ganancias diferido se determina en su totalidad, por el método del pasivo, sobre las diferencias temporales que surgen entre las bases tributarias de activos y pasivos y sus respectivos valores contables. Sin embargo, el impuesto diferido que surge por el reconocimiento inicial de un activo o de un pasivo en una transacción que no corresponda a una combinación de negocios, que al momento de la transacción no afecta ni la utilidad ni la pérdida contable o gravable, no se registra. El impuesto diferido se determina usando tasas tributarias (y legislación) que han sido promulgadas a la fecha de los Estados Financieros y que se espera serán aplicables cuando el activo por impuesto diferido se realice o el pasivo por impuesto diferido se pague.

Los activos por impuestos diferidos sólo se reconocen en la medida que sea probable que se produzcan beneficios impositivos futuros contra los que se puedan usar las diferencias temporarias.

Los saldos de impuestos a las ganancias diferidos de activos y pasivos se compensan cuando existe el derecho legal a compensar impuestos activos corrientes con impuestos pasivos corrientes y cuando se relacionen con la misma autoridad fiscal de la Entidad en donde exista intención y posibilidad de liquidar los saldos impositivos sobre bases netas.

2.22 Beneficios al personal

Beneficios al personal a corto plazo

Los beneficios al personal a corto plazo se reconocen en resultados cuando el empleado presta el servicio relacionado. Se reconoce una provisión si la Entidad tiene la obligación legal o implícita, como resultado de servicios pasados provistos por el empleado, de abonar un monto que puede ser estimado de manera confiable.

3. Políticas y estimaciones contables críticas

La preparación de Estados Financieros de conformidad con el marco contable establecido por BCRA basado en NIIF, requiere el uso de ciertas estimaciones contables críticas. También requiere que la Gerencia ejerza su juicio en el proceso de aplicación de las normas contables establecidas por el BCRA para establecer las políticas contables de la Entidad.

La Entidad ha identificado las siguientes áreas que implican un mayor grado de juicio o complejidad, o áreas en las que los supuestos y estimaciones son significativos para los Estados Financieros que son esenciales para la comprensión de los riesgos informativos contables / financieros subyacentes:

a- Valor razonable de derivados y otros instrumentos

El valor razonable de los instrumentos financieros que no se cotizan en los mercados activos son determinados usando técnicas de valuación. Dichas técnicas, son validadas y revisadas periódicamente por personal calificado independiente del área que las creó. Todos los modelos son evaluados y ajustados antes de ser usados, para asegurar que los resultados reflejen la información actual y precios comparativos del mercado.

Eduardo Espinelli
Presidente

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

Dr. Alejandro Vidal
Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.
(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1° de enero de 2025 y finalizado el 31 de diciembre de 2025, presentadas en forma comparativa. (Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

La entidad, haciendo uso de la opción establecida por la NIIF 9 en su Capítulo 4.2.2., ha decidido de medir a valor razonable con cambio a resultados sus pasivos financieros por obligaciones negociables emitidas (Serie Nro. 34), del mismo modo realizar la medición de los derivados de tasa de interés vinculados a los mismos.

Con el objetivo de valorar los instrumentos financieros asociados a la estrategia de financiación de la Compañía, en este caso, una obligación negociable emitida a tasa variable (TAMAR) más un spread como prima de riesgo crediticio, y un instrumento derivado SWAP utilizado como cobertura de riesgo de tasa de interés, mediante la conversión de esa tasa variable en una tasa fija, se aplicará la metodología de flujos descontados a la fecha de valoración.

Para llevar adelante esta tarea, deben considerarse los siguientes puntos:

1. Identificación de los flujos de capital e intereses: es necesario contar con el detalle de los vencimientos de capital e intereses de cada uno de los instrumentos involucrados.
2. Estimación de la curva de tasas de descuento: se deberá construir una curva de tasas de interés de referencia futura que permita descontar adecuadamente los flujos de fondos proyectados. La estimación de esta curva puede variar según las condiciones de cada mercado (liquidez, disponibilidad de datos, proveedores de precios, etc.).

Dado que la tasa TAMAR utilizada por la Compañía para la emisión de obligaciones negociables no cuenta con una curva futura de referencia observable en el mercado (a diferencia de los bonos soberanos, por ejemplo), se definió una metodología alternativa para estimarla, con el siguiente orden de prelación:

- En primer término, y ante la limitada liquidez del mercado de derivados financieros en Argentina, se tomará como tasa SWAP el promedio de las referencias "Bid" provistas por los principales bancos locales con los que la Compañía opera habitualmente. Esta tasa refleja el valor de mercado para desarmar la posición y se mantendrá constante durante todo el horizonte temporal de la valoración, ya que corresponde a un contrato SWAP a tasa fija. De todas formas, si el contexto de mercado lo amerita, se podrán evaluar en el Comité de Riesgos alternativas de estructuras / pendientes de la curva que reflejen el riesgo del mercado la fecha de análisis.
- En segundo lugar, y ante la alternativa de falta de precios de mercado debido a condiciones extraordinarias (alta volatilidad, incertidumbre cambiaria o inflacionaria) en donde los bancos no estén dispuestos a operar, la Compañía podrá aplicar las siguientes metodologías alternativas:
 - a) Utilizar las últimas tasas TAMAR publicadas por el BCRA, promediando las más recientes en función del contexto, para obtener un valor de referencia que podrá extenderse a toda la curva o complementarse con una pendiente estimada a partir de tasas de bonos soberanos de corto plazo (menores a 2 años) o colocaciones a plazo fijo de entidades financieras relevantes.
 - b) En caso de que los precios de mercado o tasas ofrecidas no reflejen adecuadamente las condiciones reales del mercado, la Compañía podrá recurrir a estimaciones elaboradas por consultores externos de reconocida trayectoria o áreas de estudios económicos de bancos locales. Estas proyecciones serán analizadas por el Comité de Riesgos, el cual determinará y documentará las tasas a utilizar.

Eduardo Espinelli
Presidente

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

Dr. Alejandro Vidal
Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.
(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1° de enero de 2025 y finalizado el 31 de diciembre de 2025, presentadas en forma comparativa. (Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

Una vez definidos todos los insumos necesarios, se procede a la valoración de cada instrumento por separado:

- *Swap*:

Se proyectan los flujos de la parte fija según los términos contractuales, y los de la parte variable utilizando la curva estimada. Ambos flujos se descuentan con la misma curva, y el valor de mercado del instrumento se determina como la diferencia entre los valores presentes de los flujos fijo y variable.

- *Obligación Negociable (ON)*:

Al tratarse de un instrumento a tasa variable, su valoración se realiza a través de una aproximación de mercado. Se descuenta el pago de intereses variable más próximo (incluyendo el spread por riesgo crediticio) y el capital nominal a la fecha de valoración. Esta metodología se justifica en que, al descontar los flujos futuros con la misma tasa con la que se proyectan, el efecto financiero neto tiende a anularse.

b- Pérdidas por deterioro de préstamos y anticipos.

La Entidad aplica el modelo Pérdida Crediticia Esperada (“PCE”) de acuerdo con el punto 5.5 “Deterioro de valor” de la NIIF 9 “Instrumentos financieros”, con el alcance establecido por la Comunicación “A” 6847 del BCRA.

La PCE intenta proyectar la pérdida económica generada por el efecto del riesgo crediticio, es decir, el riesgo de incumplimiento de las obligaciones por parte de los clientes, con la finalidad de obtener resultados de provisiones por riesgo de incobrabilidad.

La definición de este modelo, cuyo alcance se circunscribe a los contratos correspondientes a la cartera de la Entidad, incluye la estimación de tres parámetros de riesgo:

- Probabilidad de default.
- Pérdida dado el default.
- Exposición al default.

En cuanto al alcance, el modelo en cuestión es aplicado a la cartera de la Entidad la cual contempla, en base a su negocio, como principales productos:

- Prendas.
- Leasings.
- Floorplans.

La NIIF 9 propone desarrollar un modelo basado en PCE para la estimación de las provisiones de la Entidad, distinguiendo en el patrón del deterioro tres grados (o “stages”) desde el reconocimiento inicial de un instrumento financiero:

- Stage 1: instrumentos financieros con buena calidad crediticia desde su reconocimiento inicial que no se han deteriorado significativamente en calidad de crédito.
- Stage 2: instrumentos financieros con deterioro de su calidad crediticia desde su reconocimiento inicial que poseen un incremento significativo de riesgo.
- Stage 3: instrumentos financieros con evidencia objetiva del deterioro de su calidad crediticia.

Eduardo Espinelli
Presidente

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

Dr. Alejandro Vidal
Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.
(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1° de enero de 2025 y finalizado el 31 de diciembre de 2025, presentadas en forma comparativa. (Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

La Entidad emplea los supuestos para la estimación de la PCE siguientes:

- Para las operaciones que se encuentren en stage 1, el tiempo de medición de PCE será de 12 meses.
- Para las operaciones que se encuentren en stage 2, el tiempo de medición de PCE será de toda la vida remanente.
- Para las operaciones que se encuentren en stage 3, no existe tiempo de medición ya que la probabilidad de default es del 100%, no obstante, en términos conceptuales, se estima una PCE a toda la vida de las operaciones.

Criterios de clasificación en stages de riesgo

- Stage 1: operaciones/clientes que mantengan menos de 31 días de atraso en sus obligaciones.
- Stage 2: operaciones/clientes que arrastran más de 30 días de mora sin encontrarse en cesación de pagos (hasta 90 días de atraso).
- Stage 3: operaciones/clientes que arrastran más de 90 días de mora.

Definición de Default

Siguiendo los lineamientos de NIIF 9, se considerará que una operación se encuentra en default si cumple con ciertas condiciones para que se caracterice como evidencia objetiva de deterioro. En este caso, se estipuló que una operación/cliente entra en situación de default luego de incumplir con el pago de sus obligaciones por más de 90 días. Esta definición se ha fundamentado en análisis empíricos que demuestran cómo la salud de la cartera experimenta un deterioro significativo a partir de este límite temporal.

Parámetros y componentes

La estimación de la PCE puede estructurarse en los siguientes parámetros, los cuales se han obtenido a través de metodologías estadísticas que han priorizado el equilibrio entre la estabilidad, robustez y coherencia de los cálculos:

- Probabilidad de default (PD): La probabilidad de incumplimiento representa la probabilidad de impago de una operación en un plazo determinado, considerando la definición de default objetivo utilizada para la estimación de la PD. La Entidad considera la construcción de dos tipos de probabilidades de default en función del stage de riesgo: PD durante los próximos 12 meses clientes en stage 1 o durante el tiempo de vida restante (Lifetime PD) clientes clasificados en stage 2.
- Pérdida dado el default (LGD): La pérdida dado el default, severidad o “Loss Given Default” (LGD) es el porcentaje de exposición que finalmente espera perder la Entidad en caso de ocurrencia de un default en un instrumento financiero. El mismo se calcula como el complemento de la tasa de recupero esperada.
- Exposición al default (EAD): Este parámetro representa la cantidad máxima que la Entidad puede perder en un momento con una obligación determinada, en caso de incumplimiento de la contraparte. Mediante esta magnitud se establece cuál es el

Eduardo Espinelli
Presidente

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

Dr. Alejandro Vidal
Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.
(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1° de enero de 2025 y finalizado el 31 de diciembre de 2025, presentadas en forma comparativa. (Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

volumen de riesgo total que la Entidad mantiene respecto a los instrumentos que integran su cartera. En este sentido, la EAD será evaluada en cada fecha de corte de estimación de las pérdidas crediticias esperadas, reflejando el valor que la Entidad podría perder si el instrumento entrase en default. Los productos que ofrece la Entidad tienen una exposición futura conocida, debido a que la contraparte no puede aumentarla más allá de lo acordado en el calendario contractual. En esta línea, la EAD variará en cada momento del tiempo reflejando la amortización del saldo de deuda de cada préstamo ofrecido.

la Entidad calcula su PCE pérdida esperada correspondiente al total de la cartera conforme se explicita a continuación:

$$PE = PE_{Stage1} + PE_{Stage2} + PE_{Stage3}$$

Donde:

- **PE**: pérdida esperada para el total de la cartera.
- **PE_{Stage1}**: pérdida esperada para la cartera clasificada en stage 1.
- **PE_{Stage2}**: pérdida esperada para la cartera clasificada en stage 2.
- **PE_{Stage3}**: pérdida esperada para la cartera clasificada en stage 3.

A continuación, se detalla la fórmula de cálculo de las pérdidas esperadas para cada uno de los stages:

Stage 1 y 2

$$PE_{i,stage} = \sum_{j=1}^J \frac{EAD_{j,i,stage} * LGD_i * PD_{j,i,stage}^{condicionada\ mensual} * FWL}{(1 + m)^t}$$

Donde:

- **PE_{i,stage}**: pérdida esperada de la operación **i** clasificada dentro del stage.
- **i**: representa cada operación **i**.
- **j**: contempla los distintos ejercicios mensuales adjudicados a cada operación **i**, siendo que **j** toma valores en función de la vida remanente del préstamo (**VR**).
- **J**: contempla el máximo valor que puede tomar **j**.
- **EAD_{j,i,stage}**: exposición al default de la operación **i** clasificada dentro del stage en el momento **j**.
- **PD_{j,i,stage}^{condicionada mensual}**: probabilidad de default condicionada a la supervivencia mensual, asignada a la operación **i** clasificada dentro del stage. La misma toma valores en función de la vida remanente del préstamo (**VR**).

Eduardo Espinelli
Presidente

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.
(Socio)

Dr. Alejandro Vidal
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1° de enero de 2025 y finalizado el 31 de diciembre de 2025, presentadas en forma comparativa. (Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

- **FWL_i**: factor Forward Looking.
- **LGD_i**: severidad en caso de ocurrencia de un default asignada a la operación **i**.
- **m**: representa la tasa de interés efectiva mensual de la operación **i**.
- **t**: contempla los distintos ejercicios mensuales adjudicados a cada operación **i**, siendo que **t** toma valores en función de la vida remanente del préstamo (**VR**).

Stage 3

$$PE_{i,stage3} = EAD_{i,stage3} * LGD_i * FWL$$

Factor Forward Looking (FWL)

El objetivo de este ajuste es incorporar al cálculo de pérdida esperada aquellas condiciones futuras que pudieran afectar (incrementar o disminuir) el parámetro de PD. Dicho ajuste implica la incorporación de un componente de sensibilidad a las variaciones en los factores idiosincráticos y/o macroeconómicos. En consecuencia, se ha desarrollado una metodología de forward looking que considera el impacto de los escenarios macroeconómicos futuros en la calidad crediticia de las financiaciones de la Entidad.

El factor Forward Looking será aplicado sobre la probabilidad de default con el objetivo de generar resultados prospectivos de dicho parámetro en la evaluación del riesgo crediticio. El factor FWL a aplicar es un valor fijo trimestral. El mismo es el promedio simple de los valores del trimestre observado. La asignación del factor se realiza de manera automática dentro del proceso de la ejecución por intervalo de fechas.

b- 1 El promedio simple del factor Forward Looking trimestral aplicado al 31 de diciembre 2025 es 1,19%.

PBI utilizada en el modelo junto a sus tres escenarios y respectiva variación anual:

Periodo	PBI			Variación anual del PBI		
	Base	Pesimista	Optimista	Base	Pesimista	Optimista
dic-25	725,136	704,727	745,546	0.85%	-1.98%	3.69%

Intervalo		Factor promedio trimestral
Desde	Hasta	
01/10/2025	31/12/2025	1,190874327

Eduardo Espinelli
Presidente

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

Dr. Alejandro Vidal
Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.
(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1° de enero de 2025 y finalizado el 31 de diciembre de 2025, presentadas en forma comparativa. (Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

Se exponen a continuación las ponderaciones asignadas a cada escenario al 31 de diciembre de 2025:

Segmento	Base	Optimista	Pesimista
Consumo_Asimilable	50%	15 %	35 %
Comercial Concesionario	50%	15 %	35 %
Comercial no Concesionario	50%	15 %	35 %

b-2 Máxima exposición al riesgo de crédito

A continuación, se presenta un análisis de la exposición al riesgo de crédito de los instrumentos financieros para los cuales se reconocieron provisiones por pérdidas crediticias esperadas.

El importe bruto en libros de los activos financieros incluidos en el cuadro adjunto representa la máxima exposición al riesgo de crédito de dichos activos.

Segmento	Stage 1	Stage 2	Stage 3	Total
Consumo Asimilable				
Importe bruto en libros	158.888.658	6.240.276	4.588.808	169.717.742
Provisión por riesgo de incobrabilidad	(89.731)	(115.856)	(219.325)	(424.912)
Importe en libros	158.798.927	6.124.420	4.369.483	169.292.830
Comercial Concesionario				
Importe bruto en libros	20.260.729	-	-	20.260.729
Provisión por riesgo de incobrabilidad	(12.838)	-	-	(12.838)
Importe en libros	20.247.891	-	-	20.247.891
Comercial no Concesionario				
Importe bruto en libros	8.965.855	2.464.304	-	11.430.159
Provisión por riesgo de incobrabilidad	(17.044)	(60.907)	-	(77.951)
Importe en libros	8.948.811	2.403.397	-	11.352.208

b-3 Garantías

Una garantía es un instrumento por el cual el deudor o un tercero se comprometen, en caso de default de la obligación contraída, a ofrecerse como respaldo para su pago.

En nuestra entidad las financiaciones otorgadas cuentan con el respaldo de garantías preferidas.

De acuerdo con lo establecido por el Texto Ordenado de Garantías del BCRA las garantías recibidas se clasifican en:

- Preferidas "A" (autoliquidables).
- Preferidas "B" (reales: hipotecas y prendas).
- Restantes garantías (fianzas y avales).

Eduardo Espinelli
Presidente

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

Dr. Alejandro Vidal
Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.
(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1° de enero de 2025 y finalizado el 31 de diciembre de 2025, presentadas en forma comparativa. (Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

Se detallan a continuación las exposiciones al 31 de diciembre 2025, por tipo de producto/rubro contable:

Créditos Deteriorados	Exposición Bruta	Previsión por riesgo de incobrabilidad	Valor de libros
Prendarios	145.321.447	(333.340)	144.988.107
Leasing	36.482.141	(180.142)	36.301.999
Floorplan e Hipoteca	15.322.795	(994)	15.321.801
Descuento Documentos	2.448.637	(1.206)	2.447.431
Otros Créditos por Interm. Financiera	1.833.610	(19)	1.833.591
Total	201.408.630	(515.701)	200.892.929

b-4 Previsión por riesgo de crédito

	Stage 1	Stage 2	Stage 3	Total
Previsión por riesgo de crédito al 31/12/2024	272.690	16.676	30.200	319.566
Migración Stage 1 → Stage 2	(56.810)	56.810	-	-
Migración Stage 1 → Stage 3	(8.452)	-	8.452	-
Migración Stage 2 → Stage 1	5.653	(5.653)	-	-
Migración Stage 2 → Stage 3	-	(3.817)	3.817	-
Migración Stage 3 → Stage 1	970	-	(970)	-
Migración Stage 3 → Stage 2	-	-	-	-
Operaciones Nuevas	93.774	82.020	89.708	265.502
Operaciones Canceladas	(18.860)	(1.974)	(13.520)	(34.354)
Castigos	-	-	(26)	(26)
Amortización	(103.954)	36.699	108.909	41.654
Efecto monetario por provisiones	(65.398)	(3.998)	(7.245)	(76.641)
Previsión por riesgo de crédito al 31/12/2025	119.613	176.763	219.325	515.701

b-5 Baja de deudas del activo

La entidad identifica las deudas de los clientes clasificados en categoría "irrecuperable" y totalmente provisionadas por riesgo de incobrabilidad, la cuales son eliminadas del activo a partir del séptimo mes posterior a aquel en que se verifiquen esas circunstancias.

Estos saldos pendientes de cobro acumulados al cierre del ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2025 ascienden a \$ 22.479.

Estos montos se mantendrán en cuentas fuera de balance hasta cuando se hayan agotado todos los esfuerzos de recuperación y se haya concluido que no hay expectativas de recuperación.

Eduardo Espinelli
Presidente

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

Dr. Alejandro Vidal
Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.
(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1° de enero de 2025 y finalizado el 31 de diciembre de 2025, presentadas en forma comparativa. (Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

c- Deterioro de Activos no Financieros

Los activos intangibles con vidas finitas y propiedades, planta y equipo se amortizan o deprecian a lo largo de su vida útil estimada en forma lineal. La Entidad monitorea las condiciones relacionadas con estos activos para determinar si los eventos y circunstancias justifican una revisión del ejercicio de amortización o depreciación restante y si existen factores o circunstancias que impliquen un deterioro en el valor de los activos que no pueda ser recuperado.

La Entidad ha aplicado el juicio en la identificación de los indicadores de deterioro de propiedad, planta y equipo y activos intangibles determinando que no hubo indicios de deterioro para ninguno de los ejercicios presentados en sus Estados Financieros, por lo cual no se ha estimado ningún valor recuperable.

d- Impuesto a las ganancias e impuesto diferido

Se requiere un juicio significativo al determinar los pasivos y activos por impuestos corrientes y diferidos. El impuesto corriente se provisiona de acuerdo a los montos que se espera pagar y el impuesto diferido se provisiona sobre las diferencias temporarias entre las bases impositivas de los activos y pasivos y sus valores en libros, a las alícuotas que se espera estén vigentes al momento de reversión de las mismas.

Se reconoce un activo por impuesto diferido en la medida en que exista la probabilidad de que se disponga de ganancias imponibles futuras contra las cuales se puedan utilizar las diferencias temporarias, basado en los presupuestos de la gerencia con respecto a los montos y la oportunidad de las ganancias imponibles futuras. Luego se debe determinar la posibilidad de que los activos por impuesto diferido se utilicen y compensen contra ganancias imponibles futuras. Los resultados reales pueden diferir de estas estimaciones, por ejemplo, cambios en la legislación impositiva o el resultado de la revisión definitiva de las declaraciones juradas de impuestos por parte del fisco y los tribunales fiscales.

Las ganancias fiscales futuras y la cantidad de beneficios fiscales que son probables en el futuro se basan en un plan de negocios a mediano plazo preparado por la administración el cual se basa en expectativas que se consideran razonables.

No existen modificaciones significativas respecto de las áreas que implican un mayor grado de juicio o complejidad, o áreas en las que los supuestos y estimaciones son significativos para los Estados Financieros respecto de la situación expuesta al 31 de diciembre de 2024.

Eduardo Espinelli
Presidente

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

Dr. Alejandro Vidal
Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.
(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1° de enero de 2025 y finalizado el 31 de diciembre de 2025, presentadas en forma comparativa. (Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

Los activos y pasivos por impuesto diferido al 31 de diciembre de 2025 y 2024 son los siguientes:

Activos por impuesto diferido	31/12/2025	31/12/2024
Bienes de uso	35.218	36.887
Bienes en defensa de créditos	13.266	6.752
Gratificaciones al personal	286.514	349.166
Asesoramiento técnico exterior	165.002	134.699
Ajuste por inflación impositivo ejercicios Anteriores	-	25.068
Quebranto impositivo	373.533	3.650.616
Ajuste Cuentas NIIF	1.091.414	2.947
Vacaciones no gozadas	157.542	153.729
Total activos diferidos	2.122.489	4.359.864

Pasivos por impuesto diferido	31/12/2025	31/12/2024
Reexpresión amortizaciones bienes de uso	(38.134)	(40.983)
Ajuste valuación moneda extranjera	84	(254)
Previsión incobrables	(1.115.001)	(162.291)
Gastos de organización	(302.461)	(234.369)
Leasing	(1.765.001)	(1.065.362)
Gastos obligaciones negociables	(11.531)	(36.694)
Total pasivos diferidos	(3.232.044)	(1.539.953)
(Pasivo) / Activo neto por impuesto diferido	(1.109.555)	2.819.911

Al 31 de diciembre de 2025 y 2024, la Entidad ha imputado al resultado de cada ejercicio por impuesto diferido la suma de miles de \$ 1.065.638 y \$ 1.924.940, respectivamente, contabilizado en el rubro "Impuesto a las Ganancias" del Estado de Resultados.

4. Hechos significativos y transacciones a informar sobre la información financiera

La Entidad considera que la siguiente información sobre hechos y transacciones significativas debe ser tenida en cuenta por el lector, al momento de interpretar los Estados Financieros.

4.1 Transacciones y saldos entre partes relacionadas

a) Accionista principal

Denominación de la sociedad controlante: Toyota Financial Services International Corporation

Domicilio legal: 6565 Headquarters Dr, Plano, TX 75024, EE. UU.

Actividad principal: Inversora en Entidades financieras del grupo Toyota

El porcentaje de votos poseídos por la sociedad controlante al 31 de diciembre de 2025 es del 99,51%.

Eduardo Espinelli
Presidente

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

Dr. Alejandro Vidal
Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.
(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1° de enero de 2025 y finalizado el 31 de diciembre de 2025, presentadas en forma comparativa. (Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

Al 31 de diciembre de 2025 y 2024, la Entidad registra los siguientes saldos con el accionista principal:

- Toyota Financial Services International Corporation:

Pasivo	31/12/2025	31/12/2024
Otros pasivos no financieros	9.186	6.958

b) Operaciones con sociedades relacionadas (art. 33 de la Ley General de Sociedades)

Al 31 de diciembre de 2025 y 2024, la Entidad registra los siguientes saldos con sociedades relacionadas:

- Toyota Motor Credit Corporation:

Pasivo	31/12/2025	31/12/2024
Otros pasivos no financieros	462.248	377.895

- Toyota Argentina S.A.:

Activo	31/12/2025	31/12/2024
Préstamos y otras financiaciones	580.953	-
Pasivo	31/12/2025	31/12/2024
Depósitos	13	17

- Toyota Broker de Seguros Argentina Productores S.A.:

Activo	31/12/2025	31/12/2024
Gastos a Recuperar	127.047	196.259
Pasivo	31/12/2025	31/12/2024
Colocación de Plazo Fijo	1.061.216	40.255
Deposito en garantía	5.040	6.630

c) Personal clave de la Entidad

La Entidad considera como personal clave a los miembros del Directorio, ya que son quienes tienen autoridad y responsabilidad para planificar, dirigir y controlar las actividades de Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

La cantidad de miembros del Directorio es fijada por la Asamblea de Accionistas, actualmente está integrado por cinco miembros titulares y un suplente. La remuneración del Directorio es determinada por la Asamblea de Accionistas, al 31 diciembre 2025 y 2024 ascienden a \$1.556.397 y \$ 1.273.221 respectivamente.

Eduardo Espinelli
Presidente

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

Dr. Alejandro Vidal
Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.
(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1° de enero de 2025 y finalizado el 31 de diciembre de 2025, presentadas en forma comparativa. (Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

4.2 Impuesto a las Ganancias

El 23 de diciembre de 2019, el Poder Ejecutivo Nacional (PEN) promulgó la Ley 27.451, la cual establece principalmente los siguientes impactos contables:

En el artículo 27 de la Ley se dispone que en caso deba calcularse el ajuste por inflación (impositivo), positivo o negativo, correspondiente al primer y segundo ejercicio iniciado a partir del 1° de enero de 2019, deberá imputarse un sexto (1/6) en ese ejercicio fiscal y los cinco sextos (5/6) restantes, en partes iguales, en los cinco (5) ejercicios fiscales inmediatos siguientes.

A su vez, se aclara que dicha disposición no obsta al cómputo de los tercios remanentes correspondientes a ejercicios anteriores, calculado conforme a la versión anterior del artículo 194 de la Ley de Impuesto a las Ganancias.

En el artículo 48 de la mencionada Ley se establece que hasta los ejercicios fiscales que se inicien a partir del 1° de enero de 2021 inclusive, la alícuota del impuesto será del treinta por ciento (30%). La tasa aplicable a los dividendos sobre utilidades distribuidas será del 7%.

En el mes de junio de 2021, se promulgó una ley que establece una nueva estructura de alícuotas escalonadas para el impuesto a las ganancias con tres segmentos en relación al nivel de ganancia neta imponible acumulada. En enero 2025 se actualizaron los segmentos, quedando las alícuotas vigentes para el presente ejercicio de la siguiente manera:

- 25% para las ganancias netas imponibles acumuladas de hasta \$101,7 millones;
- 30% para el segundo tramo, que alcanzará ganancias imponibles de hasta \$1.016,8 millones;
- 35% para ganancias imponibles superiores a los \$ 1.016,8 millones.

Dicha modificación fue de aplicación para los ejercicios fiscales iniciados a partir del 1° de enero de 2021. La Entidad ha registrado en los presentes Estados Financieros los impactos que este cambio genera.

La composición del rubro "Impuesto a las ganancias" del Estado de Resultados al 31 de diciembre de 2025 y 2024 es la siguiente:

Descripción	31/12/2025	31/12/2024
Cargo Resultado Impuesto diferido	(849.588)	364.274
Impuesto a las Ganancias DDJJ	(2.403.591)	-
Ajuste por inflación Impuesto diferido	(216.050)	(2.289.214)
Total cargo impuesto a las ganancias	(3.469.229)	(1.924.940)

Eduardo Espinelli
Presidente

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

Dr. Alejandro Vidal
Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.
(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1° de enero de 2025 y finalizado el 31 de diciembre de 2025, presentadas en forma comparativa. (Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

4.3 Ingreso por intereses / comisiones

Ingresos por intereses	31/12/2025	31/12/2024
Intereses por efectivo y depósitos en bancos	-	13.311
Intereses por préstamos al sector financiero	151.110	886.060
Intereses por documentos	738.233	579.013
Intereses por préstamos hipotecarios	-	12.994
Intereses por préstamos prendarios	46.364.064	21.032.050
Intereses por otros préstamos	22.814.698	17.268.370
Intereses por arrendamientos financieros	15.187.052	11.586.141
Total	85.255.157	51.377.939

Ingresos por comisiones	31/12/2025	31/12/2024
Vinculados con operaciones activas	1.743.958	1.341.729
Total	1.743.958	1.341.729

4.4 Egresos por intereses / comisiones

Egresos por intereses	31/12/2025	31/12/2024
Intereses por depósitos a plazo fijo	(2.694.299)	(2.793.513)
Intereses por préstamos interfinancieros recibidos (call recibidos)	(5.166.400)	(5.644.104)
Intereses por otras financiaciones de entidades financieras	(460.956)	(951.017)
Intereses por otras obligaciones por intermediación financiera	(40.607.057)	(12.437.187)
Total	(48.928.712)	(21.825.821)

Egresos por comisiones	31/12/2025	31/12/2024
Comisiones	(1.629.310)	(930.127)
Total	(1.629.310)	(930.127)

Eduardo Espinelli
Presidente

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

Dr. Alejandro Vidal
Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.
(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1° de enero de 2025 y finalizado el 31 de diciembre de 2025, presentadas en forma comparativa. (Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

4.5 Otros ingresos / gastos operativos

Otros Ingresos Operativos	31/12/2025	31/12/2024
Intereses punitorios	260.331	97.605
Créditos recuperados y provisiones desafectadas	184.125	621.297
Seguros de autos	5.470.210	3.798.061
Otros	1.180.940	1.373.067
Total	7.095.606	5.890.030

Otros Gastos Operativos	31/12/2025	31/12/2024
Intereses punitorios y cargos a favor del BCRA	(27.040)	(2.593)
Impuesto a los ingresos brutos	(7.310.876)	(4.495.379)
Otros	(1.046.740)	(477.218)
Total	(8.384.656)	(4.975.190)

4.6 Gastos por función y naturaleza

La Entidad presentó sus estados de resultados integrales bajo el método de la función del gasto. De acuerdo con este método, los gastos se clasifican de acuerdo a su función como parte de la partida "gastos de administración".

La siguiente tabla proporciona la información adicional requerida sobre la naturaleza de los gastos y su relación con la función:

Gastos de administración	31/12/2025	31/12/2024
Honorarios a directores y síndicos	(10.040)	(15.702)
Otros honorarios	(1.873.305)	(1.700.036)
Propaganda y publicidad	(1.227.110)	(722.105)
Impuestos	(1.263.835)	(688.154)
Alquileres	(78.004)	(713.257)
Representación, viáticos y movilidad	(217.588)	(188.787)
Otros	(1.280.856)	(1.169.197)
Total	(5.950.738)	(5.197.238)

Eduardo Espinelli
Presidente

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

Dr. Alejandro Vidal
Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.
(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1° de enero de 2025 y finalizado el 31 de diciembre de 2025, presentadas en forma comparativa. (Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

4.7 Beneficios al personal

A continuación, se detallan los conceptos incluidos en beneficios al personal al 31 de diciembre de 2025 y 2024:

Beneficios al personal	31/12/2025	31/12/2024
Remuneraciones	(5.240.224)	(5.365.996)
Cargas sociales	(1.631.135)	(1.696.903)
Indemnizaciones y gratificaciones al personal	(1.294.021)	(1.460.991)
Servicios al personal	(141.617)	(105.160)
Total	(8.306.997)	(8.629.050)

4.8 Instrumentos Financieros

Al cierre del ejercicio, la Entidad mantenía las siguientes carteras de instrumentos financieros:

Cartera de instrumentos al 31/12/2025	Valor Razonable-Resultados	Costo Amortizado	Valor Razonable-ORI
Activos	-	203.098.650	-
Efectivo y depósitos en bancos	-	3.572.371	-
Otros activos financieros	-	1.088.138	-
Préstamos y otras financiaciones	-	198.377.940	-
Activos financieros entregados en gía.	-	60.201	-
Cartera de instrumentos al 31/12/2025	Valor Razonable-Resultados	Costo Amortizado	Valor Razonable-ORI
Pasivos	37.509.438	118.469.883	-
Depósitos	-	8.891.253	-
Pasivos a VR con cambios en resultados	722.137	-	-
Instrumentos derivados	455.925	-	-
Otros pasivos financieros	-	6.103.469	-
Financ. recibidas del BCRA y otras inst. financ.	22.400.503	83.043.058	-
Obligaciones negociables emitidas	13.930.873	20.432.103	-
Cartera de instrumentos al 31/12/2024	Valor Razonable-Resultados	Costo Amortizado	Valor Razonable-ORI
Activos	-	131.095.083	-
Efectivo y depósitos en bancos	-	2.493.315	-
Otros activos financieros	-	874.370	-
Préstamos y otras financiaciones	-	127.615.343	-
Activos financieros entregados en garantía	-	112.055	-

Eduardo Espinelli
Presidente

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

Dr. Alejandro Vidal
Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.
(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1° de enero de 2025 y finalizado el 31 de diciembre de 2025, presentadas en forma comparativa. (Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

Cartera de instrumentos al 31/12/2024	Valor Razonable-Resultados	Costo Amortizado	Valor Razonable-ORI
Pasivos	-	95.476.516	-
Depósitos	-	6.004.311	-
Otros pasivos financieros	-	5.158.276	-
Financ. recibidas del BCRA y otras inst. financ.	-	54.937.364	-
Obligaciones negociables emitidas	-	29.376.565	-

Valores Razonables

La Entidad clasifica los valores razonables de los instrumentos financieros en 3 niveles, de acuerdo a la calidad de los datos utilizados para su determinación.

Se detallan a continuación los instrumentos financieros de la Entidad medidos a valor razonable al cierre del ejercicio:

Cartera de instrumentos al 31/12/2025	VR nivel 1	VR nivel 2	VR nivel 3
Pasivos	-	37.509.438	-
- Pasivos a VR con cambios en resultados	-	722.137	-
- Instrumentos derivados	-	455.925	-
- Financ. recibidas del BCRA y otras inst. financ.	-	22.400.503	-
- Obligaciones negociables emitidas	-	13.930.873	-

La política de la Entidad es reconocer transferencias entre los niveles de Valores Razonables solo a las fechas de cierre de ejercicio, no existiendo modificaciones en relación a los instrumentos financieros mantenidos en cartera al 31 de diciembre de 2024.

Valor Razonable nivel 1: El valor razonable de los instrumentos financieros negociados en mercados activos (como derivados negociados públicamente, inversiones negociables o disponibles para la venta) se basa en los precios de cotización de los mercados a la fecha del ejercicio de reporte. El precio de mercado utilizado en los activos financieros mantenidos por la Entidad es el precio de compra actual. Estos instrumentos se incluyen en el nivel 1.

Valor Razonable nivel 2: El valor razonable de instrumentos financieros que no se negocian en mercados activos, por ejemplo, los derivados disponibles fuera de bolsa (over-the-counter), se determina utilizando técnicas de valuación que maximizan el uso de información observable y deposita la menor confianza posible en estimados específicos de la Entidad. Si todas las variables relevantes para establecer el valor razonable de un instrumento financiero son observables, el instrumento se incluye en el nivel 2.

Valor Razonable nivel 3: Si una o más variables relevantes no se basan en información observable de mercado, el instrumento se incluye en el nivel 3. Este es el caso de los instrumentos de capital sin cotización.

Eduardo Espinelli
Presidente

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

Dr. Alejandro Vidal
Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.
(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1° de enero de 2025 y finalizado el 31 de diciembre de 2025, presentadas en forma comparativa. (Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

4.9 Otros activos no financieros

Al 31 de diciembre de 2025 y 2024, los activos no financieros de la Entidad se componen de la siguiente manera:

Descripción	31/12/2025	31/12/2024
Anticipos al personal	25.010	14.116
Pagos efectuados por adelantado	1.138.518	216.299
Bienes tomados en defensa de créditos	68.849	141.978
Bienes diversos	225.051	227.724
Anticipos de impuestos	351.416	307.700
Total	1.808.844	907.817

5. Información adicional requerida por el BCRA

5.1 Seguro de Garantía de los Depósitos

Mediante la Ley N° 24.485 y el Decreto N° 540/95 se dispuso la creación del Sistema de Seguro de Garantía de los Depósitos con el objeto de cubrir el riesgo de los depósitos bancarios adicionalmente al sistema de privilegios y protección previsto en la Ley de Entidades Financieras.

Por el Decreto N° 1127/98 del 24 de septiembre de 1998, el P.E.N. estableció el límite máximo de cobertura del sistema de garantía, alcanzando a los depósitos a la vista o a plazo fijo, en pesos y/o moneda extranjera. Dicho límite se fijó a partir del 1 de enero 2023 en \$6.000.-. Este importe a partir del 1 de abril de 2024 aumentó a \$25.000. No están incluidos en el presente régimen los depósitos efectuados por otras entidades financieras (incluyendo los certificados a plazo fijo adquiridos por negociación secundaria), los depósitos efectuados por personas vinculadas directa o indirectamente a la entidad, los depósitos de títulos valores, aceptaciones o garantías y aquellos constituidos con posterioridad al 1 de julio de 1995 a una tasa superior a la establecida periódicamente por el BCRA en base a la encuesta diaria que realiza dicha institución. También se hallan excluidos los depósitos cuya titularidad haya sido adquirida vía endoso y las imposiciones que ofrezcan incentivos adicionales a la tasa de interés. El sistema ha sido implementado mediante la creación de un fondo denominado "Fondo de Garantía de los Depósitos" (F.G.D.), que es administrado por la sociedad Seguros de Depósitos S.A. (SEDESA) y cuyos accionistas son el BCRA y las entidades financieras en la proporción que para cada una de ellas determina dicha institución en función de los aportes efectuados al mencionado fondo.

Al 31 de diciembre de 2025, el aporte normal al F.G.D. acumulado, ascendió a \$10.667.

5.2 Cuentas que identifican el cumplimiento de efectivo mínimo

Se detalla a continuación el concepto computado por la entidad para la integración de efectivo mínimo con indicación del saldo al 31 de diciembre de 2025:

- Cuenta corriente en Banco Central: \$2.142.001

Eduardo Espinelli
Presidente

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

Dr. Alejandro Vidal
Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.
(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1° de enero de 2025 y finalizado el 31 de diciembre de 2025, presentadas en forma comparativa. (Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

5.3 Activos financieros entregados en garantía – Activos de disponibilidad restringida

Al 31 de diciembre de 2025 y 2024, la Entidad mantiene como garantía el activo financiero que se detalla a continuación:

Descripción	31/12/2025	31/12/2024
En garantía de alquileres	60.201	112.055
Total	60.201	112.055

5.4 Emisión de Obligaciones

La Asamblea General Extraordinaria de Accionistas celebrada el 9 de diciembre de 2009, resolvió la creación de un Programa Global de Emisión por oferta pública de Obligaciones Negociables Simples no convertibles en acciones, por un monto total en circulación en cualquier momento de su vigencia de hasta pesos miles 200.000 (o su equivalente en otras monedas). Adicionalmente, en función a lo aprobado por la Asamblea General de Accionistas celebrada el 29 de abril de 2011, se resolvió ampliar el monto de capital del Programa Global de Emisión hasta un máximo de pesos miles 400.000. A su vez, con fecha 29 de abril de 2014 la Asamblea General Extraordinaria de Accionistas resolvió incrementar el monto de capital del Programa Global de Emisión hasta un máximo de pesos miles 800.000. Asimismo, con fecha 27 de abril de 2016 la Asamblea General Extraordinaria de Accionistas resolvió ampliar el monto de capital del Programa Global de Emisión hasta un máximo de pesos miles 1.400.000, luego, con fecha 17 de agosto de 2017 la Asamblea General Extraordinaria de Accionistas resolvió ampliar el monto de capital del Programa Global de Emisión hasta un máximo en circulación de pesos miles 6.000.000. Por último, con fecha 10 de septiembre de 2024 la Asamblea General Extraordinaria de Accionistas resolvió ampliar el monto de capital del Programa Global de Emisión hasta un máximo en circulación de dólares miles 50.000.

De acuerdo al programa oportunamente aprobado, las Obligaciones Negociables podrán ser ofrecidas en clases separadas y éstas a su vez podrán dividirse en series, en los montos, a los precios y bajo las condiciones que se especifiquen en el suplemento de precio aplicable.

Por su parte, la CNV mediante la Resolución N° 16.206 del 13 de octubre de 2009 aprobó el mencionado Programa Global y admitió el ingreso de la Entidad al régimen de oferta pública. A su vez, con fecha 17 de agosto de 2011 y bajo resolución N° 16.631 de su Directorio, la CNV aprobó el incremento del monto del Programa Global de Emisión. Adicionalmente, con fecha 10 de julio de 2014 y bajo resolución N° 17.401 de su Directorio, la CNV autorizó el nuevo monto del Programa Global de Emisión. Asimismo, con fecha 31 de agosto de 2016 y bajo resolución N° 18.202 de su Directorio, la CNV autorizó el nuevo monto del Programa Global de Emisión, luego, con fecha 16 de noviembre de 2017 y bajo resolución N° 19.087 de su Directorio, la CNV autorizó el nuevo monto del Programa Global de Emisión. Por último, con fecha 13 de noviembre de 2024 y bajo resolución N° 20.557 de su Directorio, la CNV autorizó el nuevo monto del Programa Global de Emisión. Asimismo, la Asamblea General Extraordinaria de Accionistas celebrada el 7 de noviembre de 2013, aprobó la inscripción de la Entidad en el registro especial de la CNV para la constitución de programas globales de emisión de valores representativos de deuda con plazos de amortización hasta 1 año, para ser públicamente

Eduardo Espinelli
Presidente

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

Dr. Alejandro Vidal
Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.
(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1° de enero de 2025 y finalizado el 31 de diciembre de 2025, presentadas en forma comparativa. (Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

ofertados con exclusividad a inversores calificados y la creación de su Programa Global de Emisión de Valores Representativos de Deuda de Corto Plazo por un monto total en circulación de hasta pesos miles 200.000 (o su equivalente en otras monedas).

Con fecha 14 de noviembre de 2013 el Directorio de la Entidad aprobó los términos y condiciones de los valores de deuda de corto plazo a ser emitidos bajo el Programa de Valores de Corto Plazo. Dicha inscripción en el registro y el Programa de Valores de Corto Plazo fueron aprobados por la CNV mediante Registro N° 50 de fecha 5 de diciembre de 2013.

A continuación, se detallan las emisiones vigentes al 31 de diciembre de 2025 y 2024:

Tipo de Valor Negociable	Nro. De Serie	Autorizada por el Directorio de la Entidad	Autorizada por C.N.V. en fecha	Fecha de Colocación y Emisión	Valor Nominal	Plazo	Fecha de	Tasa (*)	Amortización	Saldo	Saldo
					pesos miles	meses	Vencimiento			31.12.2025	31.12.2024
Obligaciones Negociables	31	29/05/2023	18/05/2023	07/06/2023	2.500.000	21	07/03/2025	Variable BADLAR + 1,23	07/03/2025	-	1.118.894
Obligaciones Negociables	32	04/07/2023	28/07/2023	09/08/2023	3.000.000	18	10/02/2025	Variable BADLAR + 2,74	09/02/2025	-	1.384.423
Obligaciones Negociables	33	26/11/2024	27/11/2024	06/12/2024	20.000.000	18	08/06/2026	Variable BADLAR + 5,99	06/03/2026 08/06/2026	13.580.719	26.873.248
Obligaciones Negociables	34	14/05/2025	19/05/2025	26/05/2025	14.000.000	21	26/02/2027	Variable TAMAR + 3,75	26/08/2026 26/11/2026 26/02/2027	13.930.873	-
Obligaciones Negociables	35	14/05/2025	19/05/2025	26/05/2025	4.000.000	12	26/05/2026	Fija 2,55 TEM	26/05/2026	4.838.569	-
Obligaciones Negociables	36	14/05/2025	19/05/2025	26/05/2025	1.999.999	24	26/05/2027	UVA +10,00	26/11/2026 26/02/2027 26/05/2027	2.012.815	-

(*) La liquidación de los intereses en todos los casos se practica en forma trimestral.

Los fondos netos obtenidos de la colocación de las Obligaciones Negociables fueron utilizados principalmente para el otorgamiento de préstamos prendarios y leasing para la adquisición de vehículos en la República Argentina y refinanciamiento de pasivos de la Entidad, contribuyendo esto a mejorar el perfil de la deuda y la diversificación de su estructura de fondeo.

Eduardo Espinelli
Presidente

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

Dr. Alejandro Vidal
Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.
(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1° de enero de 2025 y finalizado el 31 de diciembre de 2025, presentadas en forma comparativa. (Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

Destino de fondos provenientes de la emisión de obligaciones negociables

En cumplimiento con lo establecido por la Comisión Nacional de Valores en su Texto Normativo Ordenado 2013- Título II, Capítulo V, Sección III, Artículo 15 la Entidad informa que al cierre de los presentes estados financieros no registra emisiones de obligaciones negociables con fondos pendientes de aplicación y acreditación ante CNV.

5.5 Restricciones para la distribución de utilidades

Conforme a normas del BCRA corresponde destinar para la reserva legal el 20% de las utilidades que arroje el Estado de Resultados al cierre del ejercicio más los ajustes de ejercicios anteriores, neto de los resultados no asignados negativos existentes.

El texto ordenado de las normas sobre distribución de resultados requiere que las Entidades que procedan a distribuir utilidades deberán contar con autorización previa de la Superintendencia de Entidades Financieras y Cambiarias.

Por otra parte de acuerdo a las condiciones establecidas por el BCRA, sólo se podrá distribuir utilidades en la medida que se cuente con resultados positivos, luego de deducir a los resultados no asignados, además de la Reserva Legal y Estatutaria, cuya constitución sea exigible, los siguientes conceptos: la diferencia entre el valor contable y el valor de mercado de los activos del sector público y/o instrumentos de deuda del BCRA no valuados a precio de mercado, las sumas activadas por causas judiciales vinculadas a depósitos y los ajustes requeridos por el BCRA y la auditoría externa no contabilizados.

La Asamblea de Accionista celebrada el 24 de abril de 2025, aprobó mantener en la cuenta de resultados no asignados la pérdida del ejercicio 2024 para ser compensados con las utilidades de ejercicios futuros.

5.6 Factores de riesgos financieros

Gestión de riesgos en Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Desde el año 2007 la Entidad -a partir de lineamientos establecidos a nivel global por parte de Toyota Financial Services Corporation- adhiere al Gerenciamiento de Riesgos, entendiéndose a este término como **“...un proceso de identificar, analizar y cuantificar las probabilidades de pérdidas y efectos secundarios que se desprenden de los desastres, así como de las acciones preventivas, correctivas y reductivas correspondientes, que deben emprenderse...”**.

En tal sentido, se ha formalizado y aprobado por el Directorio una estructura a nivel organizacional encargada del Gerenciamiento de Riesgos, la cual prevé los siguientes roles:

- C.R.O. (Chief Risk Officer - Jefe de Gerenciamiento de Riesgos)
- O.R.O. (Operational Risk Officer - Gerente de Riesgos Operativos)
- M.R.O. (Market Risk Officer - Gerente de Riesgos de Mercado)
- C.C.O. (Chief Credit Officer - Gerente de Riesgos de Crédito)
- C.M.E. (Crisis Management Executive - Ejecutivo de Administración de Crisis)
- B.C.M. (Business Continuity Manager - Gerente de Continuidad de Negocios)

Eduardo Espinelli
Presidente

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

Dr. Alejandro Vidal
Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.
(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1° de enero de 2025 y finalizado el 31 de diciembre de 2025, presentadas en forma comparativa. (Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

Comité de Gerenciamiento de Riesgos

En Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A. se ha establecido un nivel funcional con capacidad decisoria en materia de riesgos denominado “**Comité de Gerenciamiento de Riesgos**”. El mismo cuenta con un reglamento para su actuación, se reúne con una frecuencia mínima mensual, tiene fluida relación con el resto de los Comités de la Entidad (Activos y Pasivos - ALCO, Créditos, Prevención de Lavado de Activos y Financiamiento del Terrorismo, Auditoría, Kaizen, Ciberseguridad y Tecnología) -a los cuales supervisa- y es el ámbito en donde se discuten y gestionan los temas que atañen a la gestión de riesgos de la Entidad. Las decisiones que se toman en el Comité son emitidas por mayoría de votos (decisión colegiada). En caso de empate, la decisión final es tomada por el Presidente del Comité.

El Comité de Gerenciamiento de Riesgos, en cumplimiento de sus funciones, ha aprobado, entre otras, la siguiente normativa actualmente en vigencia:

- Política General de Gerenciamiento de Riesgos;
- Manual de Misiones y Funciones;
- Estrategia de Gerenciamiento de Riesgos;
- Política de Gerenciamiento de Crisis;
- Programa de Comunicación de Crisis; y
- Programa de Gerenciamiento de Crisis.
- Gestión de la Continuidad del Negocio

Metodología empleada para el gerenciamiento de riesgos

Teniendo en cuenta el enfoque de gerenciamiento de riesgos adoptado por la Entidad, se utiliza una metodología específica que incluye la Identificación, Análisis, y Evaluación de los riesgos detectados, como así también el control y seguimiento de las decisiones tomadas al respecto.

El apetito a riesgo -entendido como la cantidad de riesgo que la Entidad está dispuesta a aceptar para generar valor en la compañía- es definido desde el nivel más alto de la organización y se encuentra en línea con los objetivos corporativos establecidos.

Tratamiento y mitigación de los riesgos detectados

El Comité de Gerenciamiento de Riesgos analiza y define las medidas a adoptar para el tratamiento de los distintos riesgos que resulten identificados. Las mencionadas acciones se encuentran siempre enmarcadas dentro de alguna de las siguientes opciones: “Retener”, “Renunciar” o “Transferir” la responsabilidad por el riesgo detectado.

En caso de optar por “Retener” la responsabilidad por el riesgo identificado, se evaluará si “Tratar” el mismo tomando contramedidas para reducirlo o “Asumir” dicho riesgo sin realizar una gestión específica.

Eduardo Espinelli
Presidente

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

Dr. Alejandro Vidal
Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.
(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1° de enero de 2025 y finalizado el 31 de diciembre de 2025, presentadas en forma comparativa. (Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

Indicadores de riesgos claves (KRI's)

Con el fin de monitorear los riesgos inherentes al negocio de la Entidad, existen Indicadores de Riesgos Claves (KRI's) definidos a nivel corporativo, con márgenes de tolerancia previamente determinados. Mensualmente la carga de los datos necesarios para la construcción de los distintos indicadores es llevada a cabo en forma descentralizada e informada por el área de Riesgos al Comité Global de Riesgos del Grupo.

A su vez, en caso de registrarse desvíos a los límites, deben reportarse tanto las causas de los mismos como así también las contramedidas para su reversión.

Estos KRI's son tratados por el Comité local y corresponden a 5 categorías de riesgos: Mercado, Liquidez, Tasa, Crédito y Operacional (Resiliencia del negocio y ciberseguridad).

Adicionalmente, la Entidad lleva a cabo -con una frecuencia anual- autoevaluaciones de riesgos, las cuales se encuentran vinculadas a los riesgos mencionados.

Los resultados de estas autoevaluaciones son informados a Casa Matriz, dando lugar -en el caso de detectarse desvíos o debilidades- a actividades que son incluidas en el Plan Anual de Gerenciamiento de Riesgos.

Reportes diarios de gestión

Diariamente, la Entidad emite una serie de reportes agrupados bajo el título "Watch Your Credit Risk"; los cuales tienen como objetivo proporcionar información detallada con indicadores y alertas para la gestión de riesgos de crédito y operativos que afectan el negocio de la Compañía.

Análisis de impacto del negocio, Plan de continuidad de negocios, Plan de recuperación ante desastres

La Entidad ha implementado un proceso de Análisis de Impacto del Negocio (de sus siglas en inglés Business Impact Analysis - BIA) que la asiste en la evaluación de todas las funciones de negocios que se desarrollan dentro de la organización, a los efectos de poder determinar el impacto que tendría sobre las mismas una interrupción en el procesamiento de datos. Este impacto se mide en términos de la pérdida financiera acumulada por ejercicios de tiempo, con la intención de establecer cuánto tiempo puede tolerar cada función del negocio sin la ayuda del procesamiento de datos.

La meta del BIA es lograr un acuerdo formal dentro de la organización en cuanto al tiempo muerto máximo tolerable o "Tiempo de Recuperación o Recovery Time Objective" para cada proceso de negocio identificado como crítico.

De esta manera, la Entidad ha logrado elaborar un Plan de Recuperación ante Desastres y un Plan de Continuidad de Negocios que resultan más realistas, rentables (a nivel costo-beneficio), de fácil desarrollo, implementación y mantenimiento.

Plan de Continuidad de Negocios (Business Continuity Plan - BCP)

Permite evaluar, por parte de toda la Entidad, aquellos procesos considerados críticos para el negocio. Este plan incluye un detalle técnico de cómo realizar la recuperación de las funciones y servicios establecidos como críticos por los diversos sectores de la organización.

Plan de Recuperación ante Desastres (Disaster Recovery Plan - DRP)

Se concentra en la recuperación de las funciones y servicios de sistemas que, no necesariamente, dan soporte a los procesos críticos de negocios de la Compañía.

Asimismo, la Entidad ha establecido un programa de entrenamiento para los responsables de la ejecución de los mencionados planes con la intención de que, en caso de ocurrencia de un evento

Eduardo Espinelli
Presidente

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

Dr. Alejandro Vidal
Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.
(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1° de enero de 2025 y finalizado el 31 de diciembre de 2025, presentadas en forma comparativa. (Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

de contingencia, su accionar sea ágil y seguro, centrándose en el objetivo de recuperar la operatividad de los sistemas en el menor tiempo posible.

Los mencionados planes son probados, como mínimo, anualmente; efectuando simulacros de contingencias / desastres de distinta magnitud que colaboran con la preparación del personal de la Entidad para actuar ante la ocurrencia de estos hechos, observando el cumplimiento de las responsabilidades asignadas a cada miembro de la organización.

Adicionalmente, con relación a los servicios de sistemas que se encuentran tercerizados, la Entidad obtiene formalmente de sus proveedores el compromiso de garantía de la continuidad de tales servicios y el consentimiento para verificar el cumplimiento efectivo de la obligación asumida.

Gerenciamiento y comunicación de crisis

En base a estudios realizados, se ha demostrado que una organización con un programa de prevención de crisis se recupera de dos a tres veces más rápido que una compañía que carece de un programa de este tipo. Asimismo, estadísticamente se comprobó que resulta casi imposible una buena respuesta sin este tipo de programas.

En consecuencia, Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A. ha desarrollado políticas y procedimientos que la asisten en la preparación de la Entidad para la administración de situaciones de crisis, procurando continuar con las operaciones de negocios en el menor tiempo posible, proteger su valor corporativo y su reputación, así como la salud y seguridad de sus empleados.

Riesgos

En Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A. se distinguen las categorías de riesgos del negocio que se detallan a continuación:

Riesgo de crédito

El ámbito particular de tratamiento del riesgo de crédito de la Entidad (posibilidad de sufrir pérdidas a raíz del incumplimiento que un deudor o contraparte hace de sus obligaciones contractuales), lo constituye el Comité de Créditos, cuya conformación está dada por los siguientes miembros: (i) Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas, que a su vez tiene el cargo de Presidente del Comité (ii) Director de Operaciones y Atención al Cliente (iii) Gerente de Seguros, (iv) Director Comercial y (v) Subgerente de Créditos.

El Comité de Créditos, a través de la Gerencia de Créditos, monitorea permanentemente la cartera mediante diversos indicadores (mora, write-off, etc.), la clasificación de la misma y su concentración (a través de las relaciones máximas entre la asistencia a cada cliente, su propia RPC o capital regulatorio, y la de cada uno de ellos). Tanto la clasificación de la cartera como el control de su concentración se llevan a cabo siguiendo las normas del BCRA.

Para mayores detalles con relación a la Clasificación por situación y garantías recibidas, Concentración y Apertura por plazo de las financiaciones otorgadas por la Entidad, por favor remitirse a los Anexos B, C y D, respectivamente.

Riesgo de mercado, liquidez y tasa de interés

Es política de Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A. tener en forma expresa políticas, límites y estándares que aseguren un manejo prudente de las posiciones de liquidez.

Eduardo Espinelli
Presidente

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

Dr. Alejandro Vidal
Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.
(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1° de enero de 2025 y finalizado el 31 de diciembre de 2025, presentadas en forma comparativa. (Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

Las políticas de “Liquidez” y “Tasa de Interés” vigentes, aplicadas bajo la tutela del Comité de Activos y Pasivos (ALCO) de la Entidad y sujetas a los estándares globales de los Accionistas, procuran asegurar suficiente liquidez disponible para hacer frente a los compromisos financieros asumidos, así como también prevén el manejo y límites a los riesgos de mercado asumidos por la Entidad.

La composición del Comité de Activos y Pasivos está dada por cinco miembros, responsables de áreas claves del negocio: (i) Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas, que a su vez tiene a cargo la presidencia del Comité; (ii) Director de Operaciones y Atención al Cliente (iii) Gerente de Seguros, y (iv) Director Comercial.

Línea de crédito contingente

La Entidad cuenta con un “Plan de Fondeo de Contingencia”, el cual contempla escenarios de stress e incluye la imposibilidad de acceso al financiamiento por un ejercicio prolongado de tiempo. En tal sentido cabe destacar que la Entidad cuenta con una línea de crédito contingente, la cual no podrá ser aplicada al giro del negocio -colocación de préstamos- sino que estará disponible ante un escenario de stress financiero, en el que la Entidad, debido a condiciones negativas del mercado, no pueda afrontar la cancelación de sus pasivos.

Líneas de crédito obtenidas

Adicionalmente, y con idéntico fin al mencionado en el párrafo previo, cabe mencionar que las políticas internas de la Entidad contemplan la celebración de acuerdos de líneas de crédito comprometidas con entidades financieras de primera línea.

Emisión de Obligaciones Negociables y Valores de Corto Plazo

Como parte de la estrategia de diversificación del fondeo de la Entidad, los Accionistas resolvieron la creación de un Programa Global de Emisión por oferta pública de Obligaciones Negociables Simples, no convertibles en acciones, por un monto total en circulación en cualquier momento de su vigencia de hasta miles de \$ 6.000.000 (o su equivalente en otras monedas y/o unidades de valor y/o medida).

Asimismo, los Accionistas aprobaron la inscripción de la Entidad en el registro especial de la CNV para la constitución de programas globales de emisión de valores representativos de deuda con plazos de amortización hasta 1 año y la creación de su Programa Global de Emisión de Valores Representativos de Deuda de Corto Plazo por un monto total en circulación de hasta pesos miles 1.000.000 (o su equivalente en otras monedas y/o unidades de valor y/o medida).

Por último, la Asamblea General Extraordinaria de Accionistas celebrada el 14 de mayo de 2015, resolvió la creación de un Programa Global de Emisión por oferta pública de Obligaciones Negociables Subordinadas no convertibles en acciones, por un monto total en circulación en cualquier momento de su vigencia de hasta pesos miles 200.000 (o su equivalente en otras monedas). Con fecha 10 de septiembre de 2024 la Asamblea General Extraordinaria de Accionistas resolvió ampliar el monto de capital del Programa Global de Emisión hasta un máximo en circulación de dólares miles 50.000.

Instrumentos financieros derivados

Teniendo en cuenta que sus políticas internas no le permiten a la Entidad asumir riesgos de tipo de cambio y/o descalce de tasas de interés, Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A. ha celebrado operaciones de permuta de tasas de interés (Contratos de Swap) con diversas entidades financieras con el objetivo de cubrir el riesgo asociado a la variación de la tasa de interés de las Obligaciones Negociables y Préstamos Interbancarios a tasa variable; con idénticos términos en cuanto a plazo, tasa de interés variable, monto y fechas de liquidación.

Eduardo Espinelli
Presidente

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

Dr. Alejandro Vidal
Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.
(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1° de enero de 2025 y finalizado el 31 de diciembre de 2025, presentadas en forma comparativa. (Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

Con el objetivo de mitigar el riesgo de liquidez proveniente de la concentración de depósitos por cliente y financiaciones de otras entidades financieras, la Entidad monitorea la concentración de depósitos en los principales clientes y asistencia crediticia recibida por contraparte.

Para mayores detalles con relación a la Concentración y Apertura por plazo de los depósitos captados por la Entidad, por favor remitirse a los Anexos H e I, respectivamente.

Riesgo operacional

En cumplimiento de los requerimientos establecidos por parte del BCRA -a través de las Comunicación "A" 4793, modificatorias y complementarias- se ha incorporado en la estructura de Gerenciamiento de Riesgos de la Entidad, al Responsable de Riesgo Operacional ante BCRA o Unidad de Riesgo Operacional.

El responsable de Riesgo Operacional reporta en su función al Comité de Gerenciamiento de Riesgos, teniendo en cuenta que éste último constituye un nivel funcional independiente, con capacidad decisoria en materia de riesgos.

Cabe destacar que el marco del Gerenciamiento de Riesgos Operativos se encuentra sujeto a una evaluación efectiva y completa por parte del equipo de Auditoría Interna, operativamente independiente, apropiadamente entrenado y competente en la materia.

Con relación al desarrollo de nuevos productos, sistemas y procesos cabe mencionar que, previo a llevar a cabo la introducción de los mismos, los riesgos operativos inherentes asociados a cada uno de ellos son sometidos a adecuados procedimientos de evaluación.

Por último, y en línea con la estrategia global de la Entidad, la excelencia operativa es fomentada a través del desarrollo de actividades denominadas "Kaizen" ("Kai" = Cambio, "Zen" = Para mejor) de forma permanente en todos los niveles de la organización. Es en virtud de ello que, en caso de identificar situaciones de riesgo y/o errores de tipo operativo, la Entidad implementa las contramedidas ideadas para mitigar los mismos a través de actividades del tipo Kaizen (mejora continua).

Riesgo de incumplimiento y regulatorio

Este tipo de riesgo puede verificarse en forma endógena o exógena, e implica la exposición a sanciones o penalidades u otras consecuencias económicas y de otra índole por incumplimiento de leyes, regulaciones, normas, obligaciones contractuales, estándares éticos, políticas y procedimientos internos.

Para lograr la mitigación de este tipo de riesgos, en Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A. se fomenta la permanente capacitación del personal de la Entidad, la aplicación de programas de prevención de lavado de dinero y el cumplimiento del código de ética, entre otras medidas.

Adicionalmente, en base a requerimientos efectuados por sus Accionistas, la Entidad continúa desarrollando los pilares de su área de "Compliance" (Cumplimiento).

Riesgo estratégico

Esta categoría representa los riesgos que pueden existir sobre las utilidades y el capital de la Entidad, presentes y futuros, a raíz de decisiones de negocio que pudieran resultar erróneas o de deficiente implementación o bien que puedan traducirse en una falta de respuesta adecuada ante los cambios de la industria o de un cambio adverso en las previsiones, parámetros, objetivos y otras funciones que respaldan esa estrategia.

Eduardo Espinelli
Presidente

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

Dr. Alejandro Vidal
Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.
(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1° de enero de 2025 y finalizado el 31 de diciembre de 2025, presentadas en forma comparativa. (Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

Este tipo de riesgos se encuentra mitigado a partir de la presentación del Plan de Negocios Anual, el cual debe ser consensuado con los Accionistas e incluye los objetivos para los primeros doce meses y, adicionalmente, las metas correspondientes a los siguientes cinco años de operaciones.

El control mensual del grado de alcance de los objetivos y el análisis de los desvíos registrados con relación a las metas estratégicas propuestas, son herramientas que la Gerencia utiliza para mitigar este riesgo.

Riesgo de reputación

Este tipo de riesgo puede afectar la habilidad de la Entidad para establecer nuevas relaciones comerciales, o bien, continuar con las vigentes, exponiendo a la Entidad a posibles litigios, pérdidas financieras o a la disminución de la base de clientes con la que opera.

Por su naturaleza, la exposición a este tipo de riesgos estará presente a lo largo de toda la organización e incluye la responsabilidad para operar con un sano cuidado, tanto con los clientes como con la comunidad de negocios en general.

El riesgo de reputación o riesgo de imagen corporativa se prevé mitigar asegurando los procesos de calidad internos que permitan brindar servicios financieros acordes a los estándares exigidos para todas las empresas del Grupo Toyota. Asimismo, el cuidado de la marca se prevé atender por medio de la capacitación de los funcionarios y empleados de Toyota Compañía Financiera S.A., a través de acciones coordinadas por la Gerencia de Recursos Humanos.

Riesgo de insolvencia

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A. entiende como riesgo de insolvencia al riesgo sobre las utilidades y el capital, presentes y futuros, provenientes del hecho que los pasivos resulten mayores a los activos; pudiendo de este modo ocasionar la quiebra de la Entidad. Este riesgo es, en definitiva, el resultante de todos los demás riesgos que afronta la Entidad y que fueron descritos en los párrafos previos.

La forma en la cual la Entidad mitiga este tipo de riesgos es mediante el desarrollo de una óptima estructura de capital, en función de su análisis de riesgos y rentabilidad esperada, y teniendo en cuenta el equilibrio permanente de la relación existente entre capital y activo.

Pruebas de tensión

De acuerdo con las mejores prácticas y el análisis de situaciones de riesgo, la Entidad no se limita a la espera de una pérdida potencial bajo circunstancias esperadas sino que aplica herramientas que le permiten obtener información sobre el posible efecto que tendrán en sus actividades “alteraciones económicas, poco probables, pero de posible ocurrencia”.

Eduardo Espinelli
Presidente

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

Dr. Alejandro Vidal
Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.
(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1° de enero de 2025 y finalizado el 31 de diciembre de 2025, presentadas en forma comparativa. (Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

Planes de contingencia

Como fuera mencionado, es política de Toyota Compañía Financiera S.A. tener en forma expresa políticas, límites y estándares que aseguren un manejo prudente de las posiciones de Liquidez. Para el logro de este objetivo la entidad ha definido en su "Política de Liquidez" los indicadores de límites a ser monitoreados en forma periódica y sistemática por parte de la Dirección de Finanzas y el Comité de Activos y Pasivos. No obstante lo mencionado, es factible y hasta previsible que en el transcurso de la actividad normal del negocio se presenten situaciones que generen alertas de incumplimiento de tales límites u operaciones que coloquen a la compañía en zonas consideradas de riesgo.

A los efectos de establecer procedimientos a seguir en caso de que se presenten las alertas de liquidez mencionadas o se registren situaciones extremas que pongan en juego la aptitud de la Entidad para conseguir fondos en el mercado o liquidar activos, la Entidad ha desarrollado un "Plan de Contingencia de Liquidez".

Este plan es revisado como mínimo con una periodicidad anual por el Comité de Activos y Pasivos y/o periódicamente en función de los cambios en las condiciones del Mercado Financiero que así lo justifiquen. En este plan se detallan las acciones a seguir para superar situaciones de riesgo de liquidez, es decir, contingencias que aumenten la probabilidad de incurrir en pérdidas por no disponer de los recursos suficientes para cumplir con las obligaciones asumidas, no poder desarrollar el negocio en las condiciones previstas o incurrir en cesación de pagos.

6. Contexto económico en el que opera la Entidad

La Entidad desarrolla sus actividades en un entorno económico desafiante, tanto en el plano interno como en el internacional.

Durante los primeros nueve meses de 2025, el Producto Bruto Interno (PBI) mostró un incremento interanual del 5,2%, sostenido por el dinamismo del consumo privado (9,1%), la inversión (23,6%), las exportaciones (6,8%) y, en menor medida, el gasto público (0,4%). Paralelamente, las importaciones avanzaron 33,6%, reflejando la reapertura paulatina del comercio exterior y una mayor demanda de insumos y bienes de capital. Tras cerrar 2024 con una inflación interanual de 117,7%, la variación de precios en 2025 se redujo a 31,5%, evidenciando una mejora en la nominalidad de la economía. La inflación mensual, además, se desaceleró en los primeros meses del año.

En abril de 2025, Argentina alcanzó un nuevo entendimiento con el FMI, que incluyó un desembolso inicial de US\$ 12.000 millones. Este acuerdo permitió al Gobierno levantar el cepo cambiario luego de 68 meses. Desde el 14 de abril comenzó a regir un esquema de flotación administrada con bandas para el dólar estadounidense. Tras una devaluación inicial que ubicó al tipo de cambio en la zona media de la banda, el peso mostró una leve apreciación y se mantuvo en niveles intermedios. Este desempeño fue favorecido por una liquidación récord del sector agroexportador, impulsada por la reducción transitoria de retenciones hasta fines de junio.

En la segunda parte del año, como suele suceder en períodos electorales, se intensificó la volatilidad, principalmente vinculada al proceso político. La gestión de los pasivos remunerados del Banco Central, previamente transferidos al Tesoro, y en particular el desarme de las LEFI el 10 de julio, liberó liquidez hacia el mercado y presionó sobre el tipo de cambio. Para contener estas tensiones, el Tesoro incrementó la colocación de deuda, convalidando una fuerte suba de tasas de interés, mientras que el Banco Central elevó los encajes bancarios. Aun así, la incertidumbre y los resultados electorales en la Provincia de Buenos Aires aceleraron la dolarización de carteras, llevando al tipo de cambio a operar cerca del techo de la banda.

Eduardo Espinelli
Presidente

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.
(Socio)

Dr. Alejandro Vidal
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Financieros (Cont.)

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1° de enero de 2025 y finalizado el 31 de diciembre de 2025, presentadas en forma comparativa. (Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

Ante este escenario, Argentina recibió un respaldo explícito de las autoridades de Estados Unidos. En octubre se registraron compras de pesos en el mercado cambiario y el BCRA anunció la firma de un acuerdo de estabilización con el Departamento del Tesoro norteamericano por hasta US\$ 20.000 millones. Este apoyo contribuyó a moderar la tensión cambiaria y a sostener las expectativas de continuidad del proceso de normalización.

Las elecciones legislativas de octubre arrojaron un resultado mejor al esperado para el oficialismo. El mercado interpretó esto como un aval a la agenda de políticas en curso y reaccionó positivamente: el riesgo país se redujo de manera significativa y los activos argentinos, tanto de renta fija como variable, registraron alzas sostenidas

En ese contexto, el riesgo país descendió y cerró 2025 por debajo de los 600 puntos básicos, luego de haber alcanzado un máximo de 1456 puntos en septiembre. El tipo de cambio se estabilizó y concluyó diciembre con un promedio de \$1447,8.

A fines de 2025, el BCRA anunció un cambio en su política monetaria y cambiaria, vigente desde el 1 de enero de 2026. La nueva etapa explicitó el objetivo de acumular reservas, condicionado por la recuperación de la demanda de dinero. El esquema se apoya en dos pilares:

- El techo y el piso de la banda cambiaria se ajustarán mensualmente según el último dato de inflación con dos meses de rezago. En enero, el techo subió 2,5% en línea con el IPC de noviembre.
- El BCRA implementará un programa de compras de reservas condicionado por la demanda de dinero y la liquidez del mercado, dosificando la emisión de pesos al ritmo que la economía pueda absorber sin presionar sobre la inflación.

Como consecuencia, en los primeros quince días de enero de 2026 el BCRA adquirió US\$ 563 millones.

En el plano internacional, el inicio de 2026 estuvo marcado por una mayor volatilidad. Las declaraciones del presidente de Estados Unidos en el Foro Económico Mundial de Davos generaron incertidumbre global. Este contexto derivó en una depreciación del dólar estadounidense, mientras que los precios de los commodities mostraron una tendencia alcista, lo que representa un factor favorable para economías exportadoras de materias primas como la argentina.

A pesar de la mejora relativa, el entorno de volatilidad e incertidumbre persiste a la fecha de emisión de los presentes Estados Financieros.

La Dirección de Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A. monitorea de manera constante la evolución de las variables que afectan su negocio, con el fin de definir su estrategia y evaluar los posibles impactos sobre su situación patrimonial y financiera. Los Estados Financieros deben ser interpretados a la luz de estas circunstancias

8. Hechos posteriores al cierre del ejercicio.

Con fecha 6 de febrero de 2026, la Entidad emite las series números 37° y 38° de Obligaciones Negociables por pesos 6.105 millones y 8.895 millones, respectivamente.

Eduardo Espinelli
Presidente

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

Dr. Alejandro Vidal
Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.
(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

TOYOTA COMPAÑÍA FINANCIERA DE ARGENTINA S.A

ANEXO B

Sociedad: Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.
 Domicilio Social: Olga Cossetini 363, piso 3° - Ciudad Autónoma de Buenos Aires
 Fecha de vencimiento de la Sociedad: 10 de diciembre de 2103

**CLASIFICACIÓN DE LAS FINANCIACIONES POR SITUACIÓN
 Y GARANTÍAS RECIBIDAS
 Al 31 de diciembre de 2025 y 2024
 (Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)**

	<u>31.12.2025</u>	<u>31.12.2024</u>
<u>CARTERA COMERCIAL</u>		
En situación normal	31.685.149	49.503.629
Con garantías y contragarantías preferidas " B "	12.150.190	12.315.254
Sin garantías ni contragarantías preferidas	19.534.959	37.188.375
TOTAL CARTERA COMERCIAL	<u>31.685.149</u>	<u>49.503.629</u>
<u>CARTERA DE CONSUMO Y VIVIENDA</u>		
Cumplimiento normal	159.980.139	77.262.833
Con garantías y contragarantías preferidas " B "	144.420.950	69.024.078
Sin garantías ni contragarantías preferidas	15.559.189	8.238.755
Riesgo bajo	4.919.562	589.538
Con garantías y contragarantías preferidas " B "	4.758.232	568.764
Sin garantías ni contragarantías preferidas	161.330	20.774
Riesgo medio	1.024.780	10.086
Con garantías y contragarantías preferidas " B "	954.662	10.086
Sin garantías ni contragarantías preferidas	70.118	-
Riesgo alto	3.784.082	519.594
Con garantías y contragarantías preferidas " B "	3.424.916	501.101
Sin garantías ni contragarantías preferidas	359.166	18.493
Irrecuperable	14.918	13.038
Con garantías y contragarantías preferidas " B "	605	12.992
Sin garantías ni contragarantías preferidas	14.313	46
TOTAL CARTERA CONSUMO Y VIVIENDA	<u>169.723.481</u>	<u>78.395.089</u>
TOTAL GENERAL (1)	<u>201.408.630</u>	<u>127.898.718</u>

(1) La conciliación con el Estado de Situación Financiera es la detallada a continuación:

Préstamos y otras financiaciones	198.377.940	127.615.343
Previsiones	515.701	319.566
Ajustes NIIF	2.514.989	(36.191)
Total	<u>201.408.630</u>	<u>127.898.718</u>

Eduardo Espinelli
 Presidente

Véase nuestro informe de fecha
 9 de marzo de 2026

Dr. Alejandro Vidal
 Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson
 Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
 9 de marzo de 2026

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

TOYOTA COMPAÑÍA FINANCIERA DE ARGENTINA S.A.

ANEXO C

Sociedad: Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Domicilio Social: Olga Cossettini 363, piso 3° - Ciudad Autónoma de Buenos Aires

Fecha de vencimiento de la Sociedad: 10 de diciembre de 2103

CONCENTRACIÓN DE LAS FINANCIACIONES Al 31 de diciembre de 2025 y 2024 (Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

Número de clientes	Financiaciones			
	31.12.2025		31.12.2024	
	Saldo de Deuda	% sobre cartera total	Saldo de Deuda	% sobre cartera total
10 mayores clientes	22.764.678	11,30%	35.570.877	27,81%
50 siguientes mayores clientes	21.390.451	10,62%	22.559.171	17,64%
100 siguientes mayores clientes	9.959.593	4,94%	7.836.877	6,13%
Resto de clientes	147.293.908	73,14%	61.931.793	48,42%
TOTAL (1)	201.408.630	100%	127.898.718	100%

(1) Ver llamada (1) en Anexo B.

Eduardo Espinelli

Presidente

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

Dr. Alejandro Vidal

Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson

Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

TOYOTA COMPAÑÍA FINANCIERA DE ARGENTINA S.A.

ANEXO D

Sociedad: Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.
Domicilio Social: Olga Cossettini 363, piso 3° - Ciudad Autónoma de Buenos Aires
Fecha de vencimiento de la Sociedad: 10 de diciembre de 2103

APERTURA POR PLAZOS DE PRÉSTAMOS Y OTRAS FINANCIACIONES
Al 31 de diciembre de 2025
(Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

Concepto	Cartera vencida	Plazos que restan para su vencimiento						Total
		1 mes	3 meses	6 meses	12 meses	24 meses	más de 24 meses	
Sector Financiero	-	43.311	-	-	-	-	-	43.311
Sector Privado no financiero y residentes en el exterior (1)	7.501.317	39.528.018	28.117.111	39.072.421	64.492.578	79.654.199	40.380.205	298.745.849
Total	7.501.317	39.571.329	28.117.111	39.072.421	64.492.578	79.654.199	40.380.205	298.789.160

(1) Incluye intereses contractuales a devengar por miles de \$ 100.411.220

Eduardo Espinelli
Presidente

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

Dr. Alejandro Vidal
Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

TOYOTA COMPAÑÍA FINANCIERA DE ARGENTINA S.A.

Sociedad: Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Domicilio Social: Olga Cossetini 363, piso 3° - Ciudad Autónoma de Buenos Aires

Fecha de vencimiento de la Sociedad: 10 de diciembre de 2103

ANEXO F

**MOVIMIENTO DE PROPIEDAD, PLANTA Y EQUIPO
Al 31 de diciembre de 2025 y 2024
(Cifras expresadas en miles de pesos)**

Concepto	Valor origen al inicio del ejercicio	Vida Útil total estimada en años	Altas	Adquisiciones realizadas mediante combinación de negocios	Bajas	Deterioro		Depreciación				Valor residual al 31.12.2025	Valor residual al 31.12.2024
						Pérdidas	Reversiones	Acumulada	Baja	Del ejercicio	Al cierre		
-Mobiliario e Instalaciones	163.749	10	24.695	-	-	-	-	97.692	-	8.980	106.672	81.772	66.057
-Máquinas y equipos	2.531.743	3	348.765	-	320	-	-	2.450.031	320	91.853	2.541.564	338.624	81.712
-Vehículos	1.862.212	5	777.503	-	860.551	-	-	775.487	449.977	402.395	727.905	1.051.259	1.086.725
-Derecho de uso de inmuebles arrendados	1.908.103	5	-	-	-	-	-	27.145	1	325.735	352.879	1.555.224	1.880.958
-Diversos	1.046.297	5	16.675	-	-	-	-	15.387	-	187.379	202.766	860.206	1.030.910
TOTAL PROPIEDAD, PLANTA Y EQUIPO	7.512.104		1.167.638	-	860.871	-	-	3.365.742	450.298	1.016.342	3.931.786	3.887.085	4.146.362
-Bienes diversos (*)	387.785	5	1.206.040	-	1.279.417	-	-	18.083	26.758	29.183	20.508	293.900	369.702
TOTAL BIENES DIVERSOS	387.785		1.206.040	-	1.279.417	-	-	18.083	26.758	29.183	20.508	293.900	369.702

(*) Los valores se encuentran registrados dentro del rubro Otros activos no financieros.

Eduardo Espinelli
Presidente

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

Dr. Alejandro Vidal
Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

TOYOTA COMPAÑÍA FINANCIERA DE ARGENTINA S.A.

ANEXO G

Sociedad: Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Domicilio Social: Olga Cossettini 363, piso 3° - Ciudad Autónoma de Buenos Aires

Fecha de vencimiento de la Sociedad: 10 de diciembre de 2103

MOVIMIENTO DE ACTIVOS INTANGIBLES
Al 31 de diciembre de 2025 y 2024
(Cifras expresadas en miles de pesos)

Concepto	Valor origen al inicio del ejercicio	Vida Útil total estimada en años	Altas	Adquisiciones realizadas mediante combinación de negocios	Bajas	Deterioro		Depreciación				Valor residual al 31.12.2025	Valor residual al 31.12.2024
						Pérdidas	Reversiones	Acumulada	Baja	Del ejercicio	Al cierre		
-Gastos de desarrollo de sistemas propios	14.877.465	5	744.314	-	-	-	-	13.145.689	-	872.455	14.018.144	1.603.635	1.731.776
TOTAL ACTIVOS INTANGIBLES	14.877.465		744.314	-	-	-	-	13.145.689	-	872.455	14.018.144	1.603.635	1.731.776

Eduardo Espinelli
Presidente

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

Dr. Alejandro Vidal
Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

TOYOTA COMPAÑÍA FINANCIERA DE ARGENTINA S.A.

ANEXO H

Sociedad: Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.
Domicilio Social: Olga Cossettini 363, piso 3° - Ciudad Autónoma de Buenos Aires
Fecha de vencimiento de la Sociedad: 10 de diciembre de 2103

CONCENTRACIÓN DE LOS DEPÓSITOS Al 31 de diciembre de 2025 y 2024 (Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

Número de clientes	Depósitos			
	31.12.2025		31.12.2024	
	Saldo de deuda	% sobre cartera total	Saldo de deuda	% sobre cartera total
10 mayores clientes	8.891.253	100,00%	6.004.311	100,00%
TOTAL	8.891.253	100%	6.004.311	100%

Eduardo Espinelli
Presidente

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

Dr. Alejandro Vidal
Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

TOYOTA COMPAÑÍA FINANCIERA DE ARGENTINA S.A.

ANEXO I

Sociedad: Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.
Domicilio Social: Olga Cossettini 363, piso 3° - Ciudad Autónoma de Buenos Aires
Fecha de vencimiento de la Sociedad: 10 de diciembre de 2103

APERTURA DE PASIVOS FINANCIEROS POR PLAZOS REMANENTES
Al 31 de diciembre de 2025
(Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

Concepto	Plazos que restan para su vencimiento						Total
	1 mes	3 meses	6 meses	12 meses	24 meses	más de 24 meses	
Depósitos (1)	6.536.686	2.486.492	-	-	-	5.040	9.028.218
Sector privado no financiero y residentes en el exterior	6.536.686	2.486.492	-	-	-	5.040	9.028.218
Pasivos a valor razonable con cambios en resultados	722.137	-	-	-	-	-	722.137
Instrumentos Derivados	455.925	-	-	-	-	-	455.925
Otros pasivos financieros	6.103.469	-	-	-	-	-	6.103.469
Financiaciones recibidas del BCRA y otras Instit. Financieras (2)	25.416.386	13.188.497	20.001.101	37.330.286	36.187.898	2.489.493	134.613.661
Obligaciones negociables emitidas (3)	-	8.937.359	13.819.464	12.044.195	6.425.638	-	41.226.656
Total	39.234.603	24.612.348	33.820.565	49.374.481	42.613.536	2.494.533	192.150.066

- (1) Incluye intereses contractuales a devengar por \$ 136.965
(2) Incluye intereses contractuales a devengar por \$ 29.170.100
(3) Incluye intereses contractuales a devengar por \$ 6.863.680

Eduardo Espinelli
Presidente

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

Dr. Alejandro Vidal
Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

TOYOTA COMPAÑÍA FINANCIERA DE ARGENTINA S.A.

ANEXO J

Sociedad: Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.
Domicilio Social: Olga Cossetini 363, piso 3° - Ciudad Autónoma de Buenos Aires
Fecha de vencimiento de la Sociedad: 10 de diciembre de 2103

MOVIMIENTOS DE PROVISIONES
Al 31 de diciembre de 2025 y 2024
(Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

CONCEPTO	Saldos al comienzo del ejercicio	Aumentos	Disminuciones		Resultado monetario generado por provisiones	Saldo final al 31.12.2025	Saldo final al 31.12.2024
			Desafectaciones	Aplicaciones			
DEL PASIVO							
- Otras	6.249	-	4.000	-	(1.499)	750	6.249
TOTAL PROVISIONES	6.249	-	4.000	-	(1.499)	750	6.249

Eduardo Espinelli
Presidente

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Alejandro Vidal
Por Comisión Fiscalizadora

(Socio)
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

TOYOTA COMPAÑÍA FINANCIERA DE ARGENTINA S.A.

ANEXO K

Sociedad: Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.
Domicilio Social: Olga Cossettini 363, piso 3° - Ciudad Autónoma de Buenos Aires
Fecha de vencimiento de la Sociedad: 10 de diciembre de 2103

COMPOSICIÓN DEL CAPITAL SOCIAL Al 31 de diciembre de 2025 (Cifras expresadas en miles de pesos)

Clase	Acciones			Capital social					
	Cantidad	Valor nominal por acción	Votos por acción	Emitido		Pendiente de emisión o distribución	Asignado	Integrado	No integrado
				En circulación	En cartera				
Ordinarias	49.362.658	1	1	49.362.658	-	-	-	49.362.658	-
Total				49.362.658	-	-	-	49.362.658	-

Eduardo Espinelli
Presidente

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

Dr. Alejandro Vidal
Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

TOYOTA COMPAÑÍA FINANCIERA DE ARGENTINA S.A.

ANEXO L

Sociedad: Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Domicilio Social: Olga Cossettini 363, piso 3° - Ciudad Autónoma de Buenos Aires

Fecha de vencimiento de la Sociedad: 10 de diciembre de 2103

SALDOS EN MONEDA EXTRANJERA Al 31 de diciembre de 2025 y 2024 (Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

RUBROS	Casa matriz y sucursales en el país	Sucursales en el exterior	Total al 31.12.2025	31.12.2025				Total al 31.12.2024
				Dólar	Euro	Real	Otras	
ACTIVO								
Activos financieros entregados en garantía	60.201	-	60.201	60.201	-	-	-	112.055
Otros activos no financieros	28.375	-	28.375	28.375	-	-	-	81.331
Total Activo	88.576	-	88.576	88.576	-	-	-	193.386
PASIVO								
Otros pasivos no financieros	471.584	-	471.584	471.584	-	-	-	520.817
Total Pasivo	471.584	-	471.584	471.584	-	-	-	520.817

Eduardo Espinelli

Presidente

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

Dr. Alejandro Vidal

Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson

Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

TOYOTA COMPAÑÍA FINANCIERA DE ARGENTINA S.A.

ANEXO N

Sociedad: Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.
Domicilio Social: Olga Cossettini 363, piso 3° - Ciudad Autónoma de Buenos Aires
Fecha de vencimiento de la Sociedad: 10 de diciembre de 2103

ASISTENCIA A VINCULADOS
Al 31 de diciembre de 2025 y 2024
(Cifras expresadas en miles de pesos)

SITUACIÓN	NORMAL	CON PROBLEMAS / RIESGO MEDIO		CON ALTO RIESGO DE INSOLVENCIA / RIESGO ALTO		IRRECUPERABLE	TOTAL	
		CON SEGUIMIENTO ESPECIAL / RIESGO BAJO	NO VENCIDA	NO VENCIDA	NO VENCIDA		al 31.12.2025	al 31.12.2024
CONCEPTO								
1.Préstamos y otras financiaciones	580.953	-	-	-	-	-	580.953	-
-Otros	580.953	-	-	-	-	-	580.953	-
Sin garantías ni contragarantías preferidas	580.953	-	-	-	-	-	580.953	-
TOTAL	580.953	-	-	-	-	-	580.953	-
TOTAL DE PREVISIONES	-	-	-	-	-	-	-	-

Eduardo Espinelli
Presidente

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Alejandro Vidal
Por Comisión Fiscalizadora

(Socio)
C.P.C.E.C.A.B.A. Tº 1 Fº 17

TOYOTA COMPAÑÍA FINANCIERA DE ARGENTINA S.A.

ANEXO O

Sociedad: Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Domicilio Social: Olga Cossettini 363, piso 3° - Ciudad Autónoma de Buenos Aires

Fecha de vencimiento de la Sociedad: 10 de diciembre de 2103

INSTRUMENTOS FINANCIEROS DERIVADOS
Al 31 de diciembre de 2025
(Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

Concepto	Objetivo de las operaciones realizadas	Activo Subyacente	Tipo de Liquidación	Ambito de negociación o contraparte	Plazo Prom Ponderado Originalmente Pactado - en meses -	Plazo Prom Pond. Residual - en meses -	Plazo Prom Pond. Liq. Diferencias - en días -	Monto
Swaps	Cobertura de tasa de interés	Otros	Otra	OTC - Residentes en el País - Sector Financiero	16	11	61	26.975.000

Eduardo Espinelli
Presidente

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Alejandro Vidal
Por Comisión Fiscalizadora

(Socio)
C.P.C.E.C.A.B.A. T°1 F°17

TOYOTA COMPAÑÍA FINANCIERA DE ARGENTINA S.A.

ANEXO P

Sociedad: Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Domicilio Social: Olga Cossetini 363, piso 3° - Ciudad Autónoma de Buenos Aires

Fecha de vencimiento de la Sociedad: 10 de diciembre de 2103

CATEGORÍAS DE ACTIVOS Y PASIVOS FINANCIEROS

Al 31 de diciembre de 2025

(Cifras expresadas en miles de pesos)

CONCEPTOS	Costo amortizado	VR con cambios en ORI	VR con cambios en resultados		Jerarquía de valor razonable		
			Designados inicialmente o de acuerdo con el 6.7.1.de la NIIF 9	Medición obligatoria	Nivel 1	Nivel 2	Nivel 3
ACTIVOS FINANCIEROS							
Efectivo y depósitos en Bancos	3.572.371	-	-	-	-	-	-
Efectivo	3	-	-	-	-	-	-
Entidades Financieras y corresponsales	3.572.368	-	-	-	-	-	-
Instrumentos derivados	-	-	-	-	-	-	-
Otros activos financieros	1.088.138	-	-	-	-	-	-
Préstamos y otras financiaciones	198.377.940	-	-	-	-	-	-
-Sector Privado no Financiero y residentes en el exterior	198.377.940	-	-	-	-	-	-
-Documentos	2.647.500	-	-	-	-	-	-
-Prendarios	120.413.363	-	-	-	-	-	-
-Arrendamientos Financieros	36.283.684	-	-	-	-	-	-
-Otros	39.033.393	-	-	-	-	-	-
Activos financieros entregados en garantía	60.201	-	-	-	-	-	-
Total Activo	203.098.650	-	-	-	-	-	-
PASIVOS FINANCIEROS							
Depósitos	8.891.253	-	-	-	-	-	-
-Sector privado no financiero y residentes en el exterior	8.891.253	-	-	-	-	-	-
-Caja de ahorros	13	-	-	-	-	-	-
-Plazo fijo e inversiones a plazo	8.790.062	-	-	-	-	-	-
-Otros	101.178	-	-	-	-	-	-
Pasivos a valor razonable con cambios en resultados	-	-	-	722.137	-	722.137	-
Instrumentos derivados	-	-	-	455.925	-	455.925	-
Otros pasivos financieros	6.103.469	-	-	-	-	-	-
Financ. recibidas del BCRA y otras instit. financieras	83.043.058	-	-	22.400.503	-	22.400.503	-
Obligaciones negociables emitidas	20.432.103	-	-	13.930.873	-	13.930.873	-
Total Pasivos Financieros	118.469.883	-	-	37.509.438	-	37.509.438	-

Eduardo Espinelli
Presidente

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

Dr. Alejandro Vidal
Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

TOYOTA COMPAÑÍA FINANCIERA DE ARGENTINA S.A.

ANEXO Q

Sociedad: Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.
 Domicilio Social: Olga Cossetini 363, piso 3° - Ciudad Autónoma de Buenos Aires
 Fecha de vencimiento de la Sociedad: 10 de diciembre de 2103

**APERTURA DE RESULTADOS
 Al 31 de diciembre de 2025
 (Cifras expresadas en miles de pesos)**

CONCEPTOS	INGRESO/(EGRESO) FINANCIERO NETO		ORI
	Designados inicialmente o de acuerdo con el 6.7.1. de la NIIF 9	Medición obligatoria	
Por medición de activos financieros a valor razonable con cambios en resultados			
Resultado de Instrumentos financieros derivados	-	870.057	-
Por medición de pasivos financieros a valor razonable con cambios en resultados			
Resultado de Instrumentos financieros derivados	-	(587.062)	-
Resultado de otros pasivos financieros	-	(206.659)	-
Resultado de obligaciones negociables emitidas	-	(618.660)	-
TOTAL		(542.324)	

Intereses y ajustes por aplicación de tasa de interés efectiva de activos financieros medidos a costo amortizado	Ingreso/(Egreso) Financiero
--	-----------------------------

Ingresos por intereses

Por efectivo y depósitos en bancos	-
Al Sector Financiero	151.110
Documentos	738.233
Hipotecarios	-
Prendarios	46.364.064
Arrendamientos Financieros	15.187.052
Otros	22.814.698
TOTAL	85.255.157

Egresos por intereses

por Depósitos	(2.694.299)
-Plazo fijo e inversiones a plazo	(2.694.299)
por financiaciones recibidas del BCRA y otras instituciones financieras	(31.338.113)
por obligaciones negociables emitidas	(14.896.300)
TOTAL	(48.928.712)

Ingresos por Comisiones

	Resultado del ejercicio
Comisiones vinculadas con créditos	1.743.958
TOTAL	1.743.958

Gastos por comisiones

	Resultado del ejercicio
Otros	(1.629.310)
TOTAL	(1.629.310)

Eduardo Espinelli
 Presidente

Véase nuestro informe de fecha
 9 de marzo de 2026

Dr. Alejandro Vidal
 Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson

Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
 9 de marzo de 2026

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

TOYOTA COMPAÑÍA FINANCIERA DE ARGENTINA S.A.

ANEXO R

Sociedad: Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.
 Domicilio Social: Olga Cossetini 363, piso 3° - Ciudad Autónoma de Buenos Aires
 Fecha de vencimiento de la Sociedad: 10 de diciembre de 2103

CORRECCIÓN DE VALOR POR PÉRDIDAS - PREVISIONES POR RIESGO DE INCOBRABILIDAD
Al 31 de diciembre de 2025
(Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

DETALLE	Saldos al inicio del ejercicio	PCE de los próximos 12 meses	PCE de la vida remanente del activo financiero		Resultado monetario generado por provisiones	Saldos al cierre del ejercicio 31.12.2025
			IF con incremento significativo del RC	IF con deterioro crediticio		
REGULARIZADORAS DEL ACTIVO						
-Préstamos y otras financiaciones	319.566	(121.020)	187.895	205.280	(76.020)	515.701
Sector privado no financiero y residentes en el Exterior	319.566	(121.020)	187.895	205.280	(76.020)	515.701
Documentos	1.396	16	36	-	(242)	1.206
Hipotecarios	93	(37)	3	-	(12)	47
Prendarios	182.397	(49.263)	150.583	97.255	(47.632)	333.340
Arrendamientos Financieros	132.425	(69.979)	37.252	108.025	(27.581)	180.142
Otros	3.255	(1.757)	21	-	(553)	966
TOTAL	319.566	(121.020)	187.895	205.280	(76.020)	515.701

Eduardo Espinelli
 Presidente

Alejo Rawson
 Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
 9 de marzo de 2026

Véase nuestro informe de fecha
 9 de marzo de 2026

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Alejandro Vidal
 Por Comisión Fiscalizadora

(Socio)
 C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

TOYOTA COMPAÑÍA FINANCIERA DE ARGENTINA S.A.

Sociedad: Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.
Domicilio Social: Olga Cossettini 363, piso 3° - Ciudad Autónoma de Buenos Aires
Fecha de vencimiento de la Sociedad: 10 de diciembre de 2103

PROYECTO DE DISTRIBUCION DE UTILIDADES Correspondiente al ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2025 (Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos)

	IMPORTE
RESULTADOS NO ASIGNADOS	(81.417.463)
- A Reserva Legal	-
SALDO DISTRIBUIBLE	(81.417.463)
<u>A Reservas Facultativas</u>	-
RESULTADOS NO DISTRIBUIDOS	(81.417.463)

Eduardo Espinelli
Presidente

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Alejandro Vidal
Por Comisión Fiscalizadora

(Socio)
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

INFORMACION ADICIONAL A LAS NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1 de enero de 2025 y finalizado el 31 de diciembre de 2025, presentadas en forma comparativa.

Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos

NOTA 1. REGIMENES JURÍDICOS ESPECIFICOS Y SIGNIFICATIVOS QUE IMPLIQUEN DECAIMIENTOS O RENACIMIENTOS CONTINGENTES DE BENEFICIOS PREVISTOS POR DICHAS DISPOSICIONES

No se registran al cierre de 31.12.2025 y 31.12.2024.

NOTA 2. MODIFICACIONES SIGNIFICATIVAS EN LAS ACTIVIDADES DE LA SOCIEDAD U OTRAS CIRCUNSTANCIAS SIMILARES OCURRIDAS DURANTE LOS EJERCICIOS COMPRENDIDOS POR LOS ESTADOS FINANCIEROS QUE AFECTEN SU COMPARABILIDAD CON LOS PRESENTADOS EN EJERCICIOS ANTERIORES, O QUE PODRIAN AFECTARLA CON LOS QUE HABRAN DE PRESENTARSE EN EJERCICIOS FUTUROS

No se registran al cierre de 31.12.2025 y 31.12.2024.

NOTA 3. CLASIFICACION DE LOS SALDOS DE CRÉDITOS Y DEUDAS

a) Créditos: Ver Anexo D de los Estados Financieros.

b) Deudas: Ver Anexo I y Nota 5.4 de los Estados Financieros.

NOTA 4. CLASIFICACION DE LOS CRÉDITOS Y DEUDAS POR SUS EFECTOS FINANCIEROS

a) Créditos: Ver Nota 2.6 y 2.9 de los Estados Financieros.

b) Deudas: Ver Nota 2.6 y 5.4 de los Estados Financieros.

NOTA 5. DETALLE DEL PORCENTAJE DE PARTICIPACIÓN EN SOCIEDADES DEL ART. 33 LEY N° 19.550

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A. no posee participaciones en otras entidades.

NOTA 6. CRÉDITOS O PRÉSTAMOS CONTRA DIRECTORES O SÍNDICOS Y SUS PARIENTES HASTA EL SEGUNDO GRADO INCLUSIVE

Al 31 de diciembre de 2025 y 31 de diciembre de 2024 no se registran saldos pendientes por créditos otorgados a Directores.

Eduardo Espinelli
Presidente

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Alejandro Vidal
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

(Socio)

INFORMACION ADICIONAL A LAS NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1 de enero de 2025 y finalizado el 31 de diciembre de 2025, presentadas en forma comparativa.

Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos

NOTA 7. INVENTARIO FISICO DE BIENES DE CAMBIO

Al 31 de diciembre de 2025 y 31 de diciembre de 2024, la Sociedad no poseía bienes de cambio.

NOTA 8. VALORES CORRIENTES

Ver Nota 2.10 de los Estados Financieros.

NOTA 9. BIENES DE USO

Ver Nota 2.10 de los Estados Financieros.

a) Bienes de uso valuados técnicamente:

Al 31 de diciembre de 2025 y 31 de diciembre de 2024, no existían bienes de uso revaluados técnicamente.

b) Bienes de uso sin usar por obsoletos:

Al 31 de diciembre de 2025 y 31 de diciembre de 2024, no existían bienes de uso obsoletos que tengan valor contable.

NOTA 10. PARTICIPACIONES EN OTRAS SOCIEDADES

La Sociedad tiene como objeto la actividad financiera y de inversión, por lo tanto, no tiene la limitación del Artículo 31 de la Ley N° 19.550 en cuanto a la participación en otras sociedades.

NOTA 11. VALORES RECUPERABLES

Al 31 de diciembre de 2025 y 31 de diciembre de 2024, el criterio seguido para determinar el valor recuperable de los bienes de uso es el valor razonable de mercado.

NOTA 12. SEGUROS

Detalle de seguros contratados para los bienes de uso:

Vigentes al 31 de diciembre 2025:

Concepto	Asegurador	Nro de póliza	Período de Vigencia
Automóviles de flota	Sancor Cooperativa de Seguros LTDA	13432416	30/06/2025 a 30/06/2026
Seguro integral de Comercio	Chubb Seguros Argentina S.A.	0171240/00000	30/09/2025 a 30/09/2026

Vigentes al 31 de diciembre 2024:

Concepto	Asegurador	Nro de póliza	Período de Vigencia
Automóviles de flota	Sancor Cooperativa de Seguros LTDA	13253534	31/12/2024 a 30/06/2025
Seguro integral de Comercio	Chubb Seguros Argentina S.A.	0170094/00000	30/09/2024 a 30/09/2025

Eduardo Espinelli
Presidente

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

Dr. Alejandro Vidal
Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

INFORMACION ADICIONAL A LAS NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS

Correspondientes al ejercicio iniciado el 1 de enero de 2025 y finalizado el 31 de diciembre de 2025, presentadas en forma comparativa.

Cifras expresadas en moneda homogénea en miles de pesos

NOTA 13. CONTINGENCIAS POSITIVAS Y NEGATIVAS

a) Elementos considerados para calcular las provisiones cuyos saldos, considerados individualmente o en conjunto, superen el dos por ciento del patrimonio:

Ver Nota 2.8, 2.15 y 3.b de los Estados Financieros.

b) Situaciones contingentes a la fecha de los Estados Financieros cuya probabilidad de ocurrencia no sea remota y cuyos efectos patrimoniales no hayan sido contabilizados:

Al 31 de diciembre de 2025 y 31 de diciembre 2024, no existían situaciones contingentes cuya probabilidad no sea remota y cuyos efectos patrimoniales no hayan sido contabilizados.

NOTA 14. ADELANTOS IRREVOCABLES A CUENTA DE FUTURAS SUSCRIPCIONES

a) Estado de la tramitación dirigida a su capitalización:

Al 31 de diciembre de 2025 y 31 de diciembre de 2024, no existían aportes irrevocables a cuenta de futuras suscripciones.

b) Dividendos acumulativos e impagos de acciones preferidas:

Al 31 de diciembre de 2025 y 31 de diciembre de 2024, no existían dividendos acumulativos impagos de acciones preferidas.

NOTA 15. RESTRICCIONES A LA DISTRIBUCION DE LOS RESULTADOS NO ASIGNADOS

Ver Nota 5.5 de los Estados Financieros.

Eduardo Espinelli
Presidente

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Alejandro Vidal
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

(Socio)

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Reseña Informativa

Al 31 de diciembre de 2025

Reseña sobre las actividades del ejercicio transcurrido

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A. es una Entidad que tiene por objetivo principal, otorgar financiación a los clientes de la marca Toyota en el país, acompañando el desarrollo de las operaciones de Toyota en Argentina.

Para cumplir dicho objetivo, la Entidad basa su estrategia en los segmentos de financiación minorista, que tiene por destino al comprador final del automotor y la financiación mayorista que atiende a los Concesionarios que forman parte de la Red Oficial de Toyota en el país.

Los productos del segmento minorista se clasifican en préstamos prendarios con prenda fija o variable y arrendamientos financieros, mientras que los productos del segmento mayorista comprenden al descuento de documentos, las líneas de crédito a concesionarios y préstamos con otras garantías hipotecarias, que permiten la compra financiada de vehículos adquiridos a la terminal automotriz.

Eduardo Espinelli
Presidente

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Alejandro Vidal
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

(Socio)

En el segundo semestre del año 2025, la Entidad ha finalizado con un volumen de activos de miles de pesos 210.440.497, de los cuales miles de pesos 198.377.940 corresponde a financiaciones, que son integradas por préstamos, otros créditos por intermediación financiera y por arrendamientos financieros, netos de previsión. Por su parte, los pasivos registraron al cierre un total de miles de pesos 166.263.113 representados en mayor proporción por los préstamos interfinancieros por miles de pesos 105.443.561 y obligaciones negociables por miles de pesos 34.362.976.

El resultado del ejercicio arrojó una ganancia de miles de pesos 4.566.936. A su vez, el resultado neto por intereses arroja una ganancia de miles de pesos 36.326.445 y el ingreso operativo neto la suma de miles de pesos 42.401.897.

Estructura Patrimonial

La Entidad considera como activo corriente los saldos incluidos en el rubro disponibilidades más las financiaciones con plazo residual de hasta 12 meses.

En relación al pasivo corriente, se consideran las obligaciones financieras de hasta 12 meses de plazo residual más las obligaciones diversas.

Estructura patrimonial comparativa con el ejercicio anterior:

	(miles de pesos)		
	dic-25	dic-24	Variación %
Activo corriente	123.861.975	120.043.806	3%
Activo no corriente	86.578.522	20.700.001	318%
Total Activo	210.440.497	140.743.807	50%
Pasivo corriente	126.844.224	54.553.445	133%
Pasivo no corriente	39.418.889	46.579.914	-15%
Total Pasivo	166.263.113	101.133.359	64%
Patrimonio Neto	44.177.384	39.610.448	12%
Total Pasivo más Patrimonio Neto	210.440.497	140.743.807	50%

En el mes de junio de 2023, la Entidad tuvo acceso nuevamente al mercado de capitales a través de la emisión de la serie número 31° de Obligaciones Negociables, por un total de pesos 2.500 millones. Asimismo, en el mes de agosto de 2023 emite la serie número 32° de Obligaciones Negociables por pesos 3.000 millones, dentro del Programa Global de Emisión de Obligaciones Negociables por un Valor Nominal de hasta pesos 6.000 millones (o su equivalente en otras monedas y/o unidades de valor y/o medida), que fuera oportunamente presentado y aprobado por la Comisión Nacional de Valores (CNV).

Eduardo Espinelli
Presidente

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

Dr. Alejandro Vidal
Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

En diciembre de 2024, la Entidad emite la serie número 33° de Obligaciones Negociables por pesos 20.000 millones, dentro del Programa Global de Emisión hasta un máximo en circulación de dólares miles 50.000 aprobado por la CNV. Finalmente, en mayo de 2025 la Entidad emite las series 34°, 35° y 36° por pesos 14.000 millones, 4.000 millones y 1.999 millones respectivamente.

Los saldos del ejercicio anterior que a continuación se exponen a efectos comparativos, surgen de los estados financieros condensados intermedios al 31 de diciembre de 2025 reexpresados a moneda homogénea a la fecha de cierre del ejercicio actual.

Estructura de Resultados

En relación con los resultados del ejercicio actual, comparativamente con el ejercicio anterior, los ingresos por intereses y egresos por intereses presentan una variación del 66% y 124% respectivamente.

El cargo de incobrabilidad y los gastos de administración presentan una variación del 56% y 14% respectivamente con relación al ejercicio anterior.

Estructura de resultados comparativa con el ejercicio anterior:

	(miles de pesos)		
	dic-25	dic-24	Variación %
Ingresos por intereses	85.255.157	51.377.939	66%
Egresos por intereses	(48.928.712)	(21.825.821)	124%
RESULTADO NETO POR INTERESES	36.326.445	29.552.118	23%
Ingresos por comisiones	1.743.958	1.341.729	30%
Egresos por comisiones	(1.629.310)	(930.127)	75%
RESULTADO NETO POR COMISIONES	114.648	411.602	-72%
Resultado neto por medición de inst. fin. a VR con cambios en resultados	(542.324)	-	-
Diferencia de cotización de oro y moneda extranjera	(112.293)	(43.164)	160%
Otros ingresos operativos	7.095.606	5.890.030	20%
Cargo por incobrabilidad	(480.185)	(308.329)	56%
INGRESO OPERATIVO NETO	42.401.897	35.502.257	19%
Beneficios al personal	(8.306.997)	(8.629.050)	-4%
Gastos de administración	(5.950.738)	(5.197.238)	14%
Depreciaciones y desvalorizaciones de bienes	(1.917.980)	(1.750.006)	10%
Otros gastos operativos	(8.384.656)	(4.975.190)	69%
RESULTADO OPERATIVO	17.841.526	14.950.773	19%
Resultado por la posición monetaria neta	(9.805.361)	(19.199.127)	-49%
RESULTADOS ANTES DE IMP. DE LAS ACTIV. QUE CONTINÚAN	8.036.165	(4.248.354)	-289%
Impuesto a las ganancias de las actividades que continúan	(3.469.229)	(1.924.940)	80%
RESULTADO NETO DE LAS ACTIVIDADES QUE CONTINÚAN	4.566.936	(6.173.294)	-174%
RESULTADO INTEGRAL NETO DEL EJERCICIO	4.566.936	(6.173.294)	-174%

Eduardo Espinelli
Presidente

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

Dr. Alejandro Vidal
Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

(Socio)

Estructura de flujo de efectivo

A continuación, se expone el flujo de efectivo comparativo, donde se observa una aplicación neta de fondos por 1.079.056 miles de pesos.

Estructura de la generación o aplicación de fondos comparativa con el ejercicio anterior

(miles de pesos)

	dic-25	dic-24
Fondos aplicados a las actividades operativas	(82.604.577)	(91.587.599)
Fondos aplicados a las actividades inversión	(1.454.760)	(2.306.210)
Fondos generados por las actividades financiación	85.848.647	94.431.711
Efecto del resultado monetario de efectivo y equivalentes	(597.961)	(2.353.597)
Efecto de las variaciones del tipo de cambio	(112.293)	(43.164)
Total de fondos generados / (aplicados) durante el ejercicio	1.079.056	(1.858.859)

Datos estadísticos

Se expone seguidamente la evolución del mercado automotor, comparado con el volumen operado por la Entidad.

Evolución del Mercado automotriz

Ejercicio	Ene - Dic 2025	Ene - Dic 2024
Ventas de vehículos cero kilómetro en el mercado	586.625	411.406

Volumen de negocios de Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Ejercicio	Ene - Dic 2025	Ene - Dic 2024
Volumen de operaciones minoristas	11.134	5.457

Eduardo Espinelli
Presidente

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

Dr. Alejandro Vidal
Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

Incluye la totalidad de operaciones minoristas realizada con clientes finales a través de operaciones de leasing y préstamos prendarios, tanto de vehículos nuevos como de usados.

En relación con la financiación mayorista, la Entidad ha prestado asistencia financiera a 38 concesionarios oficiales Toyota, de 43 en total que forma la red oficial de concesionarios Toyota en la República Argentina.

Índices comparativos

La Entidad muestra indicadores de sana gestión, que evidencian la solidez del negocio de Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Debe destacarse que en los índices de liquidez no se han tenido en cuenta las líneas de crédito comprometidas otorgadas por una Entidad financiera de primera línea, que suman un total de 43.000.000 miles de pesos.

(Cifras expresadas en miles de pesos)

INDICADOR		dic-25		dic-24	
Solvencia	Patrimonio neto	44.177.384	26,6%	39.610.448	39,2%
	Pasivo	166.263.113		101.133.359	
Liquidez Corriente	Activo corriente	123.861.975	97,6%	120.043.806	220,0%
	Pasivo Corriente	126.844.224		54.553.445	
Inmovilización de activos	Activos no Corrientes	86.578.522	41,1%	20.700.001	14,7%
	Activo	210.440.497		140.743.807	
Rentabilidad total sobre patrimonio neto	Resultado del ejercicio	4.566.936	10,3%	(6.173.294)	-15,6%
	Patrimonio neto	44.177.384		39.610.448	

Perspectivas

Toyota Compañía Financiera de Argentina basará su estrategia de negocios en el mantenimiento del liderazgo en el mercado de financiación de vehículos Toyota 0Km y usados, a través del otorgamiento de préstamos prendarios a

Eduardo Espinelli
Presidente

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Alejandro Vidal
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

(Socio)

clientes minoristas compradores de vehículos, y la oferta de operaciones de leasing, en su modalidad de leasing financiero.

En relación a Obligaciones Negociables, la Entidad evaluará las condiciones del mercado y, si éstas se presentan favorables, continuará utilizando esta herramienta como fuente de fondeo durante el año 2026 además de mantener la toma de préstamos interfinancieros en pesos a Entidades que operan en el mercado argentino.

La Entidad continuará focalizándose en la reducción de costos y en la eficiencia de procesos a través de actividades Kaizen de mejora continua y en la satisfacción al cliente.

Los resultados demuestran el buen desempeño que ha tenido la Compañía, permitiendo lograr una buena posición dentro del mercado financiero automotriz.

Este informe es un análisis resumido de los resultados de la Entidad. A los efectos de su adecuada interpretación, el mismo deberá complementarse con la lectura de los estados financieros condensados intermedios de la Entidad.

Eduardo Espinelli
Presidente

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026

Dr. Alejandro Vidal
Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
9 de marzo de 2026
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17



Informe de auditoría emitido por los auditores independientes

A los Señores Presidente y Directores de
Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.
Domicilio legal: Olga Cossettini 363 – Piso 3, CABA
CUIT N°: 30-70900042-6

Informe sobre la auditoría de los estados financieros

Opinión

Hemos auditado los estados financieros de Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A. (en adelante “la Entidad”) que comprenden el estado de situación financiera al 31 de diciembre de 2025, los estados de resultado integral, de cambios en el patrimonio y de flujos de efectivo correspondientes al ejercicio finalizado en esa fecha, y las notas a los estados financieros, las cuales incluyen información material sobre las políticas contables, anexos y otra información explicativa.

En nuestra opinión, los estados financieros adjuntos presentan razonablemente, en todos los aspectos significativos, la situación financiera de la Entidad al 31 de diciembre de 2025, así como su resultado integral, la evolución del patrimonio neto y los flujos de efectivo correspondientes al ejercicio finalizado en esa fecha, de conformidad con las normas contables establecidas por el Banco Central de la República Argentina (BCRA).

Fundamento de la opinión

Hemos llevado a cabo nuestro examen de conformidad con normas de auditoría establecidas en la sección III.A de la Resolución Técnica N° 37 de la Federación Argentina de Consejos Profesionales de Ciencias Económicas (FACPCE) y con las normas de auditoría emitidas por el BCRA. Nuestras responsabilidades de acuerdo con dichas normas se describen más adelante en la sección “Responsabilidades de los auditores en relación con la auditoría de los estados financieros” del presente informe. Somos independientes de la Entidad y hemos cumplido las demás responsabilidades de ética de conformidad con los requerimientos del Código de Ética del Consejo Profesional de Ciencias Económicas de la Ciudad Autónoma de Buenos Aires y de la Resolución Técnica N° 37 de la FACPCE.

Consideramos que los elementos de juicio que hemos obtenido proporcionan una base suficiente y adecuada para fundamentar nuestra opinión de auditoría.

Información que acompaña a los estados financieros (“otra información”)

La otra información comprende la Memoria y la reseña informativa. El Directorio es responsable de la otra información.

Nuestra opinión sobre los estados financieros no cubre la otra información y, por lo tanto, no expresamos ninguna conclusión de auditoría.

En relación con nuestra auditoría de los estados financieros, nuestra responsabilidad es leer la otra información y, al hacerlo, considerar si la misma es materialmente inconsistente con los estados financieros o nuestros conocimientos obtenidos en la auditoría, o si por algún otro motivo parece que existe una incorrección significativa. Si, basándonos en el trabajo que hemos realizado, consideramos que, en lo que es materia de nuestra competencia, existe una incorrección significativa en la otra información, estamos obligados a informarlo. No tenemos nada que informar al respecto.

Responsabilidades del Directorio en relación con los estados financieros

El Directorio de Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A. es responsable de la preparación y presentación razonable de los estados financieros de acuerdo con las normas contables establecidas por el BCRA, y del control interno que el Directorio considere necesario para permitir la preparación de estados financieros libres de incorrección significativa, debida a fraude o error.

En la preparación de los estados financieros, el Directorio es responsable de evaluar la capacidad de la Entidad de continuar como empresa en funcionamiento, revelar, en caso de corresponder, las cuestiones relacionadas con este tema y utilizar el principio contable de empresa en funcionamiento, excepto si el Directorio tiene intención de liquidar la Entidad o de cesar sus operaciones, o bien no exista otra alternativa realista de continuidad.

Responsabilidades de los auditores en relación con la auditoría de los estados financieros

Nuestros objetivos son obtener una seguridad razonable de que los estados financieros en su conjunto están libres de incorrección significativa, debida a fraude o error, y emitir un informe de auditoría que contenga nuestra opinión. Seguridad razonable es un alto grado de seguridad, pero no garantiza que una auditoría realizada de conformidad con la Resolución Técnica N° 37 de la FACPCE, y con las normas de auditoría del BCRA, siempre detecte una incorrección significativa cuando exista. Las incorrecciones pueden deberse a fraude o error y se consideran significativas si, individualmente o de forma agregada, puede preverse razonablemente que influyan en las decisiones económicas que los usuarios toman basándose en los estados financieros.

Como parte de una auditoría de conformidad con la Resolución Técnica N° 37 de la FACPCE, y del BCRA, aplicamos nuestro juicio profesional y mantenemos una actitud de escepticismo profesional durante toda la auditoría. También:

- Identificamos y evaluamos los riesgos de incorrección significativa en los estados financieros, debida a fraude o error, diseñamos y aplicamos procedimientos de auditoría para responder a dichos riesgos y obtenemos elementos de juicio suficientes y apropiados para proporcionar una base para nuestra opinión. El riesgo de no detectar una incorrección significativa debida a fraude es más elevado que en el caso de una incorrección significativa debida a error, ya que el fraude puede implicar colusión, falsificación, omisiones deliberadas, manifestaciones intencionalmente erróneas, o la elusión del control interno.
- Obtenemos conocimiento del control interno relevante para la auditoría con el fin de diseñar procedimientos de auditoría que sean apropiados en función de las circunstancias y no con la finalidad de expresar una opinión sobre la efectividad del control interno de la Entidad.
- Evaluamos si las políticas contables aplicadas son apropiadas, así como la razonabilidad de las estimaciones contables y la correspondiente información revelada por el Directorio de la Entidad.
- Concluimos sobre lo apropiado de la utilización por el Directorio de la Entidad, del principio contable de empresa en funcionamiento y, basándonos en los elementos de juicio obtenidos, concluimos sobre si existe o no una incertidumbre importante relacionada con hechos o con condiciones que pueden generar dudas significativas sobre la capacidad de la Entidad para continuar como empresa en funcionamiento. Si concluimos que existe una incertidumbre importante, debemos enfatizar en nuestro informe de auditoría sobre la correspondiente información revelada en los estados financieros, o si dichas revelaciones no son apropiadas, se requiere que expresemos una opinión modificada. Nuestras conclusiones se basan en los elementos de juicio obtenidos hasta la fecha de emisión de nuestro informe de auditoría. Sin embargo, hechos o condiciones futuros pueden ser causa de que la Entidad deje de ser una empresa en funcionamiento.

- Evaluamos la presentación general, la estructura y el contenido de los estados financieros, incluida la información revelada, y si los estados financieros representan las transacciones y hechos subyacentes de un modo que logre una presentación razonable.

Nos comunicamos con el Directorio de la Entidad en relación con, entre otras cuestiones, el alcance y el momento de realización de la auditoría planificados y los hallazgos significativos de la auditoría, incluyendo cualquier deficiencia significativa en el control interno que identifiquemos en el transcurso de la auditoría.

Informe sobre otros requerimientos legales y reglamentarios

En cumplimiento de disposiciones vigentes informamos, que:

- a) los estados financieros de Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A. al 31 de diciembre de 2025 se encuentran asentados en el libro de “Inventarios y balances” y cumplen, en lo que es materia de nuestra competencia, con lo dispuesto en la Ley de Sociedades Comerciales y en las resoluciones pertinentes del BCRA y la Comisión Nacional de Valores;
- b) los estados financieros de Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A. surgen de registros contables llevados en sus aspectos formales de conformidad con normas legales, que mantienen las condiciones de seguridad e integridad en base las cuales fueron autorizados por la Comisión Nacional de Valores;
- c) al 31 de diciembre de 2025 la deuda devengada a favor del Sistema Integrado Previsional Argentino de Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A. que surge de los registros contables de la Entidad ascendía a \$ 184.743.787,46, no siendo exigible a dicha fecha.
- d) de acuerdo con lo requerido por el artículo 21°, inciso b), Capítulo III, Sección VI, Título II de la normativa de la Comisión Nacional de Valores, informamos que el total de honorarios en concepto de servicios de auditoría y relacionados facturados a Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A. en el ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2025 representan:
 - d.1) el 60,64% sobre el total de honorarios por servicios facturados a Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A. por todo concepto en dicho ejercicio;
 - d.2) el 37,85% sobre el total de honorarios por servicios de auditoría y relacionados facturados a Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A., sus sociedades controlantes, controladas y vinculadas en dicho ejercicio;
 - d.3) el 20,22% sobre el total de honorarios por servicios facturados a Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A., sus sociedades controlantes, controladas y vinculadas por todo concepto en dicho ejercicio;

Ciudad Autónoma de Buenos Aires, 9 de marzo de 2026.

PRICE WATERHOUSE & CO.S.R.L.

(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17
Dr. Walter Zablocky
Contador Público (UNLP)
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 340 F° 156

INFORME DE LA COMISION FISCALIZADORA

A los señores Accionistas de
Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

1. Hemos efectuado una revisión de la memoria, reseña informativa, y el estado de situación patrimonial de Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A. al 31 de diciembre de 2025 y de los correspondientes estados de resultados, de evolución del patrimonio neto y de flujo de efectivo y sus equivalentes por el ejercicio finalizado en esa fecha y las Notas y Anexos que los complementan, como así también de la información adicional a las notas a los estados contables, requerida por el artículo 12, del Capítulo III, Título IV de la normativa de la Comisión Nacional de Valores. La preparación y emisión de la Memoria y los mencionados estados contables es responsabilidad de la Sociedad.

2. Nuestro trabajo fue realizado de acuerdo con las normas de sindicatura vigentes. En ejercicio del control de legalidad que nos compete de los actos decididos por el Directorio que fueran expuestos en las reuniones de Directorio, hemos examinado los documentos detallados en el párrafo I. Por lo tanto, nuestro examen se circunscribe a la razonabilidad de la información significativa de los documentos examinados y su congruencia con la restante información sobre las decisiones societarias expuestas en actas y la adecuación de dichas decisiones a la ley y al estatuto social, en lo relativo a sus aspectos formales y documentales. Para realizar nuestra tarea profesional, hemos efectuado una revisión del trabajo realizado por los auditores externos de Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A., Price Waterhouse & Co. S.R.L., quienes emitieron su informe de auditoría con fecha 9 de marzo de 2026, señalando que los estados contables presentan razonablemente, en todos sus aspectos significativos, la situación patrimonial de la Sociedad al 31 de diciembre de 2025.

3. La calificación de la adecuación a la ley o al estatuto social de las decisiones y actos de los órganos de la Sociedad, así como la opinión de los documentos referidos en el párrafo 1, no se extiende a hechos, actos, omisiones o circunstancias que no resultan del conocimiento de la Comisión Fiscalizadora, que no pudieran determinarse a partir de la documentación examinada ni de la información recibida por la Comisión Fiscalizadora, en el ejercicio de sus funciones de fiscalización, o que hubieran sido ocultados o simulados de forma de evitar su detección por el síndico en el marco de dicho examen y desempeño. La revisión tampoco se extiende a los criterios empresarios de administración, comercialización, producción o funcionamiento, que resultan de competencia exclusiva del Directorio y de la Asamblea de Accionistas.

4. Como se indica en la nota 2.1 a los estados contables, los mismos han sido preparados de conformidad con la normativa establecida por el Banco Central de la República Argentina ("BCRA"), las cuales difieren en ciertos aspectos con las normas contables profesionales vigentes. En dicha nota se identifica y cuantifica el efecto que los diferentes criterios de valuación y exposición tienen sobre los estados contables.

5.- Los saldos al 31 de diciembre de 2024 que se exponen en los estados contables se presentan a efectos comparativos y fueron revisados por nosotros quienes emitimos nuestro informe sobre dichos estados contables el 5 de marzo de 2025 sin observaciones.

6. Basado en el examen realizado, con el alcance previsto en los párrafos precedentes y las observaciones realizadas en el párrafo 4, en nuestra opinión, los estados contables adjuntos presentan razonablemente, en todos sus aspectos significativos, la situación patrimonial de Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A. al 31 de diciembre de 2025, los resultados de sus operaciones, la evolución del patrimonio neto y; asimismo, consideran todos los hechos y circunstancias significativos que son de nuestro conocimiento. En relación con los mismos, no tenemos otras observaciones que formular.

7. De acuerdo con lo requerido por la Resolución General N° 368 de la Comisión Nacional de Valores informamos que:

- i) las políticas de contabilización aplicadas para la preparación de los estados contables mencionados en la Nota 1, están de acuerdo con las normas contables del BCRA y, excepto por los apartamientos indicados en la Nota 2.1, con las normas contables profesionales vigentes en la República Argentina; y

ii) los auditores externos han desarrollado su auditoría aplicando las normas de auditoría vigentes, establecidas por la Resolución Técnica N° 37 de la Federación Argentina de Consejos Profesionales de Ciencias Económicas. Dichas normas requieren la independencia y la objetividad de criterio del auditor externo en la realización de la auditoría de estados contables.

8. Se ha dado cumplimiento a lo dispuesto por la Resolución General N° 606/2012 de la Comisión Nacional de Valores en relación con la presentación del Informe de Cumplimiento del Código de Gobierno Societario.

9. Se ha dado cumplimiento a lo dispuesto por el artículo 294 de la Ley de Sociedades Comerciales.

Ciudad Autónoma de Buenos Aires, 9 de marzo de 2026.

Por Comisión Fiscalizadora

Alejandro Vidal
Síndico